

2022

B O K S L U T S K O M M U N I K É

acroud

En tid av tillväxt



ACROUD AB (PUBL) | ORG NR: 556693-7255
+356 213237501 | info@acroud.com



En tid av tillväxt

Fjärde kvartalet 2022

- Intäkterna uppgick till 10 019 (6 540) tusen EUR, vilket motsvarar en ökning med 53% och en organisk tillväxt på -3,3%.
- EBITDA uppgick till 2 342 (817) tusen EUR, en ökning med 187% jämfört med året innan. Justerad EBITDA (före jämförelsestörande poster) uppgick till 2 492 (1 062) tusen EUR, en ökning med 135 % jämfört med året innan.
- Resultatet efter skatt uppgick till -20 265 (-356) tusen EUR. Justerat resultat efter skatt (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) uppgick till 564 (-264) tusen EUR. Jämförelsestörande poster inkluderar en nedskrivning på 18 miljoner Euro och en tilläggsköpeskillings-omvärdering på 2 932 tusen Euro.
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,15 (-0,003) EUR. Justerat resultat per aktie (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) var 0,004 (-0,002) EUR.
- New Depositing Customers (NDC) uppgick till 84 086 (32 328), en ökning med 160% (187%).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 1 538 (642) tusen EUR.

Perioden 1 januari – 31 december 2022

- Intäkterna uppgick till 30 905 (24 767) tusen EUR, vilket motsvarar en ökning med 25% och en organisk tillväxt på 6,9%.
- EBITDA uppgick till 7 890 (4 676) tusen EUR, en ökning med 69 % jämfört med året innan. Justerad EBITDA (före jämförelsestörande poster) uppgick till 7 573 (5 395) tusen EUR, en ökning med 40% jämfört med året innan.
- Resultatet efter skatt uppgick till -18 421 (719) tusen EUR. Justerat resultat efter skatt (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) uppgick till 1 516 (1 064) tusen EUR. Jämförelsestörande poster inkluderar en nedskrivning på 18 miljoner Euro och en tilläggsköpeskillings-omvärdering på 2 932 tusen Euro.
- Resultat per aktie efter utspädning uppgick till -0,141 (0,006) EUR. Justerat resultat per aktie (före jämförelsestörande poster och valutaeffekter) var 0,012 (0,008) EUR.
- New Depositing Customers (NDC) uppgick till 186 550 (133 195), en ökning med 40% (267%).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 5 596 (4 373) tusen EUR, exklusive engångsskattebetalning avseende förvärv) tusen EUR.

Finansiella höjdpunkter efter kvartalet

- Intäkterna i januari 2023 uppgick till 3,2 miljoner EUR, vilket motsvarar en årlig ökning med 35 %.

Viktiga händelser under kvartalet

Den 13 oktober 2022 förvärvade Acroud (nedan "företaget") 60% av aktierna i ett affiliation- och medieföretag, nämligen Acroud Media Ltd, för en total ersättning om cirka 5,1 miljoner GBP. Förvärvet omfattar tillgångar och teknik inom affiliationområdet på iGaming-marknaden och förväntas bidra med över 9 miljoner EUR till företagets intäkter och över 4 miljoner EUR till företagets årliga EBITDA. Detta förvärv kommer att rapporteras inom iGaming-affiliationssegmentet. Se avsnitt 10 i denna rapport för mer information.

Viktiga händelser efter kvartalet

Den 8 februari 2023 utsågs Tricia Vella till Interim CFO för Acroud. Tricia har arbetat på Acroud sedan 2019 och har tidigare varit finanschef. Hon har också en revisionsbakgrund efter att ha arbetat på PwC i sju år. Rekryteringsprocessen för en permanent CFO är pågående i år.

Nyckeltal	OKT - DEC			JAN-DEC		
KEUR	2022	2021	Y/Y%	2022	2021	Y/Y%
Intäkter	10 019	6 540	53%	30 905	24 767	25%
Omsättningstillväxt, %	53%	162%	(109pp)	25%	113%	(88pp)
Organisk tillväxt, %	(3.3%)	(11.1%)	7.8pp	6.9%	(12.6%)	19.5pp
EBITDA	2 342	817	187%	7 890	4 676	69%
EBITDA-marginal, %	23%	12%	11pp	26%	19%	7pp
Justerad EBITDA	2 492	1 062	135%	7 573	5 395	40%
Justerad EBITDA-marginal,%	25%	16%	9pp	25%	22%	3pp
Resultat efter skatt	(20 265)	(356)	(5592%)	(18 421)	719	(2662%)
Resultat per aktie (efter utspädning)	(0.15)	(0.003)	(4900%)	(0.141)	0.006	(2450%)
Justerad vinst efter skatt	564	(264)	314%	1 516	1 064	42%
Justerat resultat per aktie (efter utspädning)	0.004	(0.002)	300%	0.012	0.008	50%
Nettoskuld / justerad EBITDA rullande 12 mån	2.5	3.2	22%	2.5	3.2	22%
New Depositing Customers (NDCs)	84 086	32 328	160%	186 550	133 195	40%

pp = procentenheter

VD:n har ordet

En tid av tillväxt

Fjärde kvartalet 2022 utgör början på en ny grund för vår verksamhet som är fokuserad på stadig EBITDA-tillväxt och minskad skuldsättning. Under kvartalet har vår koncern genererat:

- 10,0 miljoner EUR i intäkter, vilket motsvarar en ökning med 53% jämfört med året innan.
- 2,5 miljoner EUR i EBITDA (exklusive engångsposter), vilket motsvarar en ökning med 135% jämfört med året innan.
- 84 086 NDC (New Depositing Customers) till våra partners, vilket motsvarar en ökning med 160% jämfört med året innan.

Uppdatering om nyförvärv: Acroud Media

Det här kvartalet har varit det första kvartalet med vår nya verksamhet Media Business, och jag kan nöjt berätta att den går på högvarv. Det ökade antalet NDC som nämnts är främst tack vare den nya verksamheten som har hittat rätt sätt att dra fördel av spelarnas intresse för fotboll, både under VM och i nationella ligor.

Den nya verksamheten består huvudsakligen av sportintäkter som drivs av vinstdelning, vilket ger oss en mycket stabil och säker långsiktig intäktsström. Den enda risken med vinstdelning är att man kortsiktigt kan drabbas av ogynnsamma sportresultat. Just detta hände i slutet av december när alla favoritlag i engelska Premier League vann sina matcher. Jag måste faktiskt erkänna att det var en aning frustrerande. Historiskt sett inträffar den typen bakslag bara några få gånger under ett kalenderår och intäkterna alltid kommer tillbaka över tid. Med det sagt är jag mycket nöjd och stolt över att vi nu är ett av de företag på marknaden med störst andel intäkter från spelklubbar i vår intäktsportfölj.

Optimering av våra befintliga verksamheter

Företagets nya bas bygger på en ny ledningsgrupp av erfarna ledare som är meriterade inom iGaming, affiliation och SaaS. Den nya ledningsgruppen kommer ytterligare att stärka samarbetet mellan våra olika dotterbolag samt skapa en mindre och mer optimerad organisation, i synnerhet inom vår SEO-verksamhet. Denna förändring har inneburit en engångskostnad för omstruktureringen på 98 kEUR under det fjärde kvartalet 2022, men innebär samtidigt årlig kostnadsbesparing på 660 kEUR. Bakgrunden till detta är vår strävan att fortsätta anpassa vår SEO-verksamhet till det föränderliga landskapet i vår bransch samtidigt som vi riktar in oss på tillväxt.



Vårt starka engagemang för bättre förändringar

När jag ser tillbaka på de senaste åren är jag glad att vi hade modet att agera. Om vi inte hade drivit på för förändring så offensivt under de senaste tre åren genom att förvärva besläktade verksamheter och diversifiera koncernens inkomstflöden och affärsrisker, så skulle vi idag befinna oss i ett avsevärt sämre läge.

Branschkollegor som tidigare lyckats topplacera sina kasinon på SEO-sidor, och sedan skapat tusentals av dem, står nu inför hopplösa utmaningar. Just denna del av vår verksamhet har under de senaste åren upplevt svårigheter pga. förändrade regelverk i Europa, men också pga. Googles förändrade värdering av dessa entiteter. Efter noggrann övervägning skriver vi följaktligen ner värdet på dessa tillgångar i vår bokföring som härrör Net Gamings (f.d. namn på Acroud) förvärv av Highlight Media-verksamheten 2016. Detta återspeglas i en ej kassaflödespåverkande engångsnedskrivning på 18 miljoner EUR under kvartalet. Den nya ledningen har rätt erfarenhet, expertis och handlingsplan för att återföra Highlight Media-verksamheten till stark organisk tillväxt.

Framgångsrika förvärv

Alla verksamheter som förvärvats sedan november 2020 presterar över förväntan. Dessa transformativa förvärv har inte bara resulterat i en stark omsättningstillväxt, utan har även samlat en värdefull branschexpertis som i sin tur lett till positiva förändringar i företagets lönsamhet, operativa kassaflöde och affärsrisker. Denna framgång ledde också till en engångsjustering av våra skulder (som uppgår till 2,9 MEUR) under det fjärde kvartalet 2022 för att återspegla de beräknade intäkterna relaterade till förvärvet av Power Media Group (slutfört i januari 2021) och The Gambling Cabin (utfört i april 2021). Förhandlingar om exakt tilläggsköpeskillning och betalningsdatum har redan påbörjats och kommer att avslutas under de kommande månaderna.

Det är mycket positivt att dessa företag gör så bra ifrån sig, och baserat på de mål vi har satt internt, kommer de att fortsätta generera stark tillväxt under 2023 och i överskådlig framtid. Grundarna och ägarna av dessa verksamheter har åtagit sig att spela en aktiv roll i företagets framtid. De har en tvåårig inlåsningsperiod för de aktier de kommer att få som en del av tilläggsköpeskillningen, vilket säkerställer stabilitet och kontinuitet för koncernen och dess ägare även efter tilläggsköpeskillningen har fullbordats.

Framtidsutsikter

Förvärvet av medieverksamheten, bildandet av en ny ledningsgrupp och omstruktureringen av SEO-verksamheten under det fjärde kvartalet, med stöd av den refinansiering som säkrats tidigare i år, utgör sammantaget grunden för det nya Acroud. Under 2022 har vi genererat 7,9 MEUR i EBITDA (eller 7,6 MEUR fränräknat engångsposter) – marginellt under det mål på 8 miljoner EUR som vi satte i början av året. Nettoskuld/EBITDA-kvoten har sänkts till 2,5x från och med december 2022, vilket uppfyller det mål som vi satt att uppnå senast december 2025.

Detta är bara början på en ny tid för koncernen. Jag är otroligt peppad att fortsätta arbetet för att ta detta företag till nästa steg. Vi har satt våra affärsplaner och planer för 2023, som kommer att vägleda och driva oss att fortsätta arbeta mot de två huvudsakliga finansiella målen: (i) 20% organisk tillväxt i EBITDA och (ii) ytterligare optimering av vår kapitalstruktur genom att sänka vår nettoskuld/EBITDA-kvot samt sänka vår bruttoskuld. Denna positiva utveckling, som startade under det fjärde kvartalet, innebär att vi är på rätt väg för att uppnå våra finansiella mål 2023 och vidare.

Häng med på resan!



Robert Andersson
16 februari 2023

Koncernutveckling

Intäkter

Under det fjärde kvartalet ökade intäkterna med 53% jämfört med året innan till 10 019 (6 540) tusen EUR, främst tack vare det senaste förvärvet, Acroud Media Ltd. Intäkterna inom iGaming Affiliation-verksamheten uppgick till 6 340 (2 700) tusen EUR. Frånräknat förvärvsintäkterna för det fjärde kvartalet 2022 var intäkterna i iGaming-segmentet stabila jämfört med fjärde kvartalet 2021. Intäkterna från SaaS-segmentet uppgick till 3 679 (3 840) tusen EUR.

Antalet New Depositing Customers (NDC) som tillhandahölls till våra kunder under det fjärde kvartalet 2022 fortsatte att öka till 84 086 (32 328) NDC. Tillväxten på 160% inom NDC-utvecklingen, jämfört med året innan, leds av iGaming Affiliation inklusive det senaste förvärvet. Detta motverkades av en minskning av NDC:er levererade av nätverksbaserade SaaS-verksamheter (-9 %). Frånräknat förvärvet ökade de totala NDC som tillhandahölls till kunderna med 3 % jämfört med året innan.

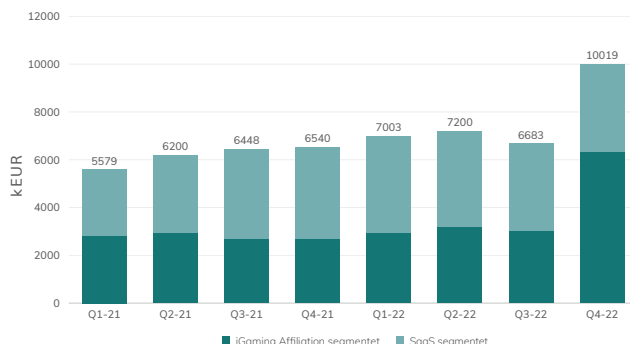
Kostnader

De totala rörelsekostnaderna för det fjärde kvartalet 2022 ökade jämfört med året innan och även jämfört med föregående kvartal. Denna ökning beror på förvärvet av Acroud Media Ltd. Under det sista kvartalet 2022 har personalkostnaderna ökat med 22% jämfört med föregående kvartal till följd av det nya förvärvet. I jämförelse med det fjärde kvartalet 2021 minskade personalkostnaderna till 1 004 tusen EUR jämfört med 1 115 tusen EUR under det fjärde kvartalet 2021 till följd av den effektivitetsplan som lanserades i november 2021. Övriga externa kostnader (6 599 tusen EUR), frånräknat jämförelsestörande poster, har ökat jämfört med året innan och jämfört med föregående kvartal, främst på grund av en ökning av marknadsföringskostnaderna till följd av förvärvet. Under fjärde kvartalet 2022 omstrukturerade koncernen en del av sin affiliation-verksamhet, vilket ledde till en engångskostnad på 98 tusen EUR men som kommer att leda till en årlig kostnadsbesparing på 660 tusen EUR.

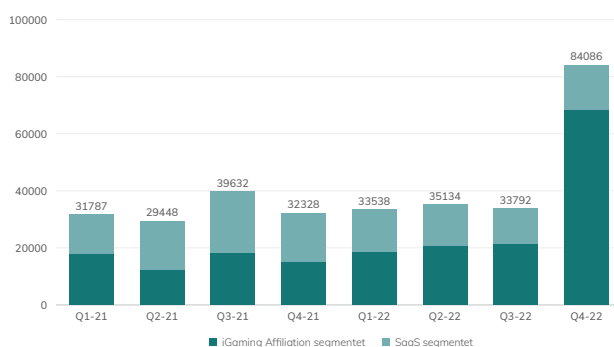
Lönsamhet

Rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA), frånräknat jämförelsestörande poster, på koncernnivå uppgick till 2 492 (1 062) tusen EUR, vilket innebär en förbättring med 135% jämfört med året innan och 67% jämfört med föregående kvartal. Denna resultatutveckling är främst tack vare det senaste förvärvet under perioden. Resultatet efter skatt och periodens resultat per aktie efter utspädning under det sista kvartalet uppgick till -20 265 (-356) respektive -0,15 (-0,003) tusen EUR. Vinst efter skatt uppgick till 564 (-264) tusen EUR efter justeringar för engångskostnader relaterade till uppsägningsförmåner, kostnader direkt relaterade till det nya förvärvet, valutaeffekter relaterade till obligationslånet, nedskrivningskostnad och justering av verkligt värde för uppskattade intäkter. Efter det senaste förvärvet av Acroud Media Ltd, som är verksamt i Storbritannien, verkar koncernen nu med en effektiv skattesats på cirka 14–15%.

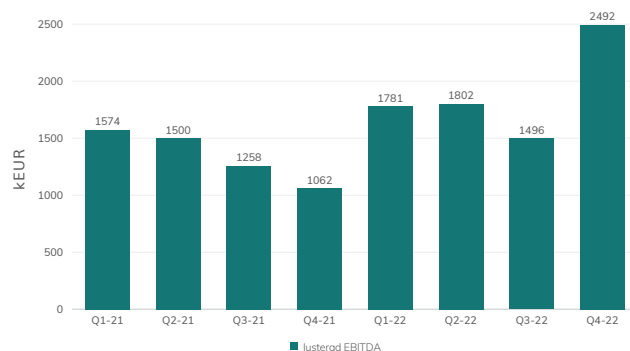
Intäktsutveckling



NDC-utveckling



Justerad EBITDA-utveckling



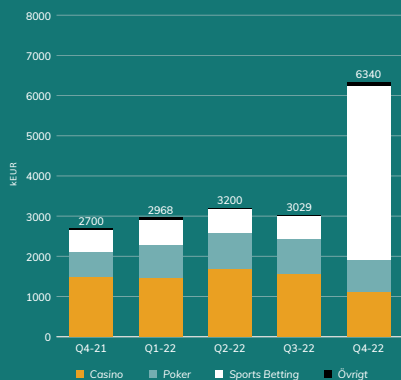
iGaming Affiliation

Intäkterna från iGaming Affiliation uppgick under det fjärde kvartalet 2022 till 6 340 (2 700) tusen EUR, vilket motsvarar en ökning med 135% jämfört med året innan och 109% jämfört med föregående kvartal. Omsättningstillväxten drivs främst av att det senaste förvärvet som genererade en total omsättning på 3 654 tusen EUR under perioden. Frånräknat förvärvet minskade intäkterna med 11%, jämfört med föregående kvartal, främst på grund av en minskning av kasinoprodukter med 28%, vilket delvis kompensades av en ökning av sportspel (18%) till följd av organiska tillväxtinitiativ.

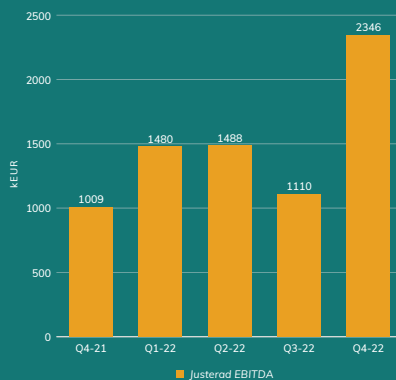
Omsättningstillväxten sker i takt med att vi fortsätter att diversifiera våra intäcksströmmar och vår riskprofil, i synnerhet under denna period med förvärvet av Acroud Media Ltd och lanseringen av paid mediaverksamheten. Denna verksamhet stödjer Acrouds expansion in på sportspelområdet, vilket ger betydande återkommande revenue-share-intäkter från spelklubbar från några av världens mest framstående spelleverantörer. Transaktionen ligger i linje med Acrouds strategiska agenda att skapa en lägre volatilitetsprofil med stabilare intäkter och lönsamhet. Den kommer att ytterligare stärka företagets ansträngningar för att utveckla en verksamhet med låg risk och hög tillväxt, eftersom de förvärvade tillgångarna utnyttjar IMBC (Intelligent Media Buying Capabilities) snarare än att vara beroende av SEO-algoritmer.

Som redogjorts för under föregående kvartal är ett annat initiativ som genomförts den strategiska flytten till affiliation baserad på sociala medier och communities via förvärvet och expanderingen av The Gambling Cabin. Affiliation baserad på sociala medier och communities genererade 9% (16%) av affiliation-intäkterna under det fjärde kvartalet 2022. SEO-affiliation-verksamheten genererade 32% av affiliation-intäkterna under fjärde kvartalet 2022 (82% under fjärde kvartalet 2021), medan Paid Media-verksamheten genererade 59% av Q4-22 (2% i Q4-21) affiliation-intäkterna.

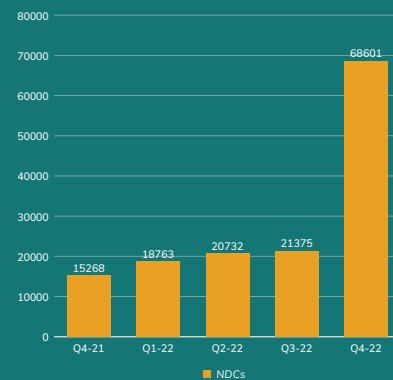
EBITDA-utveckling
iGaming Affiliation-segmentet



Intäktsutveckling
iGaming Affiliation-segmentet



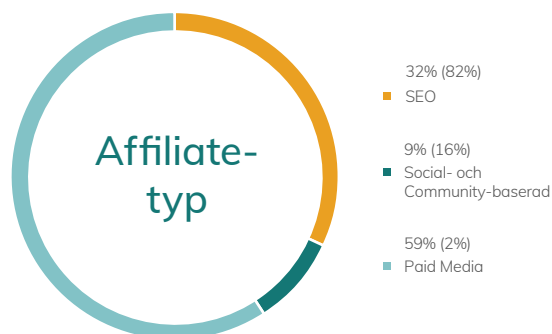
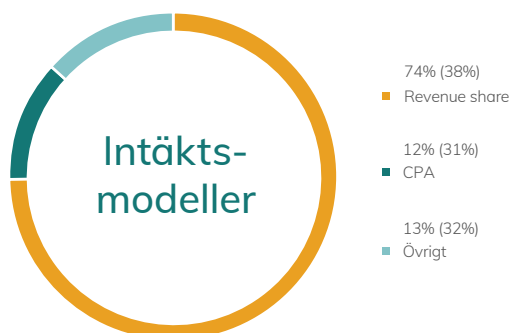
NDC-utveckling
iGaming Affiliation-segmentet



iGaming-segmentet har tillhandahållit ett stort antal New Depositing Customers (NDC), vilket nådde 68 601 (15 268) NDC under det fjärde kvartalet 2022. Förvärvet i sig har genererat 50 732 NDC under perioden, men vi såg fortfarande en ökning med 17% jämfört med samma period året innan. Vi ser fortsatt höga NDC-siffror och räknar med att fortsätta växa, eftersom de underliggande nyckeltalen på våra webbplatser visar positiva trender, i synnerhet efter det senaste förvärvet.

Intäkterna från revenue-sharing uppgick till 74% (48% under det fjärde kvartalet 2021), främst tack vare intäkter från revenue-sharing som Acroud Media Ltd bidragit med under det fjärde kvartalet 2022. Förvärvet förväntas bidra med över 9 miljoner EUR till koncernens totala intäkter, varav 80–85% från revenue-share-affärer. Detta är i linje med Acrouds strategiska agenda att skapa en lägre volatilitetsprofil med mer stabil generering av intäkter, och ger företaget långsiktig stabilitet.

Under det fjärde kvartalet 2022 uppgick iGaming Affiliations EBITDA till 2 209 tusen EUR, vilket motsvarar en ökning med 178% jämfört med året innan och 99% jämfört med föregående kvartal. EBITDA som genererats av affiliation-verksamheten under kvartalet exklusive engångskostnader i samband med omstruktureringen, uppgår till 2 346 (1 009) tusen EUR, vilket motsvarar en årlig ökning med 133%. EBITDA-marginalen (justerat för jämförelsestörande poster) under det fjärde kvartalet 2022 uppgick till 37% och var också i linje med föregående kvartal.



SaaS

Acroud har två SaaS-lösningar som en del av sitt produktutbud: en abonnemangsmodell och en nätverksmodell.

- Abonnemangsmodellen erbjuder rena SaaS-produkter som tagits fram särskilt för andra närstående företag och innehållsskapare för att spåra deras operativa nyckeltal med målet att öka deras tillväxt- och vinstpotential.
- Nätverksmodellen ger närstående företag och innehållsskapare en liknande produkt som abonnemangsmodellen, plus tillgång till en stor pool av kunder, erbjudanden och kampanjer som annars skulle vara utom räckhåll för dem.

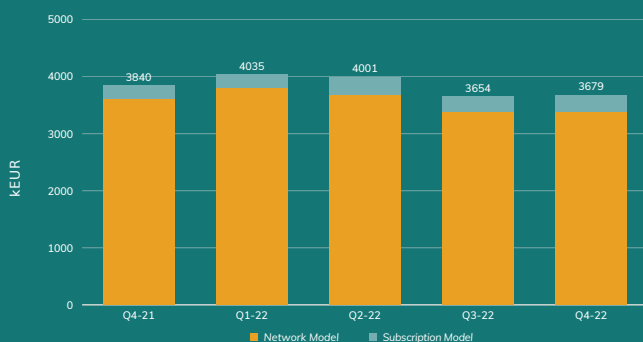
SaaS-segmentet hade en omsättning på 3 679 tusen EUR, vilket motsvarar en minskning med 4% jämfört med året innan. Intäkterna från abonnemangsmodellen ökade med 25% jämfört med det fjärde kvartalet 2021 och uppgick till 290 (232) tusen EUR, och med 5% jämfört med föregående kvartal. Vi förväntar oss att en liknande tillväxt fortsätter under detta år i takt med att fler projekt utvecklas för att förbättra Voonix, både vad gäller funktioner och produktutbud. Under det fjärde kvartalet 2022 uppgick nätverksmodellens intäkter till 3 389 (3 608) tusen EUR,

en minskning med 6% jämfört med året innan, men med bibehållen stabilitet jämfört med föregående kvartal (3 379). Antalet New Depositing Customers (NDC) som tillhandahålls till kunder via nätverksmodellen ökade med 25% till 15 485 (12 417) jämfört med föregående kvartal, och minskade med 9% (17 060) jämfört med året innan. Antalet NDC i nätverksmodellen under det fjärde kvartalet 2022 var det högsta för i år.

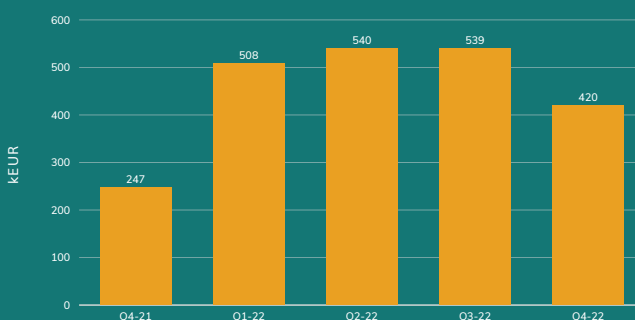
Antalet kassagenererande enheter (RGU), som mäter antalet kunder som betjänats och fakturerats av vårt SaaS-segment under det sista kvartalet, uppgick till 419, vilket motsvarar en ökning med 6% (395) jämfört med föregående kvartal och en ökning med 5% (398) jämfört med året innan. De kassagenererande enheterna fortsätter att öka i abonnemangsmodellen (9% jämfört med föregående kvartal och 14 % jämfört med året innan) och i nätverksmodellen (5% jämfört med föregående kvartal och 2% jämfört med året).

SaaS-verksamhetens EBITDA ökade med 70% jämfört med samma period året innan till totalt 420 (247) tusen EUR. Detta motsvarar en EBITDA-marginal på 11% (6%).

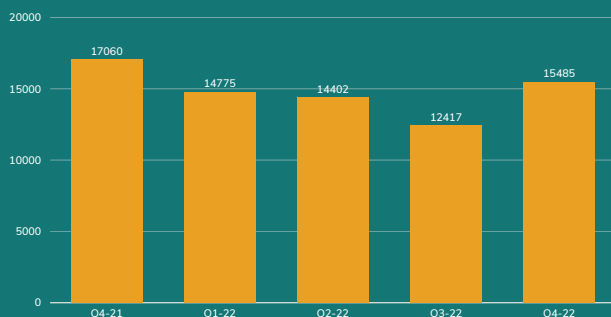
Intäktsutveckling SaaS Segmentet



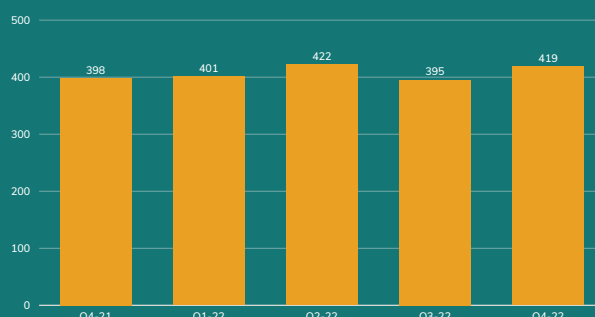
Justerad EBITDA-utveckling SaaS Segmentet



NDC-utveckling SaaS Segmentet



RGU-utveckling SaaS Segmentet



Finansiell ställning

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under det fjärde kvartalet 2022 uppgick till 1 841 (782) tusen EUR, varav 303 (140) tusen EUR användes för att betala inkomstskatt. Ökningen är främst relaterad till en ökad vinst före skatt (efter justering för poster av engångskaraktär) vid jämförelse med fjärde kvartalet 2021. Företaget fortsätter att ha en mycket låg kreditförlustnivå.

Kassaflödet från investeringsverksamheten, förutom förvärvsverksamheten, är begränsat eftersom företagets affärsmodell inte är kapitalintensiv, och uppgick till –395 tusen EUR under det fjärde kvartalet 2022, jämfört med –701 tusen EUR under det fjärde kvartalet 2021. Det lägre beloppet under det fjärde kvartalet 2022 beror på en minskning av förvärven av immateriella tillgångar, som främst beror på utvecklingen av våra produkter, särskilt inom iGaming-verksamheten.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till –601 (–939) tusen EUR under det fjärde kvartalet 2022, vilket i huvudsak bestod av obligationsräntor på –578 tusen EUR jämfört med –368 tusen EUR under det fjärde kvartalet 2021 (ökningen är kopplad till en högre räntekostnad som hänför sig till nyemissionen, jämfört med den tidigare obligationen som betalades 2022) och betalningar av leasingskulder på 58 (–) tusen EUR.

Likviditet och finansiell ställning

I slutet av perioden uppgick koncernens räntebärande nettoskuld till 18 666 tusen EUR, jämfört med 17 812 tusen EUR i slutet av det fjärde kvartalet 2021. Ökningen av den räntebärande nettoskulden från året innan beror främst på en samt en ökning av leasingskulderna och upplupen ränta på den nyemitterade obligationen. Acrouds nuvarande bruttoskuld uppgår till 234 miljoner SEK, varav obligationen uppgår till 217 miljoner SEK. Omräknat till balansdagskursen uppgår obligationslånet till 18 912 tusen EUR.

Från och med den 31 december 2022 är nettoskuld/justerad EBITDA-kvoten 2,5x. Acrouds långsiktiga mål är en maximal räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA-kvot på 2,5x över tid. Under 2022 och framåt kommer företaget att fortsätta sina ansträngningar för att minska nettoskuld/EBITDA-kvoten.

Vid slutet av fjärde kvartalet 2022 hade bolaget totala avsättningar om 24 882 (9 460) tusen EUR för eventuella ytterligare ersättningar i samband med förvärv. Ökningen under fjärde kvartalet 2022 är relaterad till ytterligare 11 965 (diskonterad till nuvärde) tusen EUR motsvarande Media-förvärvet och en engångsjustering på 2 932 tusen EUR för att återspegla justeringar av tidigare förvärv.

Det utestående obligationslånet i slutet av rapporteringsperioden förfaller till betalning i juli 2025 och redovisas därför under långfristiga skulder i balansräkningen i denna delårsrapport.

Under det andra kvartalet 2022 har Acroud placerat 225 miljoner SEK i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och Kontinental-europa och har också genomfört förtida inlösen av den gamla obligationen under juli 2022. Omräkningseffekten av konverteringen av obligationslånet och vissa inbetalningar från SEK till EUR i slutet av det fjärde kvartalet uppgick till 381 (153) tusen EUR, vilket påverkade finansnettot positivt. Företagets likvida medel uppgick i slutet av det fjärde kvartalet 2022 till 2 416 (2 202) tusen EUR.

Andelen eget kapital var 38 (55) procent och eget kapital uppgick till 24 319 (41 947) tusen EUR den 31 december 2022. Företaget genomför kvartalsvisa prövningar av nedskrivningsbehov för att bedöma om det föreligger någon nedskrivning av goodwill. Per den 31 december 2022 redovisade koncernen en engångskostnad för nedskrivningar på 18 miljoner EUR avseende tillgångar som härrör från Net Gamings (Acrouds tidigare namn) förvärv av Highlight Media-verksamheten under 2016.

Finansiell prognos och mål

I maj 2022 har Acrouds styrelse fastställt följande finansiella prognos för 2022 och nya finansiella mål för räkenskapsåren 2023–2025:

Prognos för EBITDA för 2022

Acroud förväntades nå mellan 8 miljoner EUR och 10 miljoner EUR i EBITDA under räkenskapsåret 2022.

Organisk EBITDA-tillväxt för 2023–2025

Acrouds mål är att den organiska EBITDA-tillväxten ska fortsätta med i genomsnitt 20% per år under räkenskapsåren 2023–2025. Acroud strävar efter att öka sina intäkter organiskt med en effektiv kostnadsbas för att säkerställa en konsekvent och hållbar EBITDA-tillväxt.

Kapitalstruktur

Organisk EBITDA-tillväxt ska uppnås med låga finansiella risker. Acrouds finansiella mål är att minska räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA till 2,5x eller lägre till december 2025.

Utdelningspolicy

Under de kommande fyra åren kommer Acroud att prioritera tillväxt genom organiska tillväxtinitiativ och prioritera optimering av kapitalstrukturen snarare än utdelningen. Styrelsen föreslår ingen utdelning för 2022.

Översikt över resultaten av de finansiella målen

Tabellen nedan visar resultaten av de definierade finansiella målen:

Period	% uppnådd av prognos för EBITDA om 8 miljoner EUR fram till rapporteringsdatum	Kapitalstruktur
Jan-Dec 2022	95%	2,5x

Övrig information

Moderföretaget

Acroud AB är koncernens yttersta moderföretag (nedan kallat "företaget" eller "moderföretaget") och registrerades i Sverige den 14 december 2005. Företagets aktier har varit noterade på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2018. Koncernens finansiering sker i moderföretaget via en obligation som är registrerad på företagsobligationslistan vid Nasdaq Stockholm. Under den fjärde kvartalet 2022 erhöll moderföretaget utdelningar från dotterföretagen som uppgick till 0,7 (0,9) miljoner EUR.

Relevant risks and uncertainties

Acroud är utsatt för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. Riskhanteringen inom Acroud Group syftar till att identifiera, kontrollera och minska riskerna. Detta uppnås utifrån en sannolikhets- och konsekvensbedömning. Riskbedömningen är oförändrad från den riskprofil som presenterades på sidorna 18, 32–33 och 71–73 i årsredovisningen för 2021.

Säsongsvariationer

Acroud påverkas av säsongsvariationer, särskilt inom segmentet iGaming Affiliation, där intäkterna under det första kvartalet (jan–mar) och det fjärde kvartalet (okt–dec) är något högre, medan de är relativt lägre under det andra kvartalet (apr–jun) och det tredje kvartalet (jul–sep). Intäkternas säsongsvariationer följer det normala mönstret för iGaming-branschen.

Aktiekapital

Aktiekapitalet uppgick den 30 december 2022 till 3 450 tusen EUR fördelat på 136 370 746 aktier, enligt fördelningen nedan.

Företaget har en typ av aktier – A-aktier. Varje aktie berättigar aktieägaren till (1) röst vid bolagsstämman. Antalet aktieägare uppgick den 30 december 2022 till 1 781. Under fjärde kvartalet 2022 emitterades 6 711 409 aktier som delbetalning för förvärvet av Acroud Media (se avsnitt 10).

Ett aktieoptionsprogram för anställda lanserades i mars 2021. Se not 5 för ytterligare information.

Name	No. of shares	Ownership, %
Trottholmen AB	57,390,981	42.08%
Strategic Investment A/S (JPM Chase)	24,005,000	17.60%
RIAE Media	9,871,593	7.24%
Six Sis AG	6,870,457	5.04%
Swedishsantas Media AB	4,440,990	3.26%
Byggnadsaktiebolaget Westnia	3,104,407	2.28%
Flise Invest APS	2,799,788	2.05%
ES Aktiehandel AB	1,700,000	1.25%
Saxo Bank	1,597,089	1.17%
Avanza Pension	1,555,498	1.14%
Clearstream Banking S.A.	1,513,209	1.11%
Strunge Invest APS	1,430,308	1.05%
Trading House Scandinavia	1,176,400	0.86%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	1,124,971	0.82%
Bank Julius Baer & Co Ltd	1,111,111	0.81%
Other shareholders	16,678,962	12.23%
TOTAL	136,370,764	100.00%

Kompletterande information

Styrelsen och VD intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av moderbolaget och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som existerar för moderbolaget och andra bolag inom koncernen.

Stockholm, 16 februari 2023

Denna kvartalsrapport har inte granskats eller reviderats av bolagets revisor.

STYRELSEN SAMT VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Henrik Kvick
Chairman

Kim Mikkelsen
Director

Peter Åström
Director

Jonas Strömberg
Director

Maria Andersson Grimaldi
Director

Robert Andersson
President and CEO

För närmare information, vänligen kontakta

Robert Andersson, President and CEO
Mobile: +356 9999 8017
E-mail: robert.andersson@acroud.com

Tricia Vella, Interim CFO
Mobile: +356 7905 7755
E-mail: tricia.vella@acroud.com

Kommande rapportdatum

Delårsrapport januari–mars 2023: 17 maj 2023
Delårsrapport april–juni 2023: 10 augusti 2023
Delårsrapport juli–september 2023: 9 november
2023 AGM: 17 maj 2023

Presentation för investerare, analytiker och media

En webbsändning live kommer att hållas den 16 februari 2023 kl. 10:00. CEO Robert Andersson kommer att presentera rapporten på engelska. Du kan följa presentationen via <https://ir.financialhearings.com/acroud-q4-2022>

För att ta del av presentationen via telefon, ring något av följande nummer:

Sweden: +46-8-5051-6386
UK: +44-20-319-84884
US: +1-412-317-6300, Pin code : 7327161#

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, info@fnca.se.



KV4 2022

Finansiella

Rapporter

Koncernens rapport över totalresultatet

Belopp i kEUR	01/10/2022 31/12/2022	01/10/2021 31/12/2021	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2021 31/12/2021
Nettoomsättning (not 2, 3)	10 019	6 540	30 905	24 767
Summa intäkter	10 019	6 540	30 905	24 767
Aktiverat arbete för egen räkning	8	305	836	1 125
Övriga externa kostnader	(6 599)	(4 981)	(20 491)	(16 937)
Personalkostnader	(1 004)	(1 115)	(3 675)	(4 458)
Övriga rörelseintäkter	10	68	476	179
Övriga rörelsekostnader	(92)	-	(161)	-
EBITDA	2 342	817	7 890	4 676
Avskrivningar	(1 148)	(543)	(2 903)	(1 920)
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar (not 9)	(18 000)	-	(18 000)	-
Rörelseresultat (EBIT)	(16 806)	274	(13 013)	2 756
Ränteintäkter och liknande poster	2	1	14	1
Räntekostnader och liknande poster	(1 147)	(622)	(3 805)	(2 493)
Övriga finansiella poster	698	156	1 884	374
omvärdering av tilläggsköpeskillning (not 9)	(2 932)	-	(2 932)	-
Resultat från finansiella poster	(3 379)	(465)	(4 839)	(2 118)
Resultat före skatt	(20 185)	(191)	(17 852)	638
Skatt på årets resultat	(80)	(165)	(569)	81
Periodens resultat	(20 265)	(356)	(18 421)	719
Resultat per aktie (EUR)	(0.15)	(0.003)	(0.141)	0.006
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	(0.15)	(0.003)	(0.141)	0.006
Övrigt totalresultat, intäkter och kostnader redovisade direkt i eget kapital				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	(51)	12	(97)	21
Övrigt totalresultat för perioden	(51)	12	(97)	21
Summa totalresultat för perioden	(20 316)	(344)	(18 518)	740

Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i kEUR	31/12/2022	31/12/2021
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Goodwill	41 324	51 080
Övriga immateriella anläggningstillgångar	28 885	17 668
Nyttjanderättstillgångar	652	62
Materiella anläggningstillgångar	194	135
Innehav i intresseföretag	1	1
Övriga långfristiga fordringar	84	95
Uppskjutna skattefordringar	229	293
Summa anläggningstillgångar	71 369	69 334
Current assets		
Kundfordringar	3 219	1 716
Övriga fordringar	375	685
Skattefordran	205	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 293	2 303
Likvida medel	2 416	2 202
Summa omsättningstillgångar	8 508	6 906
Summa tillgångar	79 877	76 240
Eget kapital och skulder		
Eget kapital (not 5)	24 319	41 947
Långfristiga skulder		
Upplåning (not 6)	18 912	-
Uppskjuten skatteskuld	4 017	1 531
Skulder till moderbolag	378	-
Övriga skulder	21 401	9 460
Leasingskulder	433	-
Summa långfristiga skulder och avsättningar	45 141	10 991
Current liabilities.		
Upplåning (not 6)	-	19 247
Skulder till moderbolag	-	394
Leverantörsskulder	151	942
Skatteskulder	944	299
Övriga skulder	6 623	590
Leasingskulder	205	62
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 494	1 768
Summa kortfristiga skulder	10 417	23 302
Summa eget kapital och skulder	79 877	76 240

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i kEUR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat, inkl. årets resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2021-01-01	2 883	20 590	2 664	10 285	36 422
Nyemission av egna aktier	397	-	-	-	397
Nyemission av egna aktier som emitterats som betalning vid förvärv	-	4 333	-	-	4 333
Emissionskostnader	-	(32)	-	-	(32)
Aktierelaterade ersättningar	-	90	-	-	90
Periodens totalresultat	-	-	19	718	737
Utgående eget kapital 2021-12-31	3 280	24 981	2 683	11 003	41 947
Ingående eget kapital 2022-01-01	3 280	24 981	2 683	11 003	41 947
Emissionskostnader	-	27	-	-	27
Utbetald betalad	-	-	-	(196)	(196)
Periodens totalresultat	-	-	16	1 184	1 200
Utgående eget kapital 2022-03-31	3 280	25 008	2 699	11 991	42 978
Ingående eget kapital 2022-04-01	3 280	25 008	2 699	11 991	42 978
Emissionskostnader	-	27	-	-	27
Periodens totalresultat	-	-	(32)	1 248	1 216
Utgående eget kapital 2022-06-30	3 280	25 035	2 667	13 239	44 221
Ingående eget kapital 2022-04-01	3 280	25 035	2 667	13 239	44 221
Emissionskostnader	-	27	-	-	27
Utbetald betalad	-	-	-	(147)	(147)
Periodens totalresultat	-	-	(30)	(589)	(619)
Utgående eget kapital 2022-09-30	3 280	25 062	2 637	12 503	43 482
Ingående eget kapital 2022-10-01	3 280	25 062	2 637	12 503	43 482
Nyemission av egna aktier som emitterats som betalning vid förvärv (not 10)	170	986	-	-	1 156
Emissionskostnader	-	(3)	-	-	(3)
Periodens totalresultat	-	-	(51)	(20 265)	(20 316)
Utgående eget kapital 2022-12-31	3 450	26 045	2 586	(7 762)	24 319

Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i kEUR	01/10/2022 31/12/2022	01/10/2021 31/12/2021	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2021 31/12/2021
Den löpande verksamheten				
Resultat före skatt	(20 185)	(191)	(17 852)	638
Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster som inte ingår i den löpande verksamheten				
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	1 148	543	2 903	1 920
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar (not 9)	18 000	-	18 000	-
Valutakursvinster/förluster på finansiella fordringar och skulder	(750)	(163)	(1 981)	(375)
Kostnader för aktierelaterade program	(3)	26	77	90
Resultat från försäljning av övriga tillgångar	-	(75)	(446)	(175)
Reserveringar för omstrukturering	98	-	98	90
Omvärdering av tilläggsköpeskilling (not 9)	2 932	-	2 932	-
Räntekostnader och liknande poster	1 147	622	3 805	2 493
Ränteintäkter och liknande poster	(2)	(1)	(14)	(1)
Betald skatt	(303)	(140)	(514)	(1 092)
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital				
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar	(916)	500	(1 400)	(468)
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder	372	(479)	(12)	161
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 538	642	5 596	3 281
Investeringsverksamheten				
Förvärv av aktier i dotterbolag	-	(195)	(2 336)	(3 860)
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(22)	(27)	(173)	(57)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(655)	(868)	(2 313)	(2 339)
Försäljning av övriga tillgångar	282	389	1 583	992
Kassaflöde från investeringsverksamheten	(395)	(701)	(3 239)	(5 264)
Finansieringsverksamheten				
Likvid från emission av obligation	35	-	12 127	-
Emissionskostnader	-	-	(751)	(32)
Återbetalning av upplåning	-	(571)	(11 443)	(2 309)
Utbetalda utdelningar	-	-	(343)	-
Erlagd ränta	(578)	(368)	(1 351)	(1 552)
Erhållen ränta	-	-	9	-
Amortering av leasingskulder	(58)	-	(508)	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	(601)	(939)	(2 260)	(3 893)
Periodens kassaflöde	542	(998)	97	(5 876)
Likvida medel vid periodens början	1 798	3 216	2 202	8 114
Kursdifferenser i likvida medel	(7)	(27)	28	(89)
Omklassificering till likvida medel från övriga kortfristiga finansiella tillgångar	83	11	89	53
Likvida medel vid periodens slut	2 416	2 202	2 416	2 202

Resultaträkning – moderföretaget

Belopp i kEUR	01/10/2022 31/12/2022	01/10/2021 31/12/2021	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2021 31/12/2021
Intäkter	-	16	36	64
Summa intäkter	-	16	36	64
Övriga externa kostnader	(133)	(125)	(404)	(780)
Personalkostnader	(29)	(6)	(118)	(20)
Övriga rörelsekostnader	(52)	-	(36)	-
Övriga rörelseintäkter	-	2	-	3
EBITDA	(214)	(113)	(522)	(733)
Nedskrivning av investering i dotterbolag	(18 000)	-	(18 000)	-
Rörelseresultat	(18 214)	(113)	(18 522)	(733)
Resultat från andelar i koncernföretag	675	910	3 337	3 550
Räntekostnader och liknande poster	(1 134)	(602)	(3 734)	(2 415)
Övriga finansiella poster	698	155	1 884	382
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	(2 932)	-	(2 932)	-
Resultat efter finansiella poster	(20 907)	350	(19 967)	784
Skatt på årets resultat	205	212	205	212
Periodens resultat	(20 702)	562	(19 762)	996

Balansräkning – moderföretaget

Belopp i kEUR	31/12/2022	31/12/2021
Tillgångar		
Summa anläggningstillgångar	52 714	52 730
Summa omsättningstillgångar	1 396	1 225
Summa tillgångar	54 110	53 955
Eget kapital och skulder		
Eget kapital	5 758	24 287
Summa långfristiga skulder	40 312	9 460
Summa kortfristiga skulder	8 040	20 208
Summa eget kapital och skulder	54 110	53 955

Noter till koncernens delårsrapport

1. Redovisningsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delrapportering. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandards, IFRS. För detaljerad information avseende redovisningsprinciper hänvisas till bolagets årsredovisning 2021 (särskilt sidorna 43–48).

Verkligt värde för finansiella instrument

När verkligt värde för en tillgång eller skuld ska fastställas, använder koncernen observerbara data i så stor utsträckning som möjligt i enlighet med IFRS13. Verkliga värden kategoriseras i olika nivåer i en verkligt värde-hierarki baserat på indata som används i värderingstekniken enligt följande. För detaljerad information se årsredovisning 2021 sidan 47.

The following items are measured at amortised cost, with their Följande poster redovisas till upplupet anskaffningsvärde där redovisat värde utgör en rimlig approximation på verkligt värde givet den korta löptiden: kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder. • Därutöver har bolaget ett obligationslån om 225 miljoner SEK, vilket uppgår till 217 miljoner SEK (19 521 tusen EUR baserat på stängningskursen den 31 december 2022) när det emitteras till 95 % av par. Obligationen värderas till upplupet anskaffningsvärde och kategoriseras på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde, baserat på noteringar hos mäklare. Liknande kontrakt handlas på en aktiv marknad och kurserna återspeglar faktiska transaktioner för jämförbara instrument. Per den 31 december 2022 hade bolaget inga andra finansiella instrument kategoriserade på nivå 2 i hierarkin för verkligt värde. Det fanns inga överföringar mellan nivåerna under 2022 eller 2021.

Kritiska uppskattningar i redovisningen

Under fjärde kvartalet 2022 fortsatte ledningen att genomföra nedskrivningsprövning av bolagets goodwill och immateriella tillgångar, uppdelade i fyra större separata CGU:er. Ledningen utvärderar kontinuerligt koncernens strategi mot bakgrund av den föränderliga omvärlden och som ett resultat av detta ses beräknade framtida resultat regelbundet över. En nedskrivning på 18 miljoner EUR redovisades under fjärde kvartalet 2022. Nedskrivningen härrör helt från iGaming Affiliation CGU, vilken främst påverkas av Highlight Media-tillgångarna som förvärvades 2016. Det återvinningsbara beloppet är känsligt för rimliga antaganden om tillväxt och avvikelser från tillväxtplanen kan leda till ytterligare nedskrivningar. Alla andra CGU:er presterar bra och har en hälsosam marginal.

Under de senaste tre åren har koncernen genomfört tre förvärv som vardera inkluderat en eventualförpliktelse att betala i framtiden, baserat på prestation. Den 31 december 2022 var totalsumman för kortfristiga och långfristiga skulder i relation till dessa eventualförpliktelser beräknade till 24 882 tusen EUR, som betalas delvis kontant och delvis med aktier. Ledningen får tillgång till det redovisade värdet av dessa eventualförpliktelser baserat på senast tillgängliga information. De redovisade värdena är känsliga för svängningar i resultatet och respektive redovisat värde justeras i enlighet med detta.

2. Organisk omsättningstillväxt

Acroud kommer kontinuerligt att investera i kärnverksamheten och i nya interna tillväxt-satsningar för att säkerställa uthålligt god organisk tillväxt. Acrouds definition av organisk tillväxt baseras på nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv i enlighet med IFRS3 (senaste 12 månaderna) och avyttringar samt valutakursrörelser.

Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 4 2022

Belopp i kEUR	01/10/2022 31/12/2022 Tillväxt, %	01/10/2022 31/12/2022 Absoluta tal	01/10/2021 31/12/2021 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
Total tillväxt i EUR	53.2%	10 019	6 540	3 479
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	(55.4%)	(3 654)	(34)	(3 620)
Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet	(2.2%)	6 365	6 506	(141)
Justering för konstant valuta	(1.1%)	-	75	(75)
Total organisk omsättningstillväxt	(3.3%)	6 365	6 581	(216)

Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 4 2021

Belopp i kEUR	01/10/2021 31/12/2021 Tillväxt, %	01/10/2021 31/12/2021 Absoluta tal	01/10/2020 31/12/2020 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
Total tillväxt i EUR	161.9%	6 540	2 497	4 043
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	(171.5%)	(4 283)	-	(4 283)
Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet	(9.6%)	2 257	2 497	(240)
Justering för konstant valuta	(1.5%)	-	43	(43)
Total organisk omsättningstillväxt	(11.1%)	2 257	2 540	(283)

3. Intäkter

Koncernens intäkter för det tredje kvartalet 2022 och det tredje kvartalet 2021 fördelade sig vidare enligt följande:

Belopp i kEUR	01/10/2022 31/12/2022	01/10/2021 31/12/2021	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2021 31/12/2021
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom iGaming Affiliate-segmentet</i>				
Casino	1 122	1 482	5 826	6 208
Poker	799	639	3 424	2 721
Sports Betting	4 335	544	6 126	2 084
Övriga affiliation-vertikaler	84	35	160	177
Summa intäkter i iGaming Affiliate-segmentet	6 340	2 700	15 536	11 190
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom SaaS</i>				
Nätverksmodellen	3 389	3 608	14 253	12 751
Prenumerationsmodellen	290	232	1 116	826
Summa intäkter inom SaaS	3 679	3 840	15 369	13 577
Summa för koncernintäkter	10 019	6 540	30 905	24 767

Omsättningen relaterad till Sverige under fjärde kvartalet 2022 uppgick till 6 %(8%). Motsvarande belopp för helåret 2022 var 7% (6%).

4. Segmentrapportering

Ledningen har fastställt de operativa segmenten baserat på de rapporter som har granskats av verkställandedirektören och som används för strategiska beslut. Verkställande direktören har också utsetts till högste verkställande beslutsfattare i enlighet med definitionen i IFRS 8. Koncernens verksamhet är huvudsakligen indelad i två segment, iGaming Affiliation och SaaS. I följande sammanfattning beskrivs verksamheten inom vart och ett av koncernens segment för vilka information ska lämnas:

- iGaming Affiliation-segmentet omfattar Acroud AB:s underliggande affiliate-verksamhet som innehåller casino-, poker- och betting-branscher. I detta segment levererar Acroud högkvalitativt innehåll, sökmotoroptimering, betalda mediestrategier och banbrytande tekniska förbättringar till sina dotterbolagstillgångar, vilka används för att generera värdefull trafik och new depositing customers till våra partners.
- SaaS-segmentet innefattar affärslösningar för Software as a Service. Genom SaaS erbjuder koncernen en affärslösning som gör att kunderna kan göra bättre analyser av och tjäna mer pengar på sina trafikällor. Acroud AB också ger medieskapare (webbsajtaffiliates, bloggare, youtubers osv.) tillgång till en stor pool av spelkampanjer som annars är utom räckhåll för dem, unik mjukvara, verktyg och en enda betalning/kontakt för all affiliationverksamhet.

Verkställande direktören använder främst ett mått på justerad vinst före räntor, skatt, av- och nedskrivningar (EBITDA) för att bedöma de operativa segmentens resultat. Verkställande direktören tar dock även emot information om segmentets omsättning och tillgångar på månadsbasis. Ränteintäkter, räntekostnader och liknande poster samt övriga finansiella tillgångar fördelas inte på segment eftersom denna typ av verksamhet drivs av den centrala finansfunktionen, som förvaltar koncernens likvida medel. Det har inte förekommit några interna intäkter mellan segmenten under året.

De belopp som redovisas för verkställande direktören avseende totala tillgångar mäts på ett sätt som är förenligt med de finansiella rapporterna. Segmentens tillgångar utgörs främst av goodwill, övriga immateriella tillgångar, nyttjanderättstillgångar, materiella anläggningstillgångar, övriga långfristiga fordringar samt övriga fordringar och likvida medel. Inkomstskatt betraktas inte som en segmentstillgång utan förvaltas av finansfunktionen.

De belopp som redovisas för verkställande direktören avseende totala skulder mäts på ett sätt som är förenligt med de finansiella rapporterna. Segmentens skulder utgörs främst av leverantörsskulder och andra skulder samt leasingskulder. Koncernens inkomstskatt och räntebärande skulder betraktas inte som segmentskulder utan förvaltas av finansfunktionen.

Vissa tillgångar och skulder relaterade till koncernens moderbolag, Acroud AB, anses vara förvaltade av koncernens finansfunktion och klassificeras därför i den ofördelade kategorin. Uppgifter för att upprätta segmentrapportering på geografisk basis finns inte tillgängliga och kostnaderna för att ta fram sådan information för att inkludera den i rapporten anses vara alltför höga.

Belopp i kEUR					Okt - Dec 2022				Okt - Dec 2021			
	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa		iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa			
Intäkter	6 340	3 679	-	10 019		2 700	3 840	-	6 540			
Övriga externa kostnader	(3 504)	(2 991)	(104)	(6 599)		(1 600)	(3 308)	(73)	(4 981)			
Personalkostnader	(609)	(263)	(132)	(1 004)		(673)	(289)	(153)	(1 115)			
Övriga rörelseintäkter / (kostnader)	(18)	(5)	(51)	(74)		368	4	1	373			
EBITDA	2 209	420	(287)	2 342		795	247	(225)	817			
Avskrivningar	(995)	(153)	-	(1 148)		(399)	(144)	-	(543)			
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar	(18 000)	-	-	(18 000)		-	-	-	-			
EBIT	(16 786)	267	(287)	(16 806)		396	103	(225)	274			
Räntintäkter och liknande poster	-	-	2	2		-	-	1	1			
Räntekostnader och liknande poster	(393)	(328)	(426)	(1 147)		-	-	(622)	(622)			
Övriga finansiella tillgångar	297	-	401	698		-	-	156	156			
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	(599)	(2 333)	-	(2 932)		-	-	-	-			
Resultat före skatt	(17 481)	(2 394)	(310)	(20 185)		396	103	(690)	(191)			
Skatt på årets resultat	-	-	(80)	(80)		-	-	(165)	(165)			
Årets resultat	(17 481)	(2 394)	(390)	(20 265)		396	103	(855)	(356)			
Väsentliga icke kassaflödespåverkande poster												
Valutakursvinster netto/ (valutakursförluster netto)	297	-	401	698		-	-	155	155			
Tillgångar och skulder												
Segmenttillgångar	65 923	12 866	-	78 789		62 208	12 927	-	75 135			
Ofördelade tillgångar	-	-	1 088	1 088		-	-	1 105	1 105			
Summa tillgångar	65 923	12 866	1 088	79 877		62 208	12 927	1 105	76 240			
Segmentsskulder	(20 434)	(10 168)	-	(30 602)		(4 977)	(7 627)	-	(12 604)			
Ofördelade skulder	-	-	(24 956)	(24 956)		-	-	(21 689)	(21 689)			
Summa skulder	(20 434)	(10 168)	(24 956)	(55 558)		(4 977)	(7 627)	(21 689)	(34 293)			

Belopp i kEUR	Jan - Dec 2022				Jan - Dec 2021				
	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa		iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa
Intäkter	15 536	15 369	-	30 905		11 190	13 577	-	24 767
Övriga externa kostnader	(7 876)	(12 320)	(295)	(20 491)		(4 831)	(11 459)	(647)	(16 937)
Personalkostnader	(2 093)	(1 040)	(542)	(3 675)		(2 829)	(1 096)	(533)	(4 458)
Övriga rörelseintäkter / (kostnader)	1 188	(1)	(36)	1 151		1 219	82	3	1 304
EBITDA	6 755	2 008	(873)	7 890		4 749	1 104	(1 177)	4 676
Avskrivningar	(2 318)	(585)	-	(2 903)		(1 364)	(556)	-	(1 920)
Nedskrivning av goodwill och immateriella tillgångar	(18 000)	-	-	(18 000)		-	-	-	-
EBIT	(13 563)	1 423	(873)	(13 013)		3 385	548	(1 177)	2 756
Ränteintäkter och liknande poster	-	-	14	14		-	-	1	1
Räntekostnader och liknande poster	(393)	(328)	(3 084)	(3 805)		-	-	(2 493)	(2 493)
Övriga finansiella tillgångar	297	-	1 587	1 884		-	-	374	374
Omvärdering av tilläggsköpeskillning	(599)	(2 333)	-	(2 932)		-	-	-	-
Resultat före skatt	(14 258)	(1 238)	(2 356)	(17 852)		3 385	548	(3 295)	638
Skatt på årets resultat	-	-	(569)	(569)		-	-	81	81
Årets resultat	(14 258)	(1 238)	(2 925)	(18 421)		3 385	548	(3 214)	719
Väsentliga icke kassaflödespåverkande poster									
Valutakursvinster netto/ (valutakursförluster netto)	297	-	1 587	1 884		(9)	-	382	373
Tillgångar och skulder									
Segmenttillgångar	65 923	12 866	-	78 789		62 208	12 927	-	75 135
Ofördelade tillgångar	-	-	1 088	1 088		-	-	1 105	1 105
Summa tillgångar	65 923	12 866	1 088	79 877		62 208	12 927	1 105	76 240
Segmentsskulder	(20 434)	(10 168)	-	(30 602)		(4 977)	(7 627)	-	(12 604)
Ofördelade skulder	-	-	(24 956)	(24 956)		-	-	(21 689)	(21 689)
Summa skulder	(20 434)	(10 168)	(24 956)	(55 558)		(4 977)	(7 627)	(21 689)	(34 293)

5. Aktierelaterade ersättningar

Efter ett beslut vid en extra bolagsstämma den 1 mars 2021 har det inrättats ett personaloptionsprogram bestående av 5 600 000 aktieoptioner för anställda för nyckelpersonal, management och ledande befattningshavare i bolaget och dess dotterbolag. Personaloptionerna utgavs vederlagsfritt. Varje personaloption innebär en rätt att förvärva en (1) ny aktie i bolaget under perioden den 15 mars 2024–12 april 2024.

Verkligt värde på dagen för beviljandet beräknades med Black-Scholes värderingsmodell. Denna metod tar hänsyn till teckningspriset, aktiekursen på dagen för beviljandet, optionens giltighetstid, förväntad aktiekursvolatilitet, förväntad utdelning och riskfri ränta under optionens giltighetstid. Följande uppgifter tillämpades i Black-Scholes-modellen:

Teckningspris:	3,25 SEK, vilket motsvarar 120 procent av Acrouds volymviktade genomsnittliga aktiekurs på Nasdaq First North Premier Growth Markets officiella prislista under perioden 22 februari 2021–5 mars 2021.
Tidpunkt för utfärdande:	2021-03-19
Sista giltighetsdag:	2024-04-12
Aktiekurs på dagen för utfärdande:	SEK 2.70
Förväntad volatilitet i bolagets aktiekurs:	45%
Förväntad utdelning:	Ingen utdelning förväntas betalas ut under perioden fram till och med den dag då programmet löper ut
Riskfri ränta:	-0.19%

Den totala redovisade kostnaden i samband med det ovannämnda optionsprogrammet, som betalas med egetkapitalinstrument, uppgår till 77 kEUR för januari–december 2022.

6. Lån och låneskuld

Upplåningen består av ett obligationslån uppgående till 225 (200) Mkr vilket uppgår till 217 Mkr vid emission till 95% av pari.

Bokfört värde och marknadsvärde för obligationslånet uppgår till enligt följande:

Belopp i kEUR	31/12/2022	31/12/2021
Företagsobligation		
Nominellt belopp (2022 utfärdat till 95% av pari)	19 521	19 487
Förutbetalda transaktionskostnader	(609)	(240)
Upplåning	18 912	19 247

Under det andra kvartalet 2022 placerade Acroud framgångsrikt 225 miljoner SEK i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och Kontinentaleuropa. Avvecklingen av den nya obligationen ägde rum den 5 juli 2022. I och med denna finansiering kan Acroud nu fortsätta att leverera sin strategiska plan och ser mycket positivt på framtiden. Den 18 juli 2022 löste Acroud in sina befintliga obligationer om 300 miljoner SEK till ett inlösenpris på 103%. Inlösenbeloppet betalades till varje person som var registrerad som ägare av befintliga obligationer i det skuldregister som hölls av Euroclear Sweden vid affärsdagens slut den 11 juli 2022.

Transaktionskostnader obligationslån

Acroud redovisar låneskulder initialt till verkligt värde efter transaktionskostnaderna och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde beräknas utifrån den effektivräntemetod som användes vid den initiala redovisningen. Detta innebär att påslag och avdrag samt direkta emissionskostnader periodiseras över skuldens löptid.

7. Närstående transaktioner

Inga ny transaktioner som väsentligen påverkat företagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående transaktioner, se årsredovisningen för 2021, not 28.

8. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

Ställda säkerheter och eventualförpliktelser är möjliga åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagets kontroll, inträffar eller uteblir eller ett åtagande som härrör från inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet eller på grund av att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Belopp i kEUR	Koncern		Moderföretaget	
	31/12/2022	31/12/2021	31/12/2022	31/12/2021
Nettotillgångar / Aktier i dotterbolag som ställda säkerheter för obligationslån	52 514	49 611	33 637	31 581

Moderbolaget har som säkerhet för upplåning i samband med förvärvet av dotterbolaget HLM Malta Limited pantsatt aktier i vissa dotterbolag. Värdet av de pantsatta aktierna utgörs i moderbolaget av anskaffningsvärdet och i koncernen värdet av summa nettotillgångar som skulle försvinna ur koncernen om dotterbolagsaktierna togs i pant.

9. Jämförelsestörande poster

Tabellen nedan visar utdrag ur koncernens rapport över totalresultat och hur den har påverkats av jämförelsestörande poster.

Resultaten för 2021 påverkades av engångskostnader, transformativa kostnader i samband med förvärvsprocesser hänförliga till finansieringsverksamhet, omstrukturering och valutaeffekter.

Det första kvartalet 2022 påverkades av engångsintäkterna inkomster om 467 tusen EUR hänförliga till försäljningen av finansieringstillgångar och de gynnsamma valutaeffekterna om 166 tusen EUR hänförliga till finansieringsverksamheten. Det andra kvartalet 2022 påverkades av gynnsamma valutaeffekter om 660 tusen EUR hänförliga till finansieringsverksamheten. Det tredje kvartalet 2022 påverkades av engångskostnaden på 709 kEUR hänförliga till den gamla obligationsinlösen, den amorterade obligationsinlösenavgiften samt rabatt och gynnsamma valutaeffekter på 308 kEUR. Fjärde kvartalet 2022 påverkades med 150 tusen EUR till följd av avgångsförmåner i enlighet med den nya strategin och kostnaderna för förvärvet av Acroud Media Ltd, 253 EUR i amorterad inlösenavgift för obligationer och rabatt samt gynnsamma valutaeffekter, 18 tusen EUR i engångsavgift för nedskrivning av Highlight Media-verksamheten och 2 932 EUR i engångsavgift för att återspegla de beräknade intäkterna för Power Media Group och The Gambling Cabin.

Belopp i kEUR	01/10/2022 - 31/12/2022			01/10/2021 - 31/12/2021			01/01/2022 - 31/12/2022			01/01/2021 - 31/12/2021		
	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster
Övriga externa kostnader	(6 599)	88	(6 511)	(4 981)	88	(4 893)	(20 491)	88	(20 403)	(16 937)	379	(16 558)
Personalkostnader	(1 004)	62	(942)	(1 115)	157	(958)	(3 675)	62	(3 613)	(4 458)	340	(4 118)
Övriga rörelseintäkter	10	-	10	68	-	68	476	(467)	9	179	-	179
EBITDA	2 342	150	2 492	817	245	1 062	7 890	(317)	7 573	4 676	719	5 395
Avskrivningar	(19 148)	18 000	(1 148)	(543)	-	(543)	(20 903)	18 000	(2 903)	(1 920)	-	(1 920)
Operating profit (EBIT)	(16 806)	18 150	1 344	274	245	519	(13 013)	17 683	4 670	2 756	719	3 475
Räntekostnader och liknande poster	(1 147)	128	(1 019)	(622)	-	(622)	(3 805)	837	(2 968)	(2 493)	-	(2 493)
Övriga finansiella posters	698	(381)	317	156	(153)	3	1 884	(1 515)	369	374	(374)	-
Omvärdering av tilläggsköpeskilling	(2 932)	2 932	-	-	-	-	(2 932)	2 932	-	-	-	-
Resultat före skatt	(20 185)	20 829	644	(191)	92	(99)	(17 852)	19 937	2 085	638	345	983
Periodens resultat	(20 265)	20 829	564	(356)	92	(264)	(18 421)	19 937	1 516	719	345	1 064

10. Förvärv : Acroud Media Ltd

Den 13 oktober 2022 förvärvade Acroud 60 % av aktierna i Acroud Media Ltd för en köpeskilling på 5,1 miljoner GBP. Förvärvet består av affiliation-tillgångar och teknologi på iGaming-marknaden och har sedan förvärvet bidragit med intäkter på 3 654 tusen EUR samt EBITDA på 1 456 tusen EUR under det fjärde kvartalet 2022.

Ersättningen för 60 procent av aktierna i målbolaget på en kontant- och skuldfri basis uppgår till 5,1 miljoner GBP och ska betalas enligt följande:

- 3,0 miljoner GBP vid stängning, varav 2,0 miljoner GBP betalas kontant (avräkning via det tillfälliga lånet som förskottsbetalades under tredje kvartalet 2022) och 1 miljon GBP i Acroud-aktier, baserat på det handelsviktade genomsnittspriset på Nasdaq First North Growth Market för de 20 på varandra följande handelsdagarna före offentliggörandet (exklusive dagens handel), omräknat till GBP med hjälp av den växelkurs som fastställts av Riksbanken på det datum som infaller 5 bankdagar före den dag då vederlagsaktier emitteras. 100 procent av vederlagsaktierna kommer att vara föremål för en tvåårig inlåsningsperiod från dagens datum.
- 2,1 miljoner GBP i kontanter under en period på 18 månader.
- Ingen extra ersättning betalas ut.

Förvärvet innebär att bolaget investerar 1 miljon GBP i aktier och 4,1 miljoner GBP i kontanter, som ska betalas inom loppet av 18 månader. Kontantbetalningen förväntas finansieras via Acrouds befintliga kassaflöde och framtida operativa kassaflöde. Acroud har också en kombination av köp- och sälloptioner för att förvärva de återstående 40 % av verksamheten år 2027. Köpoptionen baseras på finansiella resultat under 12 månader fram till den 30 september 2027 med en EBITDA-multiplikator på 5,5x. Om köpoptionen utnyttjas kommer förvärvet att regleras kontant från befintliga reserver (40 %) och via egna aktier (60 %). Ledningen har beslutat att de kombinerade köp- och sälloptionerna ska redovisas på samma sätt som villkorad köpeskilling och har således redovisat för 100% av dotterbolaget.

Uppgifter om verkligt värde på de förvärvade tillgångarna och skulderna samt den villkorade köpeskillingen redovisas nedan:

Köpeskilling	GBP '000 000	EUR '000 000
Kontantavräkning	4.1	4,8
Nyemission och tilldelning	1.0	1,2
Villkorad köpeskilling (GBP 13 933 tusen, diskonterad till nuvärde)	10.4	12,0
Total köpeskilling	15.5	18,0
Kundrelationer	(13.3)	(15,5)
Uppskjuten skatteskuld	2.5	2,9
Nettoskulder avseende dotterbolag i balansräkningen	0.4	0,5
Goodwill	5.1	5,9

Värderingstekniken som används för att uppmäta det rätta värdet av de förvärvade tillgångarna (kundrelationer) är "övervärdesansatsen för flera perioder". Kundrelationer kommer att avskrivas under en period på sju år.

Det verkliga värdet på de förvärvade tillgångarna och den villkorade köpeskillingen i båda transaktionerna har värderats preliminärt. Om det inom ett år från förvärvstidpunkten erhålls ny information om fakta och omständigheter som förelåg vid förvärvstidpunkten, vilken medför justeringar av ovanstående belopp, kommer redovisningen för förvärvet att revideras i enlighet med IFRS 3.

Definitioner och nyckeltal

Koncernens nyckeltal

	01/10/2022 31/12/2022	01/10/2021 31/12/2021	01/01/2022 31/12/2022	01/01/2021 31/12/2021
EBITDA-marginal	23%	12%	26%	19%
Justerad EBITDA-marginal	25%	16%	25%	22%
Rörelsemarginal	(168%)	4%	(42%)	11%
Omsättningstillväxt	53%	162%	25%	113%
Organisk tillväxt	(3.3%)	(11.1%)	7%	(13%)
Soliditet	30%	55%	30%	55%
Räntabilitet på eget kapital	(83%)	(1%)	(44%)	2%
Eget kapital per aktie (EUR)	0.18	0.32	0.18	0.32
Antal registrerade aktier vid periodens utgång	136,370,764	129,659,355	136,370,764	129,659,355
Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning	135,495,363	129,659,355	131,130,349	127,024,404
Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning	135,495,363	129,659,355	131,130,349	127,024,404
Resultat per aktie (efter utspädning)	(0.15)	(0.003)	(0.141)	0.006
Justerat resultat per aktie (efter utspädning)	0.004	(0.002)	0.012	0.008
Börskurs per aktie vid periodens utgång (SEK)	1.91	2.33	1.91	2.33
Vinsttillväxt per aktie (%)	(4 900%)	(64%)	(2 450%)	(64%)

Acroud presenterar vissa alternativa finansiella nyckeltal utöver de konventionella finansiella nyckeltal som fastställts av IFRS syfte att bättre förstå utvecklingen av verksamheten och den finansiella statusen hos Acroud-koncernen. Dock ska sådana nyckeltal inte betraktas som ett substitut för de nyckeltal som krävs i enlighet med IFRS. Avstämningarna presenteras i tabeller i årsredovisningen och ska läsas tillsammans med definitionerna som återfinns nedan.

CPA	Cost Per Acquisition – Intäkter från så kallad "up front"-betalning för varje individuell betalande spelare som Acroud förmedlar till sina partners (oftast speloperatören).
EBITDA-marginal	Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) i relation till nettoomsättning.
Eget kapital per aktie, kronor	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier.
Geografisk intäktsfördelning	Intäkterna per geografisk marknad fördelas baserat på en kombination av intäkter som genereras av operatörer och de ursprungliga IP-adresserna för "leads" som skickas till operatörer.
iGaming Affiliation-segmentet	Finansiell information som rör iGaming affiliate-verksamheten, som består av tre huvudsakliga vertikaler: Casino, Poker och Betting.
SaaS-segmentet	Finansiell information om SaaS-segmentet. Finansiell information som avser perioden före förvärvslagen baseras på proformasiffror.
Justerad EBITDA	Redovisad EBITDA, justerad för engångsposter i form av kostnader för omstrukturering och omvärdering av tilläggsköpeskilling
Justerad vinst efter skatt	Redovisat resultat efter skatt, justerat för engångsposter i form av kostnader för omstrukturering, försäljning av tillgångar, omvärdering av tilläggsköpeskilling, återfinansiering, nedskrivningar och exklusive valutaeffekter relaterade till värderingen av obligationslånet.
NDC	Antalet nya kunder som gjort sin första insättning hos en operatör inom iGaming (poker, casino, bingo, sportsbetting). NDC:er för finansvertikalen inkluderas ej.
Revenue Generating Units (RGUs)	Antalet aktiva enheter som Acroud tillhandahåller tjänster till via SaaS-segmentet. I Matching Visions vertikalen representerar RGU antalet aktiva dotterbolag som ingår i Acrouds nätverk under rapportperioden. I SaaS vertikalen representerar RGU antalet aktiva kunder till vilka prenumerationer såldes under rapportperioden.
Organisk omsättningstillväxt	Nettoomsättning inom affiliateverksamhet jämfört med föregående period exkluderat för förvärv och avyttringar i enlighet med IFRS 3 (senaste 12 månaderna) samt valutakursrörelser.
Resultat per aktie	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier.
Justerat resultat per aktie	Resultat efter skatt, justerat för engångsposter i form av kostnader för Omstrukturering och omvärdering av tilläggsköpeskilling dividerat med genomsnittligt antal aktier.
Räntabilitet på eget kapital	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av omsättningen.
Soliditet	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.
Skuldsättningsgrad	Räntebärande skulder inklusive upplupna räntor relaterade till lånefinansiering, konvertibler, leasingkulder, exklusive eventuella tilläggsköpeskillingar och depositioner samt avdrag för kassa, i relation till LTM EBITDA.
Resultattillväxt per aktie	Procentuell ökning i resultat per aktie (efter utspädning) mellan perioder.
Revenue share	Intäkter som genereras via så kallad "Revenue share", vilket innebär att Acroud och iGamingoperatören delar på det spelöverskott som en spelare genererar hos speloperatören.

Information till aktieägare

FINANSIELL KALENDER

Rapporter

Delårsrapport januari–mars 2023:	17 maj 2023
Delårsrapport april–juni 2023:	10 augusti 2023
Delårsrapport juli–september 2023:	9 november 2023

Kontakt

För närmare information, vänligen kontakta

Robert Andersson, President and CEO
Mobile: +356 9999 8017
E-mail: robert.andersson@acroud.com

Tricia Vella, Interim CFO
Mobile: +356 7905 7755
E-mail: tricia.vella@acroud.com

KONTAKT MED INVESTERARE

VD samt CFO ansvarar för att tillhandahålla aktieägare, investerare, analytiker och media med relevant information. Under året deltog Acroud i ett flertal kapitalmarknadsaktiviteter. Företaget höll också regelbundna analytikermöten. Finansiella rapporter, pressmeddelanden och övrig information finns tillgängliga från och med publiceringsdatumet på Acrouds hemsida: <http://www.acroud.com/investor-relations/>. På hemsidan går det också att prenumerera på pressmeddelanden och rapporter. Tryckta exemplar av årsredovisningen skickas på begäran.

CERTIFIED ADVISOR

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, info@fnca.se.

Från och med augusti (delårsrapport för andra kvartalet 2021) har Acroud bytt redovisnings- och bolagsspråk till engelska. Det betyder att pressmeddelanden härnäst enbart kommer att publiceras på engelska. Delårsrapporter och tillhörande pressmeddelanden kommer att publiceras på både engelska och svenska, men den engelska versionen har företräde framför den svenska.