



Kv1 2023

K V A R T A L S R A P P O R T

Q1 2023

Ett kvartal med
stark tillväxt i NDC



ACROUD AB (PUBL) | ORG NR: 556693-7255
+356 2132 3750/1 | info@acroud.com

ACROUD

Ett kvartal med
stark tillväxt i NDC

Första kvartalet 2023

- Intäkterna uppgick till 9 300 kEUR (7 003), vilket motsvarar en tillväxt om 33% och en organisk tillväxt om -21.7%.
- EBITDA uppgick till 2 114 (2 248) tusen EUR, en minskning med 6% jämfört med året innan. Justerad EBITDA (före jämförelsestörande poster) uppgick till 2 141 (1 781) tusen EUR, en ökning med 20% jämfört med året innan.
- Resultatet efter skatt uppgick till -67 (1 184) tusen EUR. Justerat resultat efter skatt (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) uppgick till -181 (551) tusen EUR.
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,0003 (0,009) EUR. Justerat resultat per aktie (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) var -0,001 (0,004) EUR.
- New Depositing Customers (NDC) uppgick till 92 659 (33 538), en ökning med 176% (6%).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 004 (1 484) tusen EUR.

Finansiella höjdpunkter efter kvartalet

- Intäkterna i mars 2023 uppgick till 3,6 miljoner EUR, vilket motsvarar en årlig ökning med 51%.

Viktiga händelser under kvartalet

Den 10 mars 2023 utsågs Tricia Vella till tillförordnad CFO för Acroud. Tricia har arbetat på Acroud sedan 2019 och har tidigare varit bolagets ekonomichef. Hon har också en revisionsbakgrund efter att ha arbetat på Big 4 – Revisionsfirmor i sju år.

Nyckeltal	JAN - MAR			JAN-DEC		
	2023	2022	Y/Y%	2022	2021	Y/Y%
KEUR						
Intäkter	9 300	7 003	33%	30 905	24 767	25%
Omsättningstillväxt, %	33%	26%	7pp	25%	113%	(88pp)
Organisk tillväxt, %	(21.7%)	15.5%	(37.2pp)	7%	(12.6%)	19.6pp
EBITDA	2 114	2 248	(6%)	7 890	4 676	69%
EBITDA-marginal, %	23%	32%	(9pp)	26%	19%	7pp
Justerad EBITDA	2 141	1 781	20%	7 573	5 395	40%
Justerad EBITDA-marginal,%	23%	25%	(2pp)	25%	22%	3pp
Resultat efter skatt	(67)	1 184	(106%)	(18 421)	718	(2 662%)
Resultat per aktie (efter utspädning)	(0.0003)	0.009	(103%)	(0.101)	0.006	(1 783%)
Justerad resultat efter skatt	(181)	551	(133%)	1 516	1 063	43%
Justerat resultat per aktie (efter utspädning)	(0.001)	0.004	(125%)	0.008	0.008	-
Nettoskuld / justerad EBITDA rullande 12 mån	2.3	3.0	23%	2.5	3.2	22%
New Depositing Customers (NDCs)	92 659	33 538	176%	186 550	133 195	40%

pp = procentenheter

VD har ordet

Ett kvartal med stark tillväxt i NDC

Det första kvartalet har varit mycket 'business as usual' medan vi har integrerat vårt nya förvärv inom Media. Även om vi noterade intäktsminskning på 7 % i koncernintäkter jämfört med föregående kvartal så noterade vi samtidigt ett i rekord i tillväxt i NDCs (New Depositing Customers) under ett enskilt kvartal.

Intäktsminskningen var främst ett resultat av ogynnsamma sportresultat i februari. Hade det inte varit för fotbollsresultaten sista veckan i februari hade vi i stället levererat tillväxt i både intäkter och vinst. Dessa kluster av ogynnsamma sportresultat, drabbar alla med en stort andel sport.

Vi även nöjda att se att intäkterna i april landade på 3,6 miljoner euro, vilket motsvarar en ökning med 51 % jämfört med samma månad förra året.

Vi fortsätter adressera lönsamheten inom Casino SEO-verksamheten genom att mycket mer fokusera på 'Rev Share'-modellen. Detta kommer att leda till ökad stabilitet i långa loppet. De ständiga förändringarna i SEO-algoritmerna är alltid utmanande och med den snabba AI-utvecklingen förväntar vi oss att se aktörer som förlitar sig på traditionell SEO kommer möta tuffare tider. Detta är ytterligare ett bevis på att vår strategi att diversifiera vårt erbjudande var klokt eftersom vi har gjort oss mindre beroende och mindre sårbara inom området.

NDCs steg ytterligare ett kvartal och vi noterade ett nytt rekord på 92 659. Jag är nöjd över denna utveckling eftersom den ökar återkommande intäkter i framtiden. Denna gynnsamma utveckling är huvudresultatet från våran Paid Media verksamhet som vi förvärvade under det sista kvartalet 2022.

EBITDA från SaaS-verksamheten har ökat med 10 % i jämförelse med 4:e kvartalet 2022 trots att Intäkterna från denna minskade med 11 % jämfört med förra kvartalet och med 19 % jämfört med samma kvartal förra året. Denna minskning beror på nätverksmodellen, som är mycket volatil i förhållandet mellan låg och hög marginal.

Bolagets organisation har under en tid omarbetats till en mer decentraliserad modell för att säkerställa att våra dotterbolag fortsätter att drivas av grundarna.



Vi tror också att ökad decentralisering bidrar till en positiv företagskultur och till att utveckla nya talanger inom företagen. Det huvudsakliga övergripande målet är naturligtvis ökad tillväxt på ett kostnadseffektivt sätt, genom att allokera resurser där vi ser den bästa avkastningen per spenderad euro.

Vi fortsätter vår resa i att leverera tillväxt, lönsamhet och ökat aktieägarvärde.

Och med detta sagt ser jag mycket fram emot de kommande kvartalen.

Häng med på resan!

Robert Andersson
17 Maj 2023

Koncernutveckling

Intäkter

Intäkterna för första kvartalet uppgick till 9 300 (7 003) tusen EUR, en ökning med 33% jämfört med första kvartalet 2022. Denna ökning drivs främst av intäkterna från det senaste förvärvet av Acroud Media under fjärde kvartalet 2022. Intäkterna i iGaming Affiliation-verksamheten stod för 65 (42) procent av de totala intäkterna och intäkterna i SaaS-segmentet stod för 35 (58) procent av de totala intäkterna.

Antalet New Depositing Customers (NDC) som levererades till våra kunder under första kvartalet 2023 fortsatte att öka och nådde 92 659 (33 538) NDC. Den årliga tillväxten på 176% i NDC-utvecklingen leds av iGaming affiliation inklusive det senaste förvärvet. NDC som levereras av nätverksbaserade SaaS-verksamheter har ökat något både årsvis och kvartalsvis.

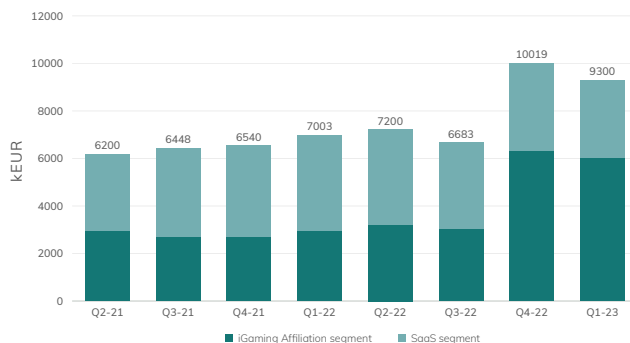
Kostnader

De totala rörelsekostnaderna för det första kvartalet 2023 uppgick till 7 186 tusen EUR jämfört med 4 755 EUR under kvartalet året innan. Ökningen beror främst på en ökning av betalda mediekostnader i samband med förvärvet av Acroud Media Ltd under fjärde kvartalet 2022, delvis netto genom en minskning av affiliate-kostnader i SaaS-segmentet. Personalkostnaderna ökade något jämfört med samma kvartal föregående år och uppgick till 989 (948) tusen EUR. Ökningen av personalkostnaderna är också hänförlig till det nya förvärvet. Jämfört med fjärde kvartalet 2022 har personalkostnaderna, exklusive jämförelsestörande poster, ökat med 4% från 942 tusen EUR under fjärde kvartalet 2022 till 979 EUR under första kvartalet 2023. Övriga externa kostnader (6 154 tusen EUR), exklusive jämförelsestörande poster, har ökat från år till följd av införandet av betydande betalda mediekostnader till följd av förvärvet. Jämfört med fjärde kvartalet 2022 har övriga externa kostnader minskat från 6 511 tusen EUR till 6 154 tusen EUR, vilket främst beror på en minskning av affiliate-kostnader inom SaaS-segmentet. Detta är i linje med minskningen av intäkterna i samma segment. Jämförelsestörande poster under första kvartalet 2023 uppgick till 27 tusen EUR som avser kostnader i samband med förvärv och uppsägningsförmåner.

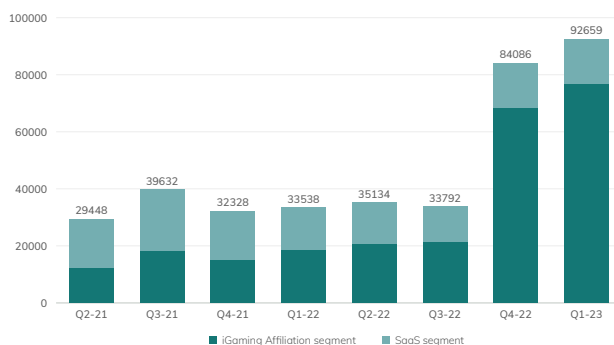
Lönsamhet

Justerat resultat före ränta, skattemässiga avskrivningar och amorteringar (EBITDA) på koncernnivå uppgick till 2 141 (1 781) tusen EUR, vilket resulterade i en förbättring med 20% från år till följd av förvärvet 2022 och en minskning med 14% från kvartal till kvartal som uppkommer till följd av en svag februari månad som var direkt kopplad till ogynnsamma resultaten i sporter. Resultatet efter skatt under första kvartalet uppgick till -67 tusen EUR (1 184). Justerat för engångskostnader relaterade till uppsägningsförmåner, kostnader direkt relaterade till det nya förvärvet och valutaeffekter relaterade till obligationslånet uppgick resultatet efter skatt till -181 (551) tusen EUR. Minskningen är ett resultat av lägre EBITDA, högre amorteringskostnader och räntekostnader. Resultat per aktie (EPS) efter utspädning uppgår till -0,0003 (0,009). Justerad EPS efter utspädning uppgår till -0,001 (0,004). Efter det senaste förvärvet av Acroud Media Ltd, som är verksamt i Storbritannien, verkar koncernen nu med en effektiv skattesats på cirka 14–15%.

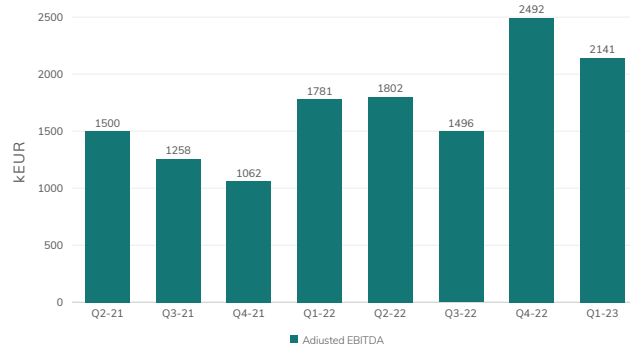
Intäktsutveckling



NDC-utveckling



Justerad EBITDA-utveckling



iGaming Affiliation

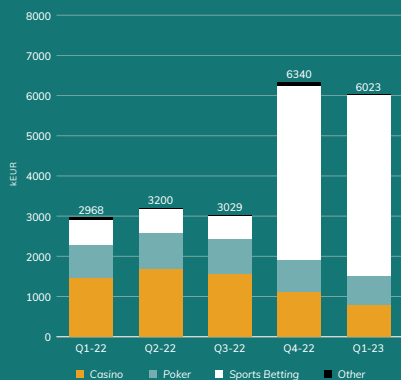
Intäkterna från iGaming Affiliation under första kvartalet 2023 uppgick till 6 023 (2 968) tusen EUR, vilket motsvarar en ökning med 103% från år till år och en minskning med 5% från kvartal till kvartal. Omsättningstillväxten drivs främst av att det senaste förvärvet genererade en total omsättning på 3 819 tusen EUR under perioden. Exklusive förvärvet minskade intäkterna från år till år med 26% som framgår av beräkningen av negativ organisk tillväxt (se not 2).

Omsättningstillväxten sker när vi fortsätter att diversifiera våra inkomstkällor och riskprofil, och ännu mer med förvärvet av Acroud Media Ltd och introduktionen av av Media-köp verksamheten. Sådan verksamhet stödjer Acrouds expansion i sportbetting-vertikalen, vilket ger betydande återkommande revenue-share från sportbooks-intäkter från några av världens mest framstående leverantörer av sportbooks. Detta ligger i linje med Acrouds strategiska agenda att skapa en profil med lägre volatilitet med stabilare intäktsgenerering och lönsamhet. Det kommer att ytterligare stärka bolagets ansträngningar för att utveckla en verksamhet med låg risk och hög tillväxt eftersom de förvärvade tillgångarna utnyttjar IMBC (Intelligent Media Buying Capabilities) snarare än att vara beroende av SEO-algoritmer.

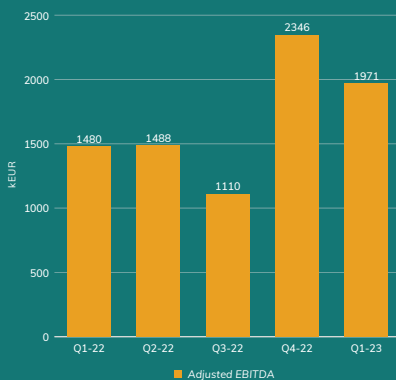
Som kommunicerats under föregående kvartal är ett annat initiativ som genomförts den strategiska flytten till social- och samhällsbaserad affiliation via förvärvet och expansionen av The Gambling Cabin. Social- och samhällsbaserad Affiliation genererade 9% (16%) av affiliation-intäkterna från första kvartalet 2023.

Verksamheten inom SEO-affiliation genererade 28% av affiliation-intäkterna under första kvartalet 2023 (82% under första kvartalet 2022) medan verksamheten inom betald media genererade 63% av affiliation-intäkterna under första kvartalet 2023 (2% under första kvartalet 2022).

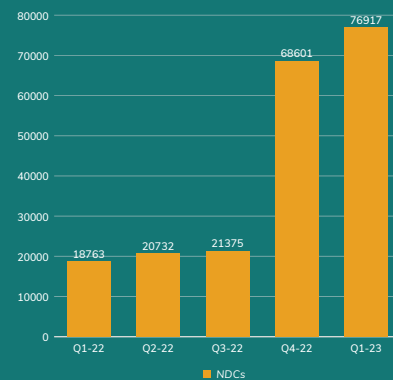
Intäktsutveckling
iGaming Affiliation-segmentet



EBITDA-utveckling
iGaming Affiliation-segmentet



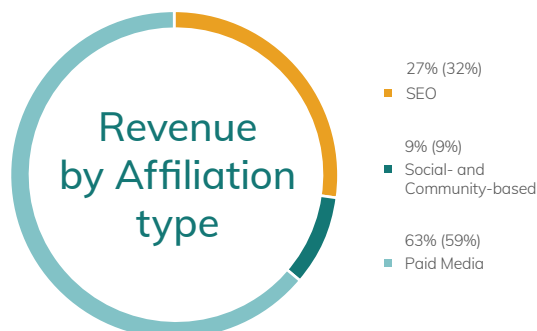
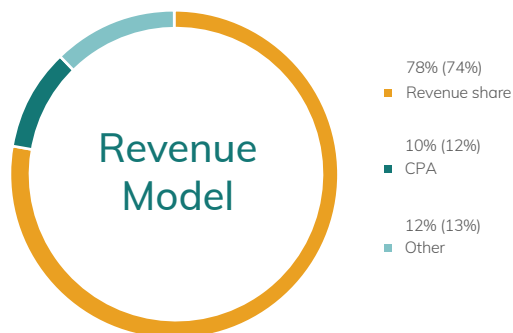
NDC-utveckling
iGaming Affiliation-segmentet



Segmentet iGaming har levererat ett stort antal New Depositing Customers (NDC) och nådde 76 917 (18 763) NDC under första kvartalet 2023, vilket motsvarar en ökning med 12% från kvartal-till-kvartal. Vi ser fortsatt höga NDC-tal och förväntar oss att fortsätta växa eftersom de underliggande KPI:erna på våra webbplatser visar positiva trender, särskilt med det senaste förvärvet.

Intäkterna från revenue-sharing uppgick till 78% (46% under första kvartalet 2022), huvudsakligen drivet av intäkter från revenue-sharing som Acroud Media Ltd bidragit med under perioden. Detta är i linje med Acrouds strategiska agenda att skapa en profil med lägre volatilitet med mer stabil intäktsgenerering och att ge bolaget långsiktig stabilitet.

Under första kvartalet 2023 uppgick EBITDA till 1 961 tusen EUR, vilket motsvarar en minskning med 11% från kvartal till kvartal. Detta är ett resultat av en svag februarimånad som var direkt kopplad till ogynnsamma resultaten i sporter. EBITDA som genererats av affiliation-verksamheten under kvartalet, exklusive engångskostnader för uppsägning, uppgår till 1 971 (1 480) tusen EUR, vilket motsvarar en ökning på 33% från året innan främst till följd av förvärvet av Q4 2022. EBITDA-marginalen (justerad för engångskostnader) under första kvartalet 2023 uppgick till 33% och var också i linje med föregående kvartalet och föregående år.



SaaS

Acroud har två SaaS-lösningar som en del av sitt produktutbud: en abonnemangsmodell och en nätverksmodell.

- Abonnemangsmodellen erbjuder rena SaaS-produkter som tagits fram särskilt för andra närstående företag och innehållsskapare för att spåra deras operativa nyckeltal med målet att öka deras tillväxt- och vinstpotential.
- Nätverksmodellen ger närstående företag och innehållsskapare en liknande produkt som abonnemangsmodellen, plus tillgång till en stor pool av kunder, erbjudanden och kampanjer som annars inte skulle vara tillgängliga för dem.

Intäkterna från SaaS-segmentet under första kvartalet 2023 uppgick till 3 277 tusen EUR. Detta motsvarar en minskning från år till år på 19% och en minskning från kvartal till kvartal på 11%.

Intäkterna från prenumerationsmodellen ökade med 23% jämfört med samma kvartal föregående år, samtidigt som de låg i linje med intäkterna under fjärde kvartalet 2022. Intäkterna från nätverksmodellen under första kvartalet 2023 uppgick till 2 986 tusen EUR.

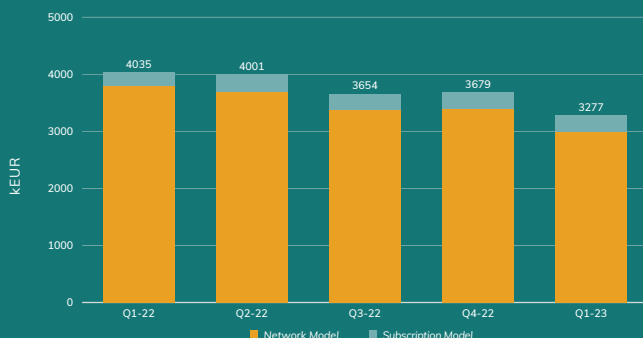
Detta motsvarar en minskning med 12% jämfört med föregående kvartal och en minskning med 21% jämfört med första kvartalet 2022.

Trots intäktsminskningen ökade EBIDTA från SaaS-segmentet under första kvartalet 2023 med 10% till 464 tusen EUR sedan fjärde kvartalet 2022. Detta motsvarar en EBIDTA-marginal på 14%, vilket är 3pp högre än den rapporterade EBIDTA-marginalen för fjärde kvartalet 2022.

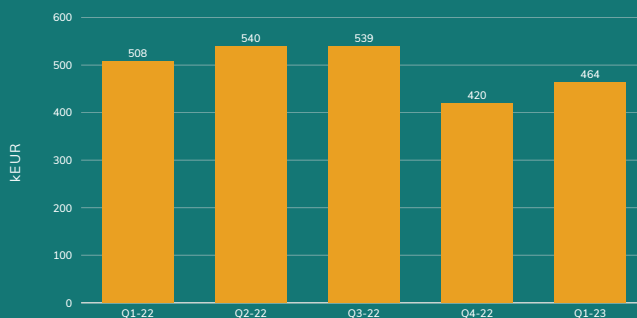
Antalet New Depositing Customers (NDC) som levererades till kunder från SaaS-segmentet under första kvartalet 2023 ökade med 7% jämfört med samma kvartal föregående år till 15 742. Detta motsvarar också en ökad med 2% jämfört med de 15 485 NDC som levererades under fjärde kvartalet 2022.

Antalet intäktsgenererande enheter (RGU), vilka mäter antalet kunder som betjänas och faktureras av SaaS-segmentet under årets första kvartal, uppgick till 416, vilket ligger bra i linje med de 419 RGU som rapporterades under fjärde kvartalet 2022. RGU ökade med 4% jämfört med första kvartalet 2022.

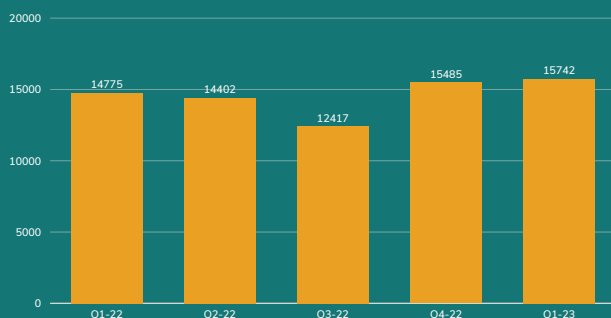
Intäktsutveckling SaaS Segmentet



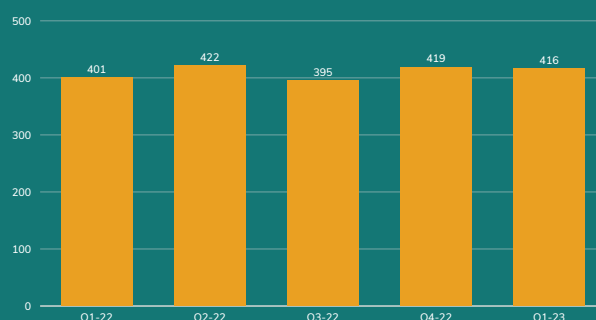
Justerad EBITDA-utveckling SaaS Segmentet



NDC-utveckling SaaS Segmentet



RGU-utveckling SaaS Segmentet



Finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under första kvartalet 2023 uppgick till 1 190 (1 595) tusen EUR, varav 186 (111) tusen EUR användes till att betala inkomstskatt. Minskningen beror främst på ett tillfälligt negativt rörelsekapital jämfört med Kv1 2022.

Kassaflödet från investeringsverksamheten, exklusive förvärv, är begränsat då bolagets affärsmodell inte är kapitalintensiv. Detta uppgick till -14 tusen EUR under första kvartalet 2023, jämfört med 148 tusen EUR under samma kvartal föregående år. Skillnaden beror främst på engångsförsäljningen av Mortgage Loan LLC under första kvartalet 2022 och även en minskning av förvärven av immateriella tillgångar som huvudsakligen är relaterade till utvecklingen av våra produkter, särskilt inom iGaming-verksamheten.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -1 069 (-1 243) tusen EUR under första kvartalet 2023, vilket huvudsakligen bestod av räntebetalningar för obligationer på -597 tusen EUR jämfört med -344 tusen EUR under första kvartalet 2022 (ökningen är relaterad till en högre räntekostnad hänförlig till den nya obligationsemissionen jämfört med den tidigare obligation som löstes in 2022), inga obligationsåterbetalningar jämfört med -558 tusen EUR under samma kvartal förra året, utdelning på 401 tusen EUR till en tredje part som äger 40 % av ett av koncernens dotterbolag, Acroud Media Ltd (196 tusen EUR under första kvartalet 2022 till samma part som äger 49 % av Acroud Sports Ltd) och betalningar av leasingskulder på 71 (150) tusen EUR.

Likviditet och finansiell ställning

Vid slutet av första kvartalet 2023 uppgick koncernens räntebärande nettoskuld till 18 577 tusen EUR, jämfört med 16 648 tusen EUR under första kvartalet 2022. Den årliga ökningen av den räntebärande nettoskulden beror främst på en ökning av leasingskulder och upplupen ränta på den nyemitterade obligationen. Acrouds nuvarande bruttoskuld uppgår till 236 miljoner SEK, varav obligationen uppgår till 218 miljoner SEK. Omräknat utifrån stängningskursen uppgår obligationslånet till 18 824 tusen EUR.

Per den 31 mars 2023 är nettoskuld/justerad EBITDA 2,3x, vilket redan är lägre än Acrouds långsiktiga mål om en maximal nettoräntebärande skuld/justerad EBITDA på 2,5x över tid. Under 2023 och därefter kommer bolaget att fortsätta sina ansträngningar för att bibehålla denna nettoskuld/EBITDA-kvot.

Vid utgången av första kvartalet 2023 hade bolaget totala avsättningar om 25 235 (9 591) tusen EUR för eventuella tilläggsbetalningar i samband med förvärv. Den största ökningen jämfört med samma kvartal föregående år är i förhållande till förvärvet av Acroud Media Ltd.

Det utestående obligationslånet vid rapportperiodens slut förfaller till betalning i juli 2025; det redovisas därför under långfristiga skulder i balansräkningen i denna delårsrapport.

Under andra kvartalet 2022 har Acroud framgångsrikt placerat 225 miljoner SEK i seniora obligationer med säkerhet och rörlig ränta till investerare i Norden och Kontinentaleuropa och har även framgångsrikt genomfört förtida inlösen av den gamla obligationen under juli 2022. Omräkningseffekten av konvertering av obligationslånet och vissa kontanta medel från SEK till EUR vid utgången av första kvartalet 2023 uppgick till 260 (168) tusen EUR, vilket påverkade finansnettot positivt. Bolagets likvida medel vid utgången av första kvartalet 2023 uppgick till 2 332 (2 607) tusen EUR.

Soliditeten uppgick till 30 (56) procent och soliditeten låg på 23 766 (42 976) tusen EUR den 31 mars 2023. Bolaget genomför kvartalsvisa nedskrivningstester för att bedöma om det finns någon nedskrivning av goodwill. Nedskrivningstestning vid utgången av första kvartalet 2023 identifierade ingen nedskrivning av goodwill.

Finansiell prognos och mål

I maj 2022 har Acrouds styrelse fastställt nya finansiella mål för räkenskapsåren 2023–2025:

Organisk EBITDA-tillväxt för 2023–2025

Acrouds mål är att den organiska EBITDA-tillväxten ska fortsätta med i genomsnitt 20% per år under räkenskapsåren 2023–2025. Acroud strävar efter att öka sina intäkter organiskt med en effektiv kostnadsbas för att säkerställa en konsekvent och hållbar EBITDA-tillväxt.

Kapitalstruktur

Organisk EBITDA-tillväxt ska uppnås med låga finansiella risker. Acrouds finansiella mål är att minska räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA till 2,5x eller lägre till december 2025.

Utdelningspolicy

Acroud kommer att prioritera tillväxt genom organiska tillväxtinitiativ och prioritera optimering av kapitalstrukturen snarare än utdelning.

Översikt över resultaten av de finansiella målen

Tabellen nedan visar resultaten av de definierade finansiella målen:

Period	Organisk EBITDA-tillväxt	Kapitalstruktur
Jan-Mar 2023	-53%	2,3x

Övrig information

Moderföretaget

Acroud AB är koncernens yttersta moderföretag (nedan kallat "företaget" eller "moderföretaget") och registrerades i Sverige den 14 december 2005. Företagets aktier har varit noterade på Nasdaq First North Premier Growth Market sedan juni 2018. Koncernens finansiering sker i moderföretaget via en obligation som är registrerad på företagsobligationslistan vid Nasdaq Stockholm. Under första kvartalet 2023 erhöll moderföretaget utdelningar från dotterföretagen som uppgick till 0,9 (0,7) miljoner EUR.

Relevant risks and uncertainties

Acroud är utsatt för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhanteringen inom Acroud Group syftar till att identifiera, kontrollera och minska riskerna. Detta uppnås utifrån en sannolikhets- och konsekvensbedömning. Riskbedömningen är oförändrad från den riskprofil som presenterades på sidorna 16, 28 och 66–68 i årsredovisningen för 2022.

Säsongsvariationer

Acroud påverkas av säsongsvariationer, särskilt inom segmentet iGaming Affiliation, där intäkterna under det första kvartalet (jan–mar) och det fjärde kvartalet (okt–dec) är något högre, medan de är relativt lägre under det andra kvartalet (apr–jun) och det tredje kvartalet (jul–sep). Intäkternas säsongsvariationer följer det normala mönstret för iGaming-branschen.

Aktiekapital

Aktiekapitalet uppgick den 31 mars 2023 till 3 450 tusen EUR fördelat på 136 370 764 aktier, enligt fördelningen nedan. Företaget har en typ av aktier – A-aktier. Varje aktie berättigar aktieägaren till (1) röst vid bolagsstämman. Antalet aktieägare uppgick den 31 mars 2023 till 1 736. Ett aktieoptionsprogram för anställda lanserades i mars 2021. Se not 5 för ytterligare information.

Namn	Antal aktier	Ägarskap, %
Trottholmen AB	57,390,981	42.08%
Strategic Investment A/S (JPM Chase)	24,005,000	17.60%
Six Sis AG	8,954,501	6.57%
RIAE Media Ltd	8,611,014	6.31%
Swedishsantas Media AB	3,925,000	2.88%
Byggnadsaktiebolaget Westnia	3,104,407	2.28%
Flise Invest APS	2,799,788	2.05%
Gary Gillies	1,700,000	1.25%
Avanza Pension	1,522,233	1.12%
Clearstream Banking S.A.	1,514,211	1.11%
Strunge Invest APS	1,430,308	1.05%
Saxo Bank	1,392,490	1.02%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	1,374,761	1.01%
Trading House Scandinavia	1,176,400	0.86%
Bank Julius Baer & Co Ltd	1,111,111	0.81%
Övriga aktieägare	16,358,559	12.00%
TOTALT	136,370,764	100.00%

Kompletterande information

Styrelsen och VD intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av moderbolaget och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som existerar för moderbolaget och andra bolag inom koncernen.

Stockholm, 17 May 2023

Denna kvartalsrapport har inte granskats eller reviderats av bolagets revisor.

STYRELSEN SAMT VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Henrik Kvick
Styrelseordförande

Kim Mikkelsen
Styrelseledamot

Peter Åström
Styrelseledamot

Jonas Strömberg
Styrelseledamot

Maria Andersson Grimaldi
Styrelseledamot

Robert Andersson
VD och koncernchef

För närmare information, vänligen kontakta

Robert Andersson, VD och koncernchef
Mobile: +356 9999 8017
E-mail: robert.andersson@acroud.com

Tricia Vella, CFO
Mobile: +356 7905 7755
E-mail: tricia.vella@acroud.com

Kommande rapportdatum

Delårsrapport april–juni 2023: 10 augusti 2023
Delårsrapport juli–september 2023: 9 november

Presentation för investerare, analytiker och media

En webbsändning live kommer att hållas den 17 May 2023 kl. 10:00.
VD Robert Andersson och CFO Tricia Vella kommer att presentera rapporten på engelska.
Du kan följa presentationen via: <https://ir.financialhearings.com/acroud-q1-2023>

För att ta del av presentationen via telefon, ring något av följande nummer:

Sweden: +46 8 525 07003
UK: +44 20 7043 5048
US: +1 (774) 450-9900

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, info@fnca.se



Kv1 2023

Finansiella

Rapporter

Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultatet

Belopp i kEUR	01/01/2023 31/03/2023	01/01/2022 31/03/2022	01/01/2022 31/12/2022
Nettoomsättning (not 2, 3)	9 300	7 003	30 905
Summa intäkter	9 300	7 003	30 905
Aktiverat arbete för egen räkning	7	393	836
Övriga externa kostnader	(6 171)	(4 629)	(20 491)
Personalkostnader	(989)	(948)	(3 675)
Övriga rörelseintäkter	-	474	476
Övriga rörelsekostnader	(33)	(45)	(161)
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	2 114	2 248	7 890
Avskrivningar	(1 139)	(567)	(2 903)
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar	-	-	(18 000)
Rörelseresultat (EBIT)	975	1 681	(13 013)
Ränteintäkter och liknande poster	3	5	14
Räntekostnader och liknande poster	(1 072)	(585)	(3 805)
Övriga finansiella poster	209	168	1 884
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	-	-	(2 932)
Resultat från finansiella poster	(860)	(412)	(4 839)
Resultat före skatt	115	1 269	(17 852)
Skatt på årets resultat	(182)	(85)	(569)
Årets resultat	(67)	1 184	(18 421)
Resultat per aktie (EUR)	(0.0005)	0.009	(0.141)
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	(0.0003)	0.009	(0.101)
Övrigt totalresultat, intäkter och kostnader redovisade direkt i eget kapital			
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	(8)	14	(97)
Övrigt totalresultat för året	(8)	14	(97)
Summa totalresultat för året	(75)	1 198	(18 518)

Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i kEUR	31/03/2023	31/03/2022	31/12/2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	41 324	51 080	41 324
Övriga immateriella anläggningstillgångar	27 827	17 473	28 885
Nyttjanderättstillgångar	597	25	652
Materiella anläggningstillgångar	183	140	194
Innehav i intresseföretag	1	1	1
Övriga långfristiga fordringar	82	93	84
Uppskjutna skattefordringar	229	248	229
Summa anläggningstillgångar	70 243	69 060	71 369
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	2 606	1 761	3 219
Övriga fordringar	1 024	816	375
Skattefordran	205	-	205
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 602	2 003	2 293
Likvida medel	2 332	2 607	2 416
Summa omsättningstillgångar	8 769	7 187	8 508
Summa tillgångar	79 012	76 247	79 877
Eget kapital och skulder			
Eget kapital (not 5)	23 766	42 976	24 319
Långfristiga skulder			
Upplåning (not 6)	18 824	-	18 912
Skulder till aktieägare	3 826	1 468	4 017
Uppskjutna skatteskulder	376	-	378
Övriga skulder	21 010	9 591	21 401
Leasingskulder	398	-	433
Summa långfristiga skulder	44 434	11 059	45 141
Kortfristiga skulder			
Upplåning (not 6)	-	18 605	-
Skulder till aktieägare	-	395	-
Leverantörsskulder	359	555	151
Skatteskulder	1 129	291	944
Övriga skulder	6 923	562	6 623
Leasingskulder	193	41	205
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 208	1 763	2 494
Summa kortfristiga skulder	10 812	22 212	10 417
Summa eget kapital och skulder	79 012	76 247	79 877

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i kEUR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital, 1 Jan 2022	3 280	24 981	2 683	11 003	41 947
Transaktioner med ägare:					
- Nyemission av egna aktier som emitterats som betalning vid förvärv	170	986	-	-	1 156
- Aktierelaterade ersättningar - värdet av ersättningar till anställda	-	77	-	-	77
- Utdelning	-	-	-	(343)	(343)
Årets resultat	-	-	-	(18 421)	(18 421)
Årets övriga totalresultat	-	-	(97)	-	(97)
Utgående eget kapital, 31 Dec 2022	3 450	26 044	2 586	(7 761)	24 319
Ingående eget kapital, 1 Jan 2023	3 450	26 044	2 586	(7 761)	24 319
Transaktioner med ägare:					
- Aktierelaterade ersättningar - värdet av ersättningar till anställda	-	23	-	-	23
- Utdelning	-	-	-	(501)	(501)
Årets resultat	-	-	-	(67)	(67)
Årets övriga totalresultat	-	-	(8)	-	(8)
Utgående eget kapital, 31 Mar 2023	3 450	26 067	2 578	(8 329)	23 766

Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i kEUR	01/01/2023 31/03/2023	01/01/2022 31/03/2022	01/01/2022 31/12/2022
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt	115	1 269	(17 852)
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster samt poster som inte ingår i den löpande verksamheten			
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	1 139	567	2 903
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar	-	-	18 000
Valutakursdifferenser på finansiella fordringar och skulder	(218)	(154)	(1 981)
Kostnader för aktierelaterade program	23	27	77
Resultat från försäljning av övriga tillgångar	-	(488)	(446)
Reserveringar för omstrukturering	-	-	98
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	-	-	2 932
Räntekostnader och liknande poster	1 072	585	3 805
Ränteintäkter och liknande poster	(3)	(5)	(14)
Betald skatt	(186)	(111)	(514)
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning(-)/Minskning(+) av rörelsefordringar	(336)	68	(1 400)
Ökning(+)/Minskning(-) av rörelseskulder	(602)	(274)	(12)
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 004	1 484	5 596
Investeringsverksamheten			
Förvärv av intressen i dotterbolag, efter avdrag för förvärvade likvida medel	-	-	(2 336)
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(8)	(15)	(173)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(166)	(699)	(2 313)
Försäljning av övriga tillgångar	160	862	1 583
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(14)	148	(3 239)
Finansieringsverksamheten			
Likvid från emissionen av obligation	-	-	12 127
Emissionskostnader	-	-	(751)
Utbetalda utdelningar	-	(558)	(11 443)
Återbetalning av upplåning	(401)	(196)	(343)
Erlagd ränta	(597)	(344)	(1 351)
Erhållen ränta	-	5	9
Amortering av leasingskuld	(71)	(150)	(508)
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(1 069)	(1 243)	(2 260)
Årets kassaflöde	(79)	389	97
Likvida medel vid årets början	2 416	2 202	2 202
Kursdifferenser i likvida medel	(11)	(10)	28
Omklassificering till likvida medel från övr kortfristiga placeringar	6	26	89
Likvida medel vid årets slut	2 332	2 607	2 416

Resultaträkning – moderföretaget

Belopp i kEUR	01/01/2023 31/03/2023	01/01/2022 31/03/2022	01/01/2022 31/12/2022
Nettoomsättning	-	15	36
Summa intäkter	-	15	36
Övriga externa kostnader	(174)	(85)	(404)
Personalkostnader	(28)	(31)	(118)
Övriga rörelsekostnader	-	-	(36)
Övriga rörelseintäkter	-	(9)	-
EBITDA	(202)	(110)	(522)
Nedskrivning av investering i dotterbolag	-	-	(18 000)
Rörelseresultat	(202)	(110)	(18 522)
Resultat från andelar i koncernföretag	901	704	3 337
Ränteintäkter och liknande poster	-	5	-
Räntekostnader och liknande poster	(798)	(562)	(3 734)
Övriga finansiella poster	313	172	1 884
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	-	-	(2 932)
Resultat efter finansiella poster	214	209	(19 967)
Skatt på årets resultat	-	-	205
Årets resultat	214	209	(19 762)

Balansräkning – moderföretaget

Belopp i kEUR	31/03/2023	31/03/2022	31/12/2022
Tillgångar			
Summa anläggningstillgångar	53 067	52 730	52 714
Summa omsättningstillgångar	1 795	1 225	1 396
Summa tillgångar	54 862	53 955	54 110
Eget kapital och skulder			
Eget kapital	5 994	24 523	5 758
Summa långfristiga skulder	39 834	9 591	40 690
Summa kortfristiga skulder	9 034	19 841	7 662
Summa eget kapital och skulder	54 862	53 955	54 110

Noter till koncernens delårsrapport

1. Redovisningsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delrapportering. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder, IFRS. För detaljerad information avseende redovisningsprinciper hänvisas till bolagets årsredovisning 2022 (not 2).

Verkligt värde för finansiella instrument

När verkligt värde för en tillgång eller skuld ska fastställas, använder koncernen observerbara data i så stor utsträckning som möjligt i enlighet med IFRS13. Verkliga värden kategoriseras i olika nivåer i en verkligt värde-hierarki baserat på indata som används i värderingstekniken enligt följande. För detaljerad information se årsredovisning 2022 sidan 43.

Följande poster redovisas till upplupet anskaffningsvärde där redovisat värde utgör en rimlig approximation på verkligt värde givet den korta löptiden: kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder. Därutöver har bolaget ett obligationslån om 225 miljoner SEK, vilket uppgår till 218 miljoner SEK (19 365 tusen EUR baserat på stängningskursen den 31 mars 2023) när det emitteras till 95% av par. Obligationen värderas till upplupet anskaffningsvärde och kategoriseras på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde, baserat på noteringar hos mäklare. Liknande kontrakt handlas på en aktiv marknad och kurserna återspeglar faktiska transaktioner för jämförbara instrument.

Per den 31 mars 2023 hade bolaget inga andra finansiella instrument kategoriserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Det fanns inga överföringar mellan nivåerna under 2023 eller 2022.

Kritiska uppskattningar i redovisningen

Under första kvartalet 2023 fortsatte ledningen att genomföra nedskrivningsprövning av bolagets goodwill och immateriella tillgångar, uppdelade i fyra större separata CGU:er. Ledningen utvärderar kontinuerligt koncernens strategi mot bakgrund av den föränderliga omvärlden och som ett resultat av detta ses beräknade framtida resultat regelbundet över.

Återvinningsvärdet är känsligt för rimliga tillväxtantaganden och avvikelser från tillväxtplanen kan medföra nedskrivningar.

Under de senaste tre åren har koncernen genomfört tre förvärv som vardera inkluderat en eventalförpliktelse att betala i framtiden, baserat på prestation. Den 31 mars 2023 var totalsumman för kortfristiga och långfristiga skulder i relation till dessa eventalförpliktelser beräknade till 25 235 tusen EUR, som betalas delvis kontant och delvis med aktier. Ledningen får tillgång till det redovisade värdet av dessa eventalförpliktelser baserat på senast tillgängliga information. De redovisade värdena är känsliga för svängningar i resultatet och respektive redovisat värde justeras i enlighet med detta.

2. Organisk omsättningstillväxt

Acroud kommer kontinuerligt att investera i kärnverksamheten och i nya interna tillväxt-satsningar för att säkerställa uthålligt god organisk tillväxt. Acrouds definition av organisk tillväxt baseras på nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv i enlighet med IFRS3 (senaste 12 månaderna) och avyttringar samt valutakursrörelser.

Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 1 2023

Belopp i kEUR	01/01/2023 31/03/2023 Tillväxt, %	01/01/2023 31/03/2023 Absoluta tal	01/01/2022 31/03/2022 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
Total tillväxt i EUR	32.8%	9 300	7 003	2 297
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	(54%)	(3 819)	(49)	(3 770)
Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet	(21.2%)	5 481	6 954	(1 473)
Justering för konstant valuta	(0.5%)	-	43	(43)
Total organisk omsättningstillväxt	(21.7%)	5 481	6 997	(1 516)

Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 1 2022

Belopp i kEUR	01/01/2022 31/03/2022 Tillväxt, %	01/01/2022 31/03/2022 Absoluta tal	01/01/2021 31/03/2021 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
Total tillväxt i EUR	25.5%	7 003	5 579	1 424
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	(8.3%)	(467)	-	(467)
Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet	17.2%	6 536	5 579	957
Justering för konstant valuta	(1.7%)	-	78	(78)
Total organisk omsättningstillväxt	15.5%	6 536	5 657	879

3. Intäkter

Koncernens intäkter för det första kvartalet 2023 och det första kvartalet 2022 fördelade sig vidare enligt följande:

Belopp i kEUR	01/01/2023 31/03/2023	01/01/2022 31/03/2022	01/01/2022 31/12/2022
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom iGaming Affiliate-segmentet</i>			
Casino	786	1 449	5 826
Poker	742	846	3 424
Sports Betting	4 491	617	6 126
Övriga affiliation-vertikaler	4	56	160
Summa intäkter i iGaming Affiliate-segmentet	6 023	2 968	15 536
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom SaaS</i>			
Nätverksmodellen	2 985	3 797	14 253
Prenumerationsmodellen	292	238	1 116
Summa intäkter inom SaaS	3 277	4 035	15 369
Summa för koncernintäkter	9 300	7 003	30 905

4. Segmentrapportering

Ledningen har fastställt de operativa segmenten baserat på de rapporter som har granskats av verkställandedirektören och som används för strategiska beslut. Verkställande direktören har också utsetts till högste verkställande beslutsfattare i enlighet med definitionen i IFRS 8.

Koncernens verksamhet är huvudsakligen indelad i två segment, iGaming Affiliation och SaaS. I följande sammanfattning beskrivs verksamheten inom vart och ett av koncernens segment för vilka information ska lämnas:

- iGaming Affiliation-segmentet omfattar Acroud AB:s underliggande affiliate-verksamhet som innehåller casino-, poker- och betting-branscher. I detta segment levererar Acroud högkvalitativt innehåll, sökmotoroptimering, betalda mediestrategier och banbrytande tekniska förbättringar till sina dotterbolagstillgångar, vilka används för att generera värdefull trafik och new depositing customers till våra partners.
- SaaS-segmentet innefattar affärslösningar för Software as a Service. Genom SaaS erbjuder koncernen en affärslösning som gör att kunderna kan göra bättre analyser av och tjäna mer pengar på sina trafikällor. Acroud AB också ger medieskapare (webbsajtaffiliates, bloggare, youtubers osv.) tillgång till en stor pool av spelkampanjer som annars är utom räckhåll för dem, unik mjukvara, verktyg och en enda betalning/kontakt för all affiliationverksamhet.

Den verkställande direktören använder i första hand ett mått på justerat resultat före ränta, skatt, nedskrivningar och amortering (EBITDA) för att bedöma rörelsesegmentens resultat. Men han får också information om segmentets intäkter och tillgångar på månadsbasis. Räntor och liknande intäkter och kostnader samt andra finansiella tillgångar fördelas inte på segment, eftersom denna typ av verksamhet drivs av den centrala finansfunktionen, som förvaltar koncernens kassaposition. Det fanns inga intersegmentala intäkter under året.

De belopp som lämnas till verkställande direktören med avseende på totala tillgångar och totala skulder värderas på ett sätt som överensstämmer med de finansiella rapporterna. Segmenttillgångar består huvudsakligen av goodwill, övriga immateriella tillgångar, nyttjanderätter, materiella anläggningstillgångar, övriga långfristiga fordringar, kundfordringar och andra fordringar samt likvida medel; segmentskulder består huvudsakligen av handels- och andra skulder samt leasingskulder. Inkomstskattefordringar och -skulder samt räntebärande skulder fördelas inte på segment eftersom de förvaltas av kassafunktionen.

Vissa tillgångar och skulder relaterade till koncernens moderbolag, Acroud AB, anses vara förvaltade av koncernens finansfunktion och klassificeras därför i den ofördelade kategorin. Uppgifter för att upprätta segmentrapportering på geografisk basis finns inte tillgängliga och kostnaderna för att ta fram sådan information för att inkludera den i rapporten anses vara alltför höga.

Belopp i kEUR					Jan - Mar 2023				Jan - Mar 2022				Jan - Dec 2022			
	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa		iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa		iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa		
Intäkter	6 023	3 277	-	9 300		2 968	4 035	-	7 003		15 536	15 369	-	30 905		
Övriga externa kostnader	(3 503)	(2 523)	(145)	(6 171)		(1 297)	(3 273)	(59)	(4 629)		(7 876)	(12 320)	(295)	(20 491)		
Personalkostnader	(537)	(286)	(166)	(989)		(549)	(261)	(138)	(948)		(2 093)	(1 040)	(542)	(3 675)		
Övriga rörelseintäkter/(kostnader)	(22)	(4)	-	(26)		824	7	(9)	822		1 188	(1)	(36)	1 151		
EBITDA	1 961	464	(311)	2 114		1 946	508	(206)	2 248		6 755	2 008	(873)	7 890		
Avskrivningar	(979)	(160)	-	(1 139)		(415)	(152)	-	(567)		(2 318)	(585)	-	(2 903)		
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar	-	-	-	-		-	-	-	-		(18 000)	-	-	(18 000)		
EBIT	982	304	(311)	975		1 531	356	(206)	1 681		(13 563)	1 423	(873)	(13 013)		
Ränteintäkter och liknande poster	-	-	3	3		-	-	5	5		-	-	14	14		
Räntekostnader och liknande poster	(248)	-	(824)	(1 072)		-	-	(585)	(585)		(393)	(328)	(3 084)	(3 805)		
Övriga finansiella tillgångar	(105)	1	313	209		-	-	168	168		297	-	1 587	1 884		
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	-	-	-	-		-	-	-	-		(599)	(2 333)	-	(2 932)		
Resultat före skatt	629	305	(819)	115		1 531	356	(618)	1 269		(14 258)	(1 238)	(2 356)	(17 852)		
Skatt på årets resultat	-	-	(182)	(182)		-	-	(85)	(85)		-	-	(569)	(569)		
Arets resultat	629	305	(1 001)	(67)		1 531	356	(703)	1 184		(14 258)	(1 238)	(2 925)	(18 421)		
Väsentliga icke kassaflödespåverkande poster																
Valutakursvinster netto/ (valutakursförluster netto)	(105)	1	313	209		(2)	(1)	171	168		297	-	1 587	1 884		
Tillgångar och skulder																
Segmenttillgångar	65 407	12 438	-	77 845		62 531	12 982	-	75 513		65 923	12 866	-	78 789		
Ofördelade tillgångar	-	-	1 167	1 167		-	-	734	734		-	-	1 088	1 088		
Summa tillgångar	65 407	12 438	1 167	79 012		62 531	12 982	734	76 247		65 923	12 866	1 088	79 877		
Tillägg till anläggningstillgångar	173	1	-	174		705	9	-	714		2 475	11	-	2 486		
Segmentskulder	(20 326)	(9 932)	-	(30 258)		(4 755)	(7 520)	-	(12 275)		(20 434)	(10 168)	-	(30 602)		
Ofördelade skulder	-	-	(24 988)	(24 988)		-	-	(20 996)	(20 996)		-	-	(24 956)	(24 956)		
Summa skulder	(20 326)	(9 932)	(24 988)	(55 246)		(4 755)	(7 520)	(20 996)	(33 271)		(20 434)	(10 168)	(24 956)	(55 558)		

5. Aktierelaterade ersättningar

Efter ett beslut vid en extra bolagsstämma den 1 mars 2021 har det inrättats ett personaloptionsprogram för nyckelpersonal, management och ledande befattningshavare i bolaget och dess dotterbolag. Tilldelningssystemet har ett villkor för tjänsteinkomst på 3 år. Sammanlagt har 5 600 000 personaloptioner utfärdats till ledande befattningshavare, management personer och övriga nyckelanställda vid bolaget och dess dotterbolag. Personaloptionerna utgavs vederlagsfritt. Varje personaloption innebär en rätt att förvärva en (1) ny aktie i bolaget under perioden den 15 mars 2024–12 april 2024.

Verkligt värde på dagen för beviljandet beräknades med Black-Scholes värderingsmodell. Denna metod tar hänsyn till teckningspriset, aktiekursen på dagen för beviljandet, optionens giltighetstid, förväntad aktiekursvolatilitet, förväntad utdelning och riskfri ränta under optionens giltighetstid.

För första kvartal 2023 påverkas resultatet av aktierelaterade ersättningar med 23 kEUR.

Antal optioner	Koncern och Moderföretag	
	31/03/2023	31/12/2022
Belopp i kEUR		
Utestående vid årets början	4 325 000	5 600 000
Tilldelade under perioden	-	-
Förverkade under perioden	(527 779)	(1 275 000)
Totalt utestående vid periodens slut	3 797 221	4 325 000
Kan användas i slutet av perioden	-	-
Vägt genomsnittlig lösenpris per option	3,25	3,25
Återstående vägd genomsnittlig kontraktstid (år) för utestående optioner.	1	1,28

6. Loans and Borrowings

Upplåningen består av ett obligationslån uppgående till 225 (194) Mkr vilket uppgår till 218 Mkr vid emission till 95% av pari.

Bokfört värde och marknadsvärde för obligationslånet uppgår till enligt följande:

Belopp i kEUR	31/03/2023	31/03/2022	31/12/2022
Företagsobligation			
Nominellt belopp (utfärdat till 95% av pari)	19 365	18 755	19 521
Förutbetalda transaktionskostnader	(541)	(150)	(609)
Upplåning	18 824	18 605	18 912

Obligationen förfaller i juli 2025 och noterades för institutionell handel på Nasdaq Stockholms företagsobligationslista den 5 juli 2022. Obligationen har en rörlig ränta om Stibor 3m + 9,5%.

Bond transaction costs

Acroud redovisar låneskulder initialt till verkligt värde efter transaktionskostnaderna och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde beräknas utifrån den effektivräntemetod som användes vid den initiala redovisningen. Detta innebär att påslag och avdrag samt direkta emissionskostnader periodiseras över skuldens löptid.

7. Närstående transaktioner

Inga ny transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående transaktioner, se årsredovisningen för 2022, not 28.

8. Ställda säkerheter

Ställda säkerheter och är möjliga åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir eller ett åtagande som härrör från inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet eller på grund av att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Belopp i kEUR	Koncern		Moderföretag	
	31/03/2023	31/12/2022	31/03/2023	31/12/2022
Nettotillgångar / Aktier i dotterbolag som ställda säkerheter för obligationslån	52 603	52 514	34 778	34 729

Moderbolaget har som säkerhet för fullgörande av betalning av samtliga utestående belopp för obligationslånet, inklusive upplupen ränta och eventuella kostnader ställt bolagets samtliga aktier i HLM Malta Limited i pant. Värdet av de pantsatta aktierna utgörs i moderbolaget av anskaffningsvärdet och i koncernen värdet av summa nettotillgångar som skulle försvinna ur koncernen om dotterbolagsaktierna togs i pant.

9. Jämförelsestörande poster

Tabellen nedan visar utdrag ur koncernens rapport över totalresultat och hur den har påverkats av jämförelsestörande poster.

Resultaten för 2022 påverkades av inkomster av engångskaraktär på 467 tusen EUR som hänför sig till försäljning av tillgångar från finansföretag, 150 tusen EUR som hänför sig till ersättningar för uppsägning som ligger i linje med den nya strategin samt kostnader uppkomna vid förvärv av Acroud Media Ltd, 18 000 tusen EUR i engångskostnad för nedskrivning av Highlight Media, 2 932 tusen EUR i engångskostnad för att återspegla de beräknade tilläggsköpeskillningarna hänförliga till Power Media Group och The Gambling Cabin, 837 tusen EUR i engångskostnader relaterade till inlösen av obligationer samt avskrivna obligationer och 1 515 tusen EUR i gynnsamma valutakurseffekter.

Resultaten under första kvartalet 2023 påverkades av 10 tusen EUR hänförliga till ersättningar vid uppsägning, 17 tusen EUR hänförliga till engångskostnader som uppkommit i samband med förvärvet av Acroud Media Ltd och 141 EUR i amorterad obligationsinlösenavgift och rabatt samt gynnsamma valutaeffekter.

Belopp i kEUR	01/01/2023 - 31/03/2023			01/01/2022 - 31/03/2022			01/01/2022 - 31/12/2022		
	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster
Övriga externa kostnader	(6 171)	17	(6 154)	(4 629)	-	(4 629)	(20 491)	88	(20 403)
Personalkostnader	(989)	10	(979)	(948)	-	(948)	(3 675)	62	(3 613)
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	474	(467)	7	476	(467)	9
EBITDA	2 114	27	2 141	2 248	(467)	1 781	7 890	(317)	7 573
Avskrivningar och nedskrivningar	(1 139)	-	(1 139)	(567)	-	(567)	(20 903)	18 000	(2 903)
Rörelseresultat (EBIT)	975	27	1002	1 681	(467)	1 214	(13 013)	17 683	4 670
Räntekostnader och liknande poster	(1 072)	119	(953)	(585)	-	(585)	(3 805)	837	(2 968)
Övriga finansiella poster	209	(260)	(51)	168	(166)	2	1 884	(1 515)	369
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	-	-	-	-	-	-	(2 932)	2 932	-
Resultat före skatt	115	(114)	1	1 269	(633)	636	(17 852)	19 937	2 085
Periodens resultat	(67)	(114)	(181)	1 184	(633)	551	(18 421)	19 937	1 516

Definitioner och nyckeltal

Koncernens nyckeltal

	01/01/2023 31/03/2023	01/01/2022 31/03/2022	01/01/2022 31/12/2022
EBITDA-marginal	23%	32%	26%
Justerad EBITDA-marginal	23%	25%	25%
Rörelsemarginal	10%	24%	(42%)
Omsättningstillväxt	33%	26%	25%
Organisk tillväxt	(21.7%)	15.5%	7%
Soliditet	30%	56%	30%
Räntabilitet på eget kapital	(0.28%)	3%	(44%)
Eget kapital per aktie (EUR)	0.17	0.33	0.18
Antal registrerade aktier vid periodens utgång	136,370,764	129,659,355	136,370,764
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	136,370,764	129,659,355	131,130,349
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	202,718,358	129,659,355	181,551,986
Resultat per aktie (efter utspädning)	(0.0003)	0.009	(0.101)
Justerat resultat per aktie (efter utspädning)	(0.001)	0.004	0.008
Börskurs per aktie vid periodens utgång (SEK)	1.80	2.29	1.91
Vinsttillväxt per aktie (%)	(103%)	54%	(1 783%)

Acroud presenterar vissa alternativa finansiella nyckeltal utöver de konventionella finansiella nyckeltal som fastställts av IFRS syfte att bättre förstå utvecklingen av verksamheten och den finansiella statusen hos Acroud-koncernen Dock ska sådana nyckeltal inte betraktas som ett substitut för de nyckeltal som krävs i enlighet med IFRS. Avstämningarna presenteras i tabeller i årsredovisningen och ska läsas tillsammans med definitionerna som återfinns nedan.

CPA	Cost Per Acquisition – Intäkter från så kallad "up front"-betalning för varje individuell betalande spelare som Acroud förmedlar till sina partners (oftast speloperatören).
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) i relation till nettoomsättning.
Eget kapital per aktie, kronor	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier
Geografisk intäktsfördelning	Intäkterna per geografisk marknad fördelas baserat på en kombination av intäkter som genereras av operatörer och de ursprungliga IP-adresserna för "leads" som skickas till operatörer.
iGaming Affiliation-segmentet	Finansiell information som rör iGaming affiliate-verksamheten, som består av tre huvudsakliga vertikaler: Casino, Poker och Betting.
SaaS-segmentet	Finansiell information om SaaS-segmentet. Finansiell information som avser perioden före förvärvslagen baseras på proformasiffror.
Justerad EBITDA	Redovisad EBITDA, justerad för engångsposter i form av kostnader för omstrukturering och omvärdering av tilläggsköpeskillning.
Justerad vinst efter skatt	Redovisat resultat efter skatt, justerat för engångsposter i form av kostnader för omstrukturering, försäljning av tillgångar, omvärdering av tilläggsköpeskillning, återfinansiering, nedskrivningar och exklusive valutaeffekter relaterade till värderingen av obligationslånet.
NDC	Antalet nya kunder som gjort sin första insättning hos en operatör inom iGaming (poker, casino, bingo, sportsbetting). NDC:er för finansvertikalen inkluderas ej.
RGU	Antalet aktiva enheter som Acroud tillhandahåller tjänster till via SaaS-segmentet. I Matching Visions vertikalen representerar RGU antalet aktiva dotterbolag som ingår i Acrouds nätverk under rapportperioden. I SaaS vertikalen representerar RGU antalet aktiva kunder till vilka prenumerationer såldes under rapportperioden.
Organisk omsättningstillväxt	Nettoomsättning inom affiliateverksamhet jämfört med föregående period exkluderat för förvärv och avyttringar i enlighet med IFRS 3 (senaste 12 månaderna) samt valutakursrörelser.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier.
Räntabilitet på eget kapital	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av omsättningen.
Soliditet	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.
Skuldsättningsgrad	Räntebärande skulder inklusive upplupna räntor relaterade till lånefinansiering, konvertibler, leasingskulder, exklusive eventuella tilläggsköpeskillningar och depositioner samt avdrag för kassa, i relation till LTM EBITDA.
Resultattillväxt per aktie	Procentuell ökning i resultat per aktie (efter utspädning) mellan perioder.
Revenue share	Intäkter som genereras via så kallad "Revenue share", vilket innebär att Acroud och iGamingoperatören delar på det spelöverskott som en spelare genererar hos speloperatören.

Information till aktieägare

Finansiell kalender

Rapporter

Delårsrapport april–juni 2023:

10 augusti 2023

Delårsrapport juli–september 2023:

9 november 2023

Kontakt

För mer information, vänligen kontakta

Robert Andersson, VD och koncernchef

Mobile: +356 9999 8017

E-mail: robert.andersson@acroud.com

Tricia Vella, CFO

Mobile: +356 7905 7755

E-mail: tricia.vella@acroud.com

Kontakt med investerare

VD samt CFO ansvarar för att tillhandahålla aktieägare, investerare, analytiker och media med relevant information. Under året deltog Acroud i ett flertal kapitalmarknadsaktiviteter. Företaget höll också regelbundna analytikermöten.

Finansiella rapporter, pressmeddelanden och övrig information finns tillgängliga från och med publiceringsdatumet på Acrouds hemsida: <http://www.acroud.com/investor-relations/>.

På hemsidan går det också att prenumerera på pressmeddelanden och rapporter.

Tryckta exemplar av årsredovisningen skickas på begäran.

CERTIFIED ADVISOR

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, info@fnca.se, +46 8 528 00 399.

Från och med augusti (delårsrapport för andra kvartalet 2021) har Acroud bytt redovisnings- och bolagsspråk till engelska. Det betyder att pressmeddelanden härnäst enbart kommer att publiceras på engelska. Delårsrapporter och tillhörande pressmeddelanden kommer att publiceras på både engelska och svenska, men den engelska versionen har företräde framför den svenska.