

Q 2 2 0 2 2

**ACROUD**

A Challenger on a Quest

K V A R T A L S  
R A P P O R T

Fortsatt stark  
organisk  
tillväxt

Med refinansiering säkrad



Acroud AB (publ)

Org Nr: 556693-7255

+356 2132 3750/1

info@acroud.com

Sid

1

# FORTSATT STARK ORGANISK TILLVÄXT MED REFINANSIERING SÄKRAD

## ANDRA KVARTALET 2022

- **Intäkterna** uppgick till **7 200 kEUR** (6 200), vilket motsvarar en tillväxt på **16%** och en organisk tillväxt på **15%**.
- **EBITDA** uppgick till **1 802 kEUR** (1 159), en ökning med **55%** på årsbasis. **Justerad EBITDA** (före jämförelsestörande poster) uppgick till **1 802 kEUR** (1 500), en ökning med **20%** på årsbasis.
- **Resultat efter skatt** uppgick till **1 248 kEUR** (-267). **Justerat resultat efter skatt** (justerat för jämförelsestörande poster och valutakursfluktuationer) uppgick till **588 kEUR** (292).
- **Resultat per aktie** efter utspädning uppgick till **0,010 EUR** (-0.002). **Justerat resultat per aktie** (justerat för jämförelsestörande poster och valutakursfluktuationer) uppgick till **0,005 EUR** (0,002).
- **New Depositing Customers** (NDC) uppgick till **35 134** (29 448), en ökning med **19%** (192%).
- **Kassaflöde** från den löpande verksamheten uppgick till **1 490 kEUR** (1 965).

## FÖRSTA HALVÅRET 2022

- **Intäkterna** uppgick till **14 203 kEUR** (11 780), vilket motsvarar en tillväxt på **21%** och en organisk tillväxt på **15%**.
- **EBITDA** uppgick till **4 050 kEUR** (2 599), en ökning med **56%** på årsbasis. **Justerad EBITDA** (före jämförelsestörande poster) uppgick till **3 583 kEUR** (3 074), en ökning med **17%** på årsbasis.
- **Resultat efter skatt** uppgick till **2 431 kEUR** (480). **Justerat resultat efter skatt** (justerat för jämförelsestörande poster och valutakursfluktuationer) uppgick till **1 138 kEUR** (844).
- **Resultat per aktie** efter utspädning uppgick till **0,019 EUR** (0,004). **Justerat resultat per aktie** (justerat för jämförelsestörande poster och valutakursfluktuationer) uppgick till **0,009 EUR** (0,007).
- **New Depositing Customers** (NDC) uppgick till **68 672** (61 235), en ökning med **12%** (211%).
- **Kassaflödet** från den löpande verksamheten uppgick till **2 975 kEUR** (2 353 kEUR exklusive en engångsbetalning av skatt i samband med förvärv).

## VIKTIGA HÄNDELSER I KVARTALET

Under andra kvartalet 2022 har Acroud framgångsrikt placerat 225 miljoner kronor i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och Kontinentaleuropa. Med denna finansiering på plats kommer Acroud att fortsätta att leverera sin strategiska agenda och är mycket positiv till sin framtid.

## VIKTIGA HÄNDELSER EFTER KVARTALET

Den 18 juli 2022 har Acroud i förtid löst in sina befintliga obligationer om 300 miljoner kronor. Inlösenbeloppet betalades till varje person som var registrerad som ägare av Befintliga Obligationer i det skuldregister som Euroclear Sweden förde vid affärsdagens slut den 11 juli 2022.

Acroud överväger ett potentiellt accretivt förvärv inom affilierings- och medieområdet, vilket förväntas bidra med över 9 miljoner euro till bolagets intäkter och över 4 miljoner euro till bolagets EBITDA årligen. Acrouds ledning anser att det potentiella förvärvet kommer att vara ackretivt för både aktie- och skuldinvestorerna i bolaget eftersom det kommer att stärka både lönsamheten och kassaflödet samtidigt som bolagets hävstångseffekt minskar framöver, vilket är i linje med de reviderade finansiella målen som presenterades i ett pressmeddelande den 4 maj 2022. Om det potentiella förvärvet inträffar kommer transaktionen att innebära att bolaget investerar cirka 1 miljon euro i aktier och cirka 4,5 miljoner euro i kontanter, som förfaller under en period på 18 månader. Det potentiella förvärvet förutsätter ett slutligt styrelsens godkännande och att parterna ingår ett slutgiltigt köpeavtal.

NYCKELTAL	APR-JUN			JAN-JUN			LTM	
	2022	2021	Y/Y%	2022	2021	Y/Y%	Jun-22	Y/Y%
<b>EUR</b>								
Intäkter, i tusental	7 200	6 200	16%	14 203	11 780	21%	27 191	63%
Omsättningstillväxt, %	16%	74%	-58pp	21%	74%	-53pp	63%	40pp
Organisk tillväxt, %	15%	-25%	40pp	15%	-18%	33pp	9%	34pp
EBITDA, i tusental	1 802	1 159	55%	4 050	2 599	56%	6 126	26%
EBITDA-marginal, %	25%	19%	6pp	29%	22%	7pp	23%	-7pp
Justerad EBITDA, i tusental	1 802	1 500	20%	3 583	3 074	17%	5 904	17%
Justerad EBITDA-marginal,%	25%	24%	1pp	25%	26%	-1pp	22%	-8pp
Resultat efter skatt, i tusental	1 248	(267)	567%	2 431	480	406%	2 668	2 065%
Resultat per aktie (efter utspädning)	0,010	(0,002)	563%	0,019	0,004	386%	0.021	1 629%
Justerad vinst efter skatt, i tusental	588	292	101%	1 138	844	35%	1 357	23%
Justerat resultat per aktie (efter utspädning)	0,005	0,002	150%	0,009	0,007	29%	0.010	-1%
Nettoskuld / justerad EBITDA rullande 12 mån	2,9	3,5	-17%	2,9	3,5	-17%	2,9	-17%
New Depositing Customers (NDCs)	35 134	29 448	19%	68 672	61 235	12%	140 632	81%

pp = procentenheter

# VD-ord

## Färdplan för snabbare företagstillväxt



Under de senaste kvartalen har Acroud omvandlats från en konventionell aktör med jämförelsesajter till ett robust iGaming-ekosystem som erbjuder både Affiliation-tjänster och B2B SaaS-lösningar inom Media- och Marknadsföringsutrymmet. Denna strategiska ombyggnad har etablerat vår nya solida struktur för att skapa en mindre volatilitet i verksamheten med stabilare intäkter och högre lönsamhet. Därefter är det nu som Acroud kan accelerera in i sitt högtillväxtkapitel, och jag är glad att vi har säkrat finansiering för att fortsätta att genomföra vår strategi.

Trots de säsongsvariationer som präglar andra kvartalet är det positivt att rapportera att vi har ökat omsättningen organiskt kvartalsvis med 3%. Jämfört med den finansiella utvecklingen från år till år ökade vi omsättningen från EUR 6 200k till EUR 7 200k och justerade EBITDA från EUR 1 500k till EUR 1 802k, vilket innebär en organisk försäljningstillväxt på 15% och en EBITDA-tillväxt på 20%.

Antalet New Depositing Customers (NDC) har uppvisat en lovande tillväxt på 5 % sekventiellt och uppgick till nästan 35 200. Ökningen leddes av iGaming Affiliation-segmentets 10% kvartalsvisa NDC-intagsstegring, vilket indikerar att de genomförda organiska tillväxtinitiativen har fortsatt att ge resultat.

Under andra kvartalet beslutade vi aktivt att investera i nya tillväxtinitiativ för framtiden på bekostnad av kortsiktig lönsamhet. För att återgå till konsekvent positiva resultat fortsätter vi att undersöka vår verksamhet, eliminera ineffektivitet och betona allt vårt arbete med ett datadrivet och insiktsfullt tillvägagångssätt.

### Refinansiering säkrad

Den viktigaste händelsen under andra kvartalet 2022 som jag är mycket nöjd med var refinansieringen av bolagets obligationslån. Under en period med mycket osäkra marknadsförhållanden har vi framgångsrikt placerat 225 miljoner kronor i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och Kontinentaleuropa. Intäkterna från transaktionen har i huvudsak använts för att lösa in bolagets utestående obligationer om 300 miljoner kronor i förtid. Att säkra refinansieringen ger oss dessutom drivkraft att fortsätta utveckla Acroud med fokus på lönsam organisk tillväxt och fortsätta leverera på vår strategiska agenda. Det har varit en lång resa att återuppliva och omforma företaget; därför är det glädjande att se denna vändning. Resultaten bekräftar vår starka start på räkenskapsåret och visar att Acroud är på rätt väg för att leverera en betydande tillväxt i både resultat och intäkter under 2022 och framåt.

### Uppdatering av nyckelmarknader

I Nederländerna utvecklas den nyligen reglerade marknaden långsammare än väntat och färre operatörer än väntat har beviljats en onlinespelslicens. Denna ogynnsamma marknadsdynamik har svikit oss, och vi har ännu inte lyckats odla upp våra nederländska produkter i önskad takt. Vi har dock kompenserat för den återhållsamhet som finns i Nederländerna med den tillväxt som kommer från andra europeiska marknader. Dessa fortsätter att vara vår största framgångssaga, vilket bidrar till 71% av iGaming Intäkter från anknytning. Under de senaste kvartalen har vi sett tillväxt på reglerade marknader särskilt i Storbritannien som nu har blivit Acrouds största och snabbast växande marknad, med en tillväxt på 62% kvartalsvis.

# VD har ordet

## *Inledande period med accelererande tillväxt*

Vår omsättning fortsätter att öka sekventiellt för sjunde kvartalet i rad. De strategiska beslut som fattades och den omstrukturering som genomfördes under 2021 har också lett till att Acroud har återgått till positiv organisk tillväxt – med 16 % första kvartalet 2022 och 15 % andra kvartalet 2022. Med tanke på de operativa initiativ som har tagits och på den positiva utvecklingen i de underliggande nyckeltalen är jag säker på att denna organiska tillväxttakt är hållbar för framtiden, vilket betyder att vi är på rätt väg mot ett av våra nya finansiella mål: att EBITDA i genomsnitt ska öka organiskt med 20 % per år under räkenskapsåren 2023–2025.

För att komplettera denna starka organiska tillväxt överväger vi för närvarande ett finansiellt förstärkande förvärv i syfte att förvärva 60 % av ett affiliation- och medieföretag som omfattar affiliationtillgångar och teknik inom iGaming-marknaden. Transaktionen väntas bidra med mer än 9 MEUR till koncernens totala omsättning och med över 4 MEUR till bolagets EBITDA årligen. Dessutom kommer transaktionen ytterligare att stärka våra ansträngningar för att utveckla en verksamhet med låg risk och hög tillväxt baserad på intelligenta lösningar, eftersom de förvärvade tillgångarna utnyttjar IMBC (Intelligent Media Buying Capabilities) i stället för att förlita sig på SEO-algoritmer. Det gläder mig att konstatera att förvärvsprocessen utvecklas väl. Transaktionen kan genomföras på villkor att den slutligt godkänns av styrelsen och att parterna ingår ett slutligt köpeavtal.

Jag anser att detta opportunistiska förvärv kommer att innebära en finansiell förstärkning både för bolagets aktieägare och för dess skuldinvesterare, eftersom det kommer att stärka såväl lönsamheten som kassaflödet och samtidigt minska bolagets finansiella hävstång framåt. På så sätt kommer transaktionen också att bidra till de nya finansiella målen, särskilt när det gäller att minska räntebärande nettoskuld/justerad EBTIDA till högst 2,5x fram till december 2025. Sett till dessa planer sammantaget kan jag med tillförsikt säga att Acroud är på väg in i period av snabbare tillväxt.

## *Det nya kapitlet börjar*

Sammanfattningsvis har vi lagt ett verkligt progressivt kvartal bakom oss och börjar nu skriva ett nytt kapitel i Bolagets historia. Genom att vända sidan på den "gamla" Acroud och symbolisera en ny början, har vi också beslutat att flytta vårt huvudkontor på Malta till en helt ny plats. Det moderna och moderna huvudkontoret Acroud ligger nu i det livliga affärsområdet Paceville i St Julian 's, vilket ger en stimulerande arbetsplats och en plats där ni kan njuta av att umgås och fira framgång tillsammans. Vi följer en hybrid strategi för att arbeta och ser till att medarbetarna hittar det bästa mönstret för sig själva: att arbeta både på distans och i vårt nya kontor. Jag hoppas att denna omlokalisering kommer att ha en positiv inverkan på vår personal, och jag ser fram emot att ansluta mig till några av de många nya kontorsinitiativen, såsom måndagens företagsfrukostar eller tidiga avslutningsfredagar.

Med den höga organiska tillväxten i horisonten och det stora team vi har på plats kommer andra halvåret att bli accelerationsfasen i vår strategi.

**Enjoy The Ride!**

Robert Andersson  
11 augusti 2022

# Koncernens utveckling

## KVARTALET APR-JUN 2022

### Omsättning

Omsättningen andra kvartalet 2022 ökade med 16 % på årsbasis till 7 200 kEUR (6 200). Tillväxten drivs av organisk tillväxt (på 14 %) och uppvägs av en ogynnsam valutaomräkning. Intäkterna i iGaming Affiliation-verksamheten uppgick till 3 199 kEUR (2 962), medan intäkterna från SaaS-segmentet uppgick till 4 001 kEUR (3 238).

Acroud fortsatte att leverera ett högt antal New Depositing Customers (NDC) till sina kunder och nådde 35 134 NDC under andra kvartalet. Denna ökning med 19 % i NDC på årsbasis drivs framför allt av ökningen i iGaming Affiliation-segmentet (68 %), som uppvägdes av en minskning i SaaS-verksamheten (nätverksmodellen, -16 %).

Vi ser att arbetet med att diversifiera intäkterna bär frukt och att verksamhetens riskprofil förbättras samtidigt som bolaget bygger en mer robust intäktsplattform för framtida tillväxt.

### Kostnader

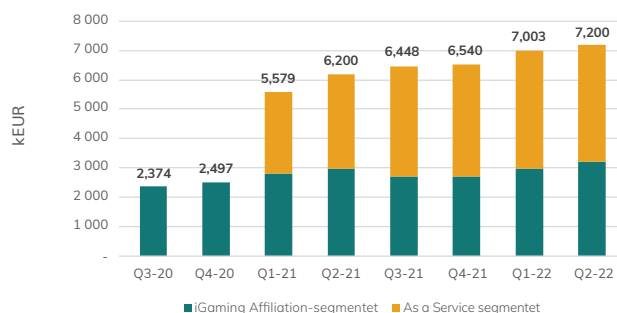
Rörelsens kostnader ökade under andra kvartalet 2022 jämfört med föregående år, framför allt relaterat till intäktsökningen i nätverksmodellen i SaaS-segment.

Personalkostnaderna andra kvartalet 2022, exklusive jämförelsestörande poster, har minskat med 21 % på årsbasis och med 5 % sekventiellt, till 902 kEUR jämfört med första kvartalet 2022 (948 kEUR). Detta beror framför allt på det effektiviseringsprogram som genomfördes i november 2021. Övriga externa kostnader (4 761 kEUR), exklusive jämförelsestörande poster, har ökat med 26 % på årsbasis, framför allt på grund av ökningen i utbetalningar till underaffiliates i nätverksmodellen (till följd de ökade intäkterna i nätverksmodellen). Övriga externa kostnader har ökat med 3 % sekventiellt, eftersom vi har investerat i tillväxtinitiativ för att fortsätta att bygga vidare på den positiva tillväxten. Vi kommer att fortsätta att fokusera på att kontrollera kostnaderna för att driva verksamheten med hög marginal.

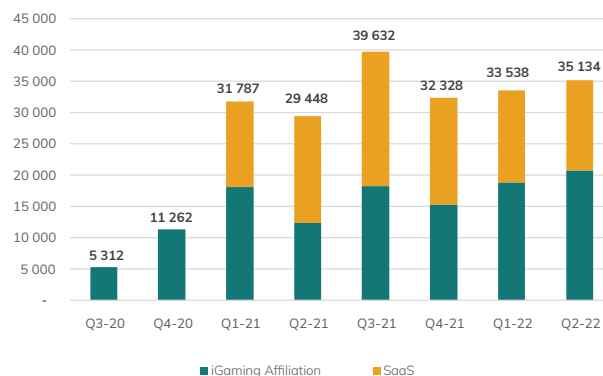
### Lönsamhet

Justerad rörelseresultatet före avskrivningar (EBITDA) på koncernnivå uppgick till 1 802 kEUR (1 500). Exklusive jämförelsestörande poster har koncernens EBITDA (1 802 kEUR) ökat med 20 % på årsbasis och har varit stabil jämfört med första kvartalet 2022. Resultatet efter skatt för andra kvartalet 2022 uppgick till 1 248 kEUR (-267) och periodens resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,010 EUR (-0,002). Resultatet efter skatt justerat för engångsintäkter och engångskostnader och valutakurseffekter i samband med obligationslånet uppgick till 588 kEUR (292). Koncernens effektiva skattesats var fortsatt cirka 8–10 %.

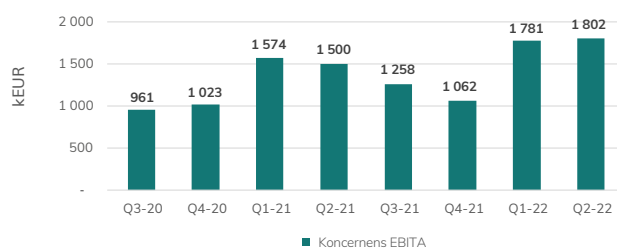
### Koncernens intäktsutveckling



### Koncernens NDC-utveckling



### Koncernens EBITDA-utveckling



# iGaming Affiliation

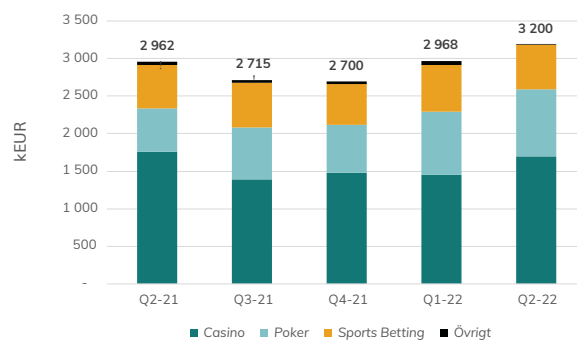
Omställningen i iGaming Affiliation-verksamheten fortsätter enligt plan i rätt hastighet. Acrouds iGaming Affiliation-segment påverkas starkt av säsongsvariationer och andra kvartalet (april–juni) brukar vara svagare än första kvartalet (januari–mars). Trots detta ökade intäkterna från iGaming Affiliation under andra kvartalet 2022 till 3 199 kEUR, vilket motsvarar en ökning med 8 % på sekventiellt och med 8 % på årsbasis.

Omsättningstillväxten härrör från organiska initiativ, särskilt i våra Poker- (en ökning med 54 % på årsbasis) och Sports Betting-produkter (en ökning med 3 % på årsbasis). Tillsammans utgör Poker och Sports Betting 46 % av affiliationintäkterna för andra kvartalet 2022, jämfört med 39 % andra kvartalet 2021. Den negativa tillväxten i Casino-produkter har minskat till -3 % (-32 %) under andra kvartalet 2022, där vi konstaterar att tillväxten inom vissa Casino-varumärken på reglerade marknader nästan har uppvägt bolagets anpassningar till de nederländska regleringarna. Den nederländska marknaden öppnades på nytt i oktober 2021, men endast ett fåtal aktörer hade beviljats licens vid kvartalets utgång, vilket kommer att begränsa marknadens storlek tills fler aktörer beviljas licens för att bedriva verksamhet. Den nederländska tillsynsmyndigheten väntas utfärda dessa licenser under andra halvåret 2022.

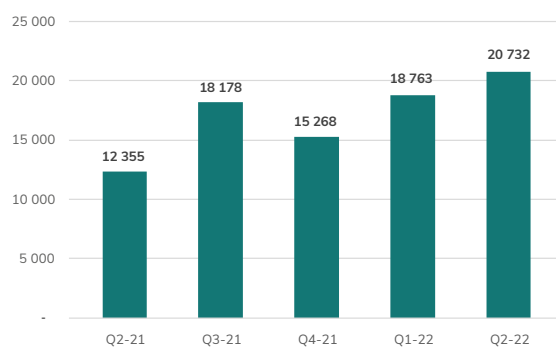
Intäktsökningen sker i takt med att vi fortsätter att diversifiera våra intäktströmmar och vår riskprofil. Vi diversifierar bland annat vår riskprofil inom iGaming Affiliation-verksamheten genom att röra oss bort från att vara till 100 % beroende av sökmotoroptimering (SEO) och införa andra källor till affiliationintäkter. Ett initiativ som har genomförts hittills är vår strategiska övergång till affiliation baserad på sociala medier och communitys genom förvärvet och expansionen av The Gambling Cabin. Gamingspelare är långsamt på väg bort från sökresultat från Google och andra sökmotorer och tittar mer på vad som rekommenderas av betrodda och väl ansedda influerare, som The Gambling Cabins ambassadörer. Social- och communitybaserad affiliation genererade 15 % av affiliationintäkterna andra kvartalet 2022.

Antalet New Depositing Customers (NDC) som levererades till våra partner under andra kvartalet 2022 fortsatte att öka och nådde 20 732 NDC under andra kvartalet. Detta är det högsta antalet NDC som har levererats av våra affiliationprodukter i företagets historia. Vi ser fortsatt höga NDC-siffror och förväntar oss en fortsatt ökning, eftersom de underliggande nyckeltalen på våra sajter visar positiva trender.

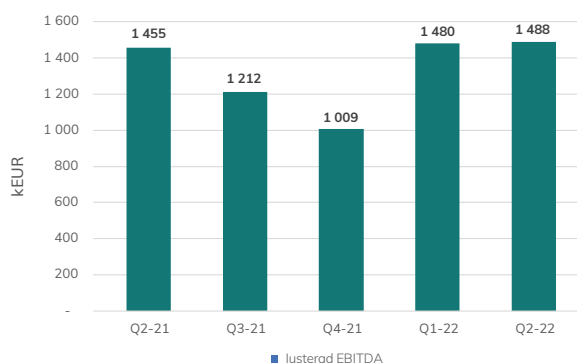
## Intäktsutveckling iGaming Affiliate-segmentet



## NDC-utveckling i iGaming Affiliation-segmentet



## EBITDA-utveckling iGaming Affiliation Segment

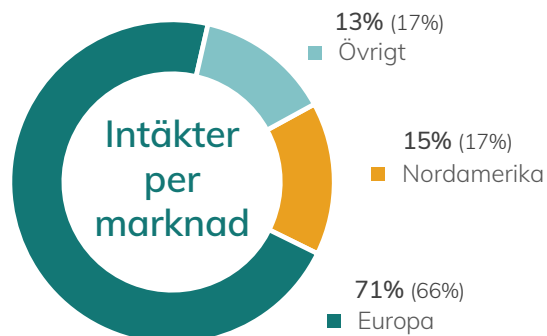
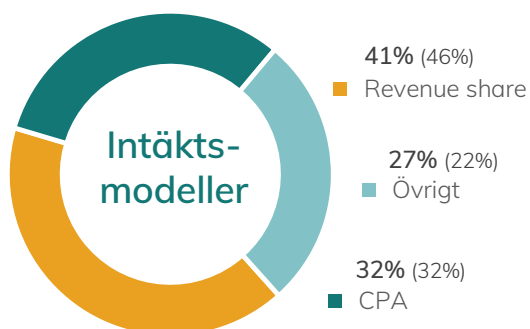


De europeiska marknaderna är fortfarande vår största framgångssaga och bidrar till 71 % (67 %) av intäkterna inom iGaming Affiliation. Vi ser tillväxt i reglerade marknader, vilket garanterar stabilitet på lång sikt. Vi kommer att inrikta oss på att återupprepa denna framgångssaga på andra reglerade marknader under 2022 och framåt, däribland Nordamerika. Intäkterna i Nordamerika under andra kvartalet 2022 (15 %) minskade jämfört med andra kvartalet 2021(18 %).

Andelen intäktsdelning – revenue share – i de totala intäkterna från iGaming Affiliation uppgick till 41 % (56 % andra kvartalet 2021) . Ökningen i CPA-intäkter, från 19 % andra kvartalet 2021 till 32 % andra kvartalet 2022, härrör från hybridaffärer och ett ökande antal NDC. Vi håller också på att se över våra marknadsföringsavtal och överväger

hur vi kan öka värdet för våra partner och på så sätt öka våra övriga intäkter. Övergången till en korrekt balans mellan "revenue share", CPA och övriga intäkter stärker vår tillväxt över tid och ger bolaget långsiktig stabilitet.

EBITDA för iGaming andra kvartalet 2022 uppgick till 1 488 kEUR, vilket motsvarar en ökning med 2 % på årsbasis och ligger i linje med EBITDA första kvartalet 2022. EBITDA-marginalen för kvartalet uppgick till 47 %.





# SaaS

Genom förvärvet av Power Media Group (PMG) i januari 2021 har Acroud infört SaaS-lösningar som en del av sitt produktbjudande. De förvärvade SaaS-lösningarna består av två huvudprodukter: Prenumerationsmodellen och nätverksmodellen.

- Prenumerationsmodellen erbjuder rena SaaS-produkter som är byggda särskilt för att andra affiliates och innehållsskapare ska kunna följa upp sina operativa nyckeltal i syfte att öka sin tillväxt och vinstpotential.
- Nätverksmodellenger affiliates och innehållsskapare enliknande produkt som prenumerationsmodellen, plus tillgång till en stor pool av kunder, affärer och kampanjer som annars är utom räckhåll för dem.

SaaS-intäkterna fortsätter att öka stadigt och uppgick till 4 001 kEUR andra kvartalet 2022, vilket motsvarar en ökning med 24 % på årsbasis. Denna tillväxt drivs av båda produkterna.

Intäkterna från nätverksmodellen andra kvartalet 2022 uppgick till 3 687 kEUR, vilket motsvarar en ökning med 21 % på årsbasis. Denna starka tillväxt som har redovisats konsekvent under de senaste kvartalen drivs av den framgångsrika penetreringen av strömningsmarknaden (Twitchers och Youtubers). Intäkterna från prenumerationsmodellen under andra kvartalet 2022 uppgick till 314 kEUR, vilket motsvarar en organisk tillväxt med 57 % på årsbasis och med 32 % sekventiellt. Denna tillväxt drivs av högre efterfrågan på vår SaaS-produkt, Voonix. Vi förväntar oss att denna tillväxt kommer

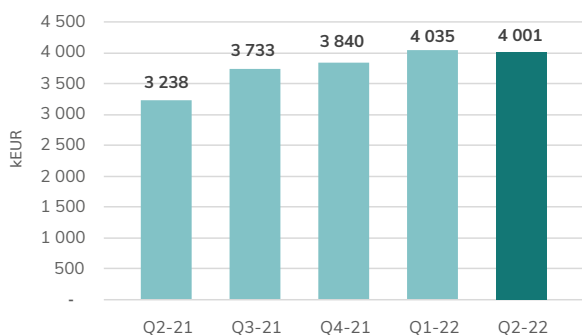
att fortsätta att utvecklas organiskt under de kommande kvartalen eftersom fler initiativ håller på att utvecklas för att förbättra Voonix i fråga om både funktioner och produktbjudanden.

New Depositing Customers (NDC) som levererats till operatörer via nätverksmodellen minskade på årsbasis med 16 % och uppgick till 14 402, eftersom vi fortsätter att fokusera på spelarvärde, snarare än på mängden hänvisningar. Minskningen påverkar inte intäkterna, vilket bekräftar att vår övergång till högre kvalitet och högre värde hos de NDC:er som levereras till våra partner har varit rätt väg att gå. Prenumerationsmodellen, som är en ren SaaS-affärsmodell, genererar inga NDC under Acrouds namn.

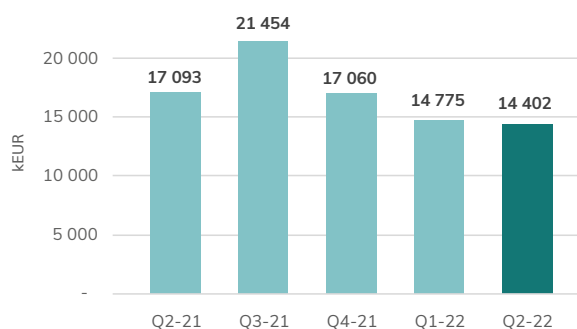
Antalet intäktsgenererande enheter (Revenue Generating Units, RGU), som mäter antalet enheter som betjänas och faktureras av vårt SaaS-segment under andra kvartalet uppgick till 422 (380) och fortsätter att öka sekventiellt, vilket bekräftar samma trend som visar för SaaS-intäkterna och bådär gott för segmentets framtida resultat.

SaaS-verksamhetens EBITDA för andra kvartalet 2022 uppgick till 540 kEUR (288), vilket ledde till en EBITDA-marginal på 14 % (9 %). SaaS EBITDA har ökat med 88 % på årsbasis och med 6 % sekventiellt. Ökningen drivs av investeringar i tillväxtinitiativ inom både prenumerations- och nätverksmodellen sedan tredje kvartalet förra året. Tredje kvartalet förra året.

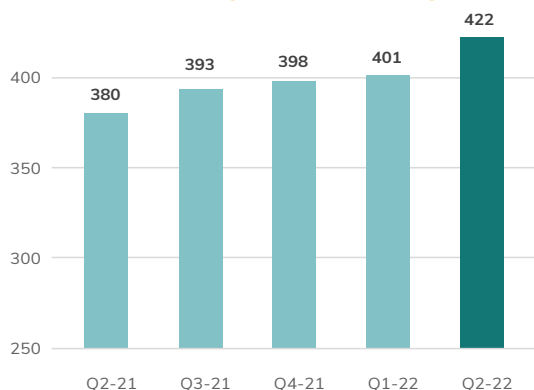
## Intaktsutveckling – SaaS Segmentet



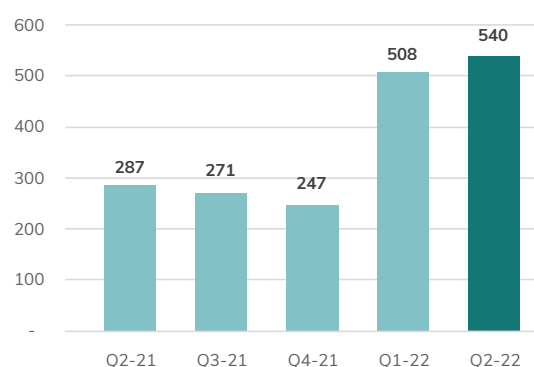
## NDC-utveckling – SaaS Segment



## RGUs-utveckling – SaaS Segmentet



## EBITDA-utveckling – SaaS Segment



# Finansiell ställning

## Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten under andra kvartalet 2022 uppgick till 1 540 kEUR (1 974), varav 50 kEUR (9) användes för att betala inkomstskatt. Minskningen är framför allt relaterad till en negativ utveckling i rörelsekapital jämfört med andra kvartalet 2021. Bolaget har fortsatt en mycket låg nivå i fråga om kreditförluster.

Kassaflödet från investeringsverksamheten som, bortsett från förvärsaktiviteter, är begränsad då bolagets affärsmodell inte är kapitalintensiv, uppgick till -439 kEUR andra kvartalet 2022, jämfört med -2 532 kEUR andra kvartalet 2021. Det högre beloppet under kvartalet 2022 kan hänföras till delbetalningen av den kontanta köpeskillingen om 2 232 kEUR för förväret av The Gambling Cabin i april 2021. Förvärv av immateriella tillgångar under andra kvartalet 2022 har huvudsakligen varit hänförliga till utveckling av sajter.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -2 397 kEUR (-998) under andra kvartalet och utgjordes främst av räntebetalningar för obligationslånet om -340 kEUR (en minskning från EUR -395 kEUR andra kvartalet 2021) och amorteringar på obligationslånet om -553 kEUR (-582). Dessutom utgör 230 kEUR (-) betalningar på leasingskulder och 1 274 kEUR (-) motsvarar ett tillfälligt lån som betalades ut till en tredje part i juni. Lånet kommer att återbetalas antingen genom kvittning mot en delbetalning av det potentiella förvärv som tillkännagavs den 15 juni 2022 eller återbetalas i sin helhet inom 30 dagar om transaktionen upphävs.



## Likviditet och finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick koncernens räntebärande nettoskuld till 17 064 kEUR, jämfört med 17 646 kEUR vid utgången av andra kvartalet 2021. Acrouds nuvarande bruttoskuld uppgår till 196 MSEK varav obligationslånet uppgår till 188 MSEK (exklusive återköp av obligationer och amorteringar om 187 MSEK under 2019–2022). Omräknat till balansdagens kurs uppgår obligationslånet till 17 457 kEUR.

Per den 30 juni 2022 uppgår nettoskuld/EBITDA till 2,9x. Acrouds långsiktiga mål är en räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA på högst 2,5x över tid. Bolaget kommer under 2022 och framåt att fortsätta arbetet med att sänka skuldsättningsgraden.

Bolaget har per utgången av andra kvartalet 2022 en total avsättning om 9 722 kEUR (9 198) avseende eventuella tilläggsköpeskillingar.

Bolagets utestående obligationslån vid periodens utgång förfaller till betalning i september 2022 och redovisas därför som kortfristig skuld i balansräkningen i denna delårsrapport.

Under andra kvartalet 2022 har Acroud framgångsrikt emitterat 225 MSEK i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och i Europa och har också inlett förtida inlösen av befintliga obligationer. Omräkningseffekten för obligationslånet och vissa kontanta intäkter från SEK till EUR vid utgången av andra kvartalet uppgick till 660 kEUR, vilket har påverkat finansnettot positivt. Bolagets likvida medel vid utgången av andra kvartalet 2022 uppgick till 1 240 kEUR (3 870).

Soliditeten uppgick till 58 procent (54) och det egna kapitalet uppgick till 44 221 kEUR (41 660) den 30 juni 2022. Bolaget utför kvartalsvis nedskrivningsprövning för bedömning av eventuellt nedskrivningsbehov av goodwill. Nedskrivningsprövning per 30 juni 2022 visar inget behov av nedskrivning av bolagets goodwill.

# Finansiell prognos och finansiella mål

I maj 2022 fastställde Acrouds styrelse följande finansiella prognos för 2022 och nya finansiella mål för räkenskapsåren 2023–2025:

## Prognos för EBITDA 2022

Acroud väntas uppnå en EBITDA på mellan 8 MEUR och 10 MEUR under räkenskapsåret 2022.

## Organisk EBITDA-tillväxt för 2023–2025

Acrouds mål är att fortsätta höja EBITDA organiskt med i genomsnitt 20 % per år under räkenskapsåren 2023–2025. Acroud strävar efter att öka sin omsättning organiskt med en effektiv kostnadsbas för att säkerställa en stadig och hållbar EBITDA-tillväxt.

## Kapitalstruktur

Den organiska EBITDA-tillväxten ska uppnås till låg finansiell risk. Acrouds finansiella mål är att sänka räntebärande nettoskuld/justerad EBITDA till högst 2,5x fram till december 2025.

## Utdelningspolicy

Under de kommande fyra åren kommer Acroud att prioritera tillväxt genom organisk tillväxt och kommer att prioritera optimering av kapitalstrukturen framför utdelningar.

## Översikt över utfall av de finansiella målen

I tabellen nedan redovisas utfallet av de uppsatta finansiella målen:

Period	% uppnått av EBITDA på 8–10 MEUR Prognos till rapportdagen	Kapitalstruktur
Jan-Jun 2022	36 - 45%	2.9

# Annan information

## Moderföretaget

Acroud AB är det yttersta holdingbolaget i koncernen (härmed benämnt "Bolaget" eller "Moderbolaget") och registrerades i Sverige den 14 december 2005. Bolaget är noterat på Nasdaq First North Growth Market sedan juni 2018. Koncernens finansiering är upptagen i moderbolaget via ett obligationslån, vilket är registrerat på Företagsobligationslistan vid Nasdaq Stockholm. Under andra kvartalet 2022 har moderbolaget erhållit utdelning från dotterbolag uppgående till 1,3 MEUR (1,7 MEUR).

## Relevanta risker och osäkerhetsfaktorer

Acroud är exponerat för ett antal såväl affärsmässiga som finansiella risker. Riskhanteringen inom Acroud-koncernen syftar till att identifiera, kontrollera samt reducera risker. Detta sker utifrån en bedömning av riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen. Riskbedömningen är oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen för 2021 på sidorna 18, 32–33 samt 71–73.

## Säsongsvariationer

Acroud påverkas av säsongsvariationer, framför allt inom iGaming Affiliation-segmentet, där omsättningen för det första kvartalet (jan-mar) samt det fjärde kvartalet (okt-dec) är de något starkare kvartalen medan det andra (april-jun) och tredje kvartalet (jul-sep) är något svagare relativt sett. Säsongsvariationerna för omsättningen följer ordinära säsongsvariationerna inom iGaming-industrin.

## Aktiekapital

Per den 30 juni 2022 uppgick aktiekapitalet till 3 280 kEUR fördelat på 129 659 355 aktier och fördelades enligt nedan. Bolaget har ett (1) aktieslag – A-aktier. Varje aktie berättigar ägaren till en (1) röst vid bolagsstämman. Per den 30 juni 2022 uppgick antalet aktieägare till 1 849.

Ett personaloptionsprogram har lanseras i mars 2021. Se not 5 för ytterligare information.

Namn	Antal aktier	Ägande, %
Trottholmen AB	57,390,981	44.26%
Strategic Investment A/S (JPM Chase)	22,204,748	17.13%
Swedishsantas Media AB	6,395,202	4.93%
RIAE Media	4,001,401	3.09%
Six Sis AG	3,225,000	2.49%
Byggnadsaktiebolaget Westnia	3,104,407	2.39%
Flise Invest APS	2,114,912	1.63%
Saxo Bank	1,797,284	1.39%
PMG Group A/S	1,700,488	1.31%
ES Aktiehandel AB	1,700,000	1.31%
Avanza Pension	1,678,708	1.29%
Clearstream Banking S.A.	1,518,582	1.17%
Strunge Invest APS	1,382,502	1.07%
Trading House Scandinavia	1,176,400	0.91%
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	1,144,105	0.88%
Other shareholders	19,124,635	14.75%
<b>TOTALT</b>	<b>129,659,355</b>	<b>100.00%</b>

# Kompletterande information

Styrelsen och VD intygar att denna rapport utgör en sann och rättvis överblick av moderbolaget och koncernens verksamhet, finansiella ställning och resultat för den aktuella perioden, samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som existerar för moderbolaget och andra bolag inom koncernen.

Stockholm den 11 augusti 2022

Denna kvartalsrapport har inte granskats eller reviderats av bolagets revisor.

## STYRELSEN SAMT VERKSTÄLLANDE DIREKTÖR

Henrik Kvick  
Ordförande

Kim Mikkelsen  
Direktör

Peter Åström  
Direktör

Jonas Strömberg  
Direktör

Maria Andersson Grimaldi  
Direktör

Robert Andersson  
VD och koncernchef

## För närmare information, vänligen kontakta

Robert Andersson, VD och koncernchef  
Mobiltfn: +356 9999 8017  
E-post: robert.andersson@acroud.com

Roderick Attard, CFO  
Mobiltfn: +356 7925 4722  
E-post: roderick.attard@acroud.com

## Kommande rapportdatum

Delårsrapport juli–september 2022 den 10 november 2022

## Presentation för investerare, analytiker och media

En webbsändning live kommer att hållas den 11 augusti 2022 kl. 10:00. CEO Robert Andersson och CFO Roderick Attard kommer att presentera rapporten på engelska. Du kan följa presentationen via <https://tv.streamfabriken.com/acroud-q2-2022>

## För att ta del av presentationen via telefon, ring något av följande nummer:

Sverige: +46-8-5051-6386  
Storbritannien: +44-20-319-84884  
USA: +1-412-317-6300 + PIN: 9397450#

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, info@fnca.se, +46 8 528 00 399.

The background of the entire page is a blurred photograph of city lights at night. On the right side, there are several tall buildings with many windows, some of which are lit up with red and white lights. On the left side, there are several bright, circular bokeh lights in shades of yellow, orange, and blue. The overall atmosphere is that of a vibrant, modern city at night.

# KV 2 2022

## FINANSIELLA

### RAPPORTER

# Finansiell Rapport

## Koncernens rapport över totalresultatet

Belopp i	01-04-2022 30-06-2022	01-04-2021 30-06-2021	01-01-2022 30-06-2022	01-01-2021 30-06-2021
Nettoomsättning (not 2, 3)	7 200	6 200	14 203	11 780
<b>Summa intäkter</b>	<b>7 200</b>	<b>6 200</b>	<b>14 203</b>	<b>11 780</b>
Aktiverat arbete för egen räkning	324	275	717	486
Övriga externa kostnader	(4 761)	(3 969)	(9 390)	(7 421)
Personalkostnader	(902)	(1 298)	(1 850)	(2 325)
Övriga rörelseintäkter	-	-	459	128
Övriga rörelsekostnader	(59)	(49)	(89)	(49)
<b>EBITDA</b>	<b>1 802</b>	<b>1 159</b>	<b>4 050</b>	<b>2 599</b>
Avskrivningar	(617)	(503)	(1 184)	(857)
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>1 185</b>	<b>656</b>	<b>2 866</b>	<b>1 742</b>
Ränteintäkter och liknande poster	3	-	8	-
Räntekostnader och liknande poster	(579)	(632)	(1 165)	(1 238)
Övriga finansiella poster	701	(234)	869	107
<b>Resultat från finansiella poster</b>	<b>125</b>	<b>(866)</b>	<b>(288)</b>	<b>(1 131)</b>
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 310</b>	<b>(210)</b>	<b>2 578</b>	<b>611</b>
Skatt på årets resultat	(62)	(57)	(147)	(131)
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 248</b>	<b>(267)</b>	<b>2 431</b>	<b>480</b>
<b>Resultat per aktie (EUR)</b>	<b>0.010</b>	<b>(0.002)</b>	<b>0.019</b>	<b>0.004</b>
<b>Resultat per aktie efter utspädning (EUR)</b>	<b>0.010</b>	<b>(0.002)</b>	<b>0.019</b>	<b>0.004</b>
<b>Övrigt totalresultat, intäkter och kostnader redovisade direkt i eget kapital</b>				
Valutakursdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter	(32)	(10)	(15)	8
<b>Övrigt totalresultat för perioden</b>	<b>(32)</b>	<b>(10)</b>	<b>(15)</b>	<b>8</b>
<b>Summa totalresultat för perioden</b>	<b>1 216</b>	<b>(277)</b>	<b>2 416</b>	<b>488</b>



## Koncernens rapport över finansiell ställning

Belopp i kEUR	30/06/2022	30/06/2021	31/12/2021
<b>Tillgångar</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Goodwill	51 080	50 015	51 080
Övriga immateriella anläggningstillgångar	17 294	17 764	17 668
Nyttjanderättstillgångar	335	138	62
Materiella anläggningstillgångar	145	142	135
Innehav i intresseföretag	1	1	1
Övriga långfristiga fordringar	91	101	95
Uppskjutna skattefordringar	278	20	293
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>69 224</b>	<b>68 181</b>	<b>69 334</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Kundfordringar	2 004	2 375	1 716
Övriga fordringar	2 073	1 720	685
Skattefordran	-	6	-
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 074	633	2 303
Likvida medel	1 240	3 870	2 202
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>7 391</b>	<b>8 604</b>	<b>6 906</b>
<b>Summa tillgångar</b>	<b>76 615</b>	<b>76 785</b>	<b>76 240</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
<b>Eget kapital not 4</b>	<b>44 221</b>	<b>41 660</b>	<b>41 947</b>
<b>Långfristiga skulder</b>			
Lån och upptagna lån not 6	-	20 476	-
Uppskjuten skatteskuld	1 448	1 514	1 531
Skulder till aktieägare	-	391	-
Övriga skulder	3 494	9 198	9 460
Leasingskulder	211	-	-
<b>Summa långfristiga skulder</b>	<b>5 153</b>	<b>31 579</b>	<b>10 991</b>
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Lån och upptagna lån not 6	17 457	-	19 247
Skulder till aktieägare	384	-	394
Leverantörsskulder	361	602	942
Skatteskulder	353	190	299
Övriga skulder	6 770	590	590
Leasingskulder	125	141	62
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	1 791	2 023	1 768
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	<b>27 941</b>	<b>3 546</b>	<b>23 302</b>
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>76 615</b>	<b>76 785</b>	<b>76 240</b>

## Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

Belopp i kEUR	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserat resultat, inkl. årets resultat	Summa eget kapital
<b>Ingående eget kapital 2021-01-01</b>	<b>2 883</b>	<b>20 590</b>	<b>2 664</b>	<b>10 285</b>	<b>36 422</b>
Nyemission av egna aktier	397	-	-	-	397
Nyemission av egna aktier som emitterats som betalning vid förvärv	-	4 333	-	-	4 333
Emissionskostnader	-	(32)	-	-	(32)
Aktierelaterade ersättningar	-	90	-	-	90
Periodens totalresultat	-	-	19	718	737
<b>Utgående eget kapital 2021-12-31</b>	<b>3 280</b>	<b>24 981</b>	<b>2 683</b>	<b>11 003</b>	<b>41 947</b>
<b>Ingående eget kapital 2022-01-01</b>	<b>3 280</b>	<b>24 981</b>	<b>2 683</b>	<b>11 003</b>	<b>41 947</b>
Aktierelaterade ersättningar	-	27	-	-	27
Utbetald betalad	-	-	-	(196)	(196)
Periodens totalresultat	-	-	16	1 184	1 200
<b>Utgående eget kapital 2022-03-31</b>	<b>3 280</b>	<b>25 008</b>	<b>2 699</b>	<b>11 991</b>	<b>42 978</b>
<b>Ingående eget kapital 2022-04-01</b>	<b>3 280</b>	<b>25 008</b>	<b>2 699</b>	<b>11 991</b>	<b>42 978</b>
Aktierelaterade ersättningar	-	27	-	-	27
Periodens totalresultat	-	-	(32)	1 248	1 216
<b>Utgående eget kapital 2022-06-30</b>	<b>3 280</b>	<b>25 035</b>	<b>2 667</b>	<b>13 239</b>	<b>44 221</b>

## Koncernens rapport över kassaflöden

Belopp i kEUR	01-04-2022 30-06-2022	01-04-2021 30-06-2021	01-01-2022 30-06-2022	01-01-2021 30-06-2021
<b>Den löpande verksamheten</b>				
Resultat före skatt	1 310	(210)	2 578	611
<b>Justeringar för ej kassaflödespåverkande poster som inte ingår i den löpande verksamheten</b>				
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	617	503	1 184	857
Valutakursvinster/förluster på finansiella fordringar och skulder	(733)	234	(885)	(107)
Kostnader för aktierelaterade program	27	33	53	44
Resultat från försäljning av övriga tillgångar	41	6	(447)	(103)
Reserveringar för omstrukturering	-	-	-	90
Räntekostnader och liknande poster	579	632	1 165	1 238
Ränteintäkter och liknande poster	(3)	-	(8)	-
Betald skatt	(50)	(9)	(161)	(385)
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>				
Ökning (-) / Minskning (+) av rörelsefordringar	(279)	413	(212)	(573)
Ökning (+) / Minskning (-) av rörelseskulder	(19)	363	(292)	305
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1 490</b>	<b>1 965</b>	<b>2 975</b>	<b>1 977</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>				
Förvärv av aktier i dotterbolag	-	(2 232)	-	3 665
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	(72)	(14)	(86)	(16)
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	(517)	(506)	(1 217)	(836)
Försäljning av övriga tillgångar	150	220	1 012	305
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>(439)</b>	<b>(2 532)</b>	<b>(291)</b>	<b>(4 212)</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>				
Emissionskostnader	-	(21)	-	(26)
Återbetalning av upplåning	(553)	(582)	(1 111)	(1 159)
Betalning av upplåning	(1 274)	-	(1 274)	-
Utbetald betalad	-	-	(196)	-
Erlagd ränta	(340)	(395)	(684)	(798)
Erhållen ränta	-	-	5	-
Amortering av leasingskuld	(230)	-	(380)	-
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>(2 397)</b>	<b>(998)</b>	<b>(3 640)</b>	<b>(1 983)</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>(1 346)</b>	<b>(1 565)</b>	<b>(956)</b>	<b>(4 218)</b>
Likvida medel vid periodens början	2 608	5 403	2 202	8 114
Kursdifferenser i likvida medel	(17)	29	(27)	(71)
Omklassificering från likvida medel till övriga kortfristiga finansiella tillgångar	(5)	3	21	45
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>1 240</b>	<b>3 870</b>	<b>1 240</b>	<b>3 870</b>

## Resultaträkning – moderföretaget

Belopp i kEUR	01-04-2022 30-06-2022	01-04-2021 30-06-2021	01-01-2022 30-06-2022	01-01-2021 30-06-2021
Nettoomsättning	16	16	31	32
<b>Summa intäkter</b>	<b>16</b>	<b>16</b>	<b>31</b>	<b>32</b>
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	(90)	(279)	(175)	(525)
Personalkostnader	(29)	-	(60)	(8)
Övriga rörelsekostnader	(26)	(5)	(35)	-
<b>EBITDA</b>	<b>(129)</b>	<b>(268)</b>	<b>(239)</b>	<b>(501)</b>
Avskrivningar	-	-	-	-
<b>Rörelseresultat</b>	<b>(129)</b>	<b>(268)</b>	<b>(239)</b>	<b>(501)</b>
Resultat från finansiella poster				
Ränteintäkter och liknande poster	1 305	1 740	2 009	2 240
Räntekostnader och liknande poster	(560)	(611)	(1 117)	(1 201)
Övriga finansiella poster	694	(224)	866	115
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	<b>1 310</b>	<b>637</b>	<b>1 519</b>	<b>653</b>
Skatt på årets resultat	-	-	-	-
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 310</b>	<b>637</b>	<b>1 519</b>	<b>653</b>

## Balansräkning- moderföretaget

Belopp i kEUR	30-06-2022	30-06-2021	31-12-2021
<b>Tillgångar</b>			
Summa anläggningstillgångar	52 730	52 535	52 730
Summa omsättningstillgångar	2 009	1 805	1 225
<b>Summa tillgångar</b>	<b>54 739</b>	<b>54 340</b>	<b>53 955</b>
<b>Eget kapital och skulder</b>			
Eget kapital	25 859	23 905	24 287
Summa långfristiga skulder	3 494	30 065	9 460
Summa kortfristiga skulder	25 386	370	20 208
<b>Summa eget kapital och skulder</b>	<b>54 739</b>	<b>54 340</b>	<b>53 955</b>

# Noter till koncernens delårsrapport

## 1. Redovisningsprinciper

Denna kvartalsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delrapportering. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder, IFRS. För detaljerad information avseende redovisningsprinciper hänvisas till bolagets årsredovisning 2021 (särskilt sidorna 43–48).

## Verkligt värde för finansiella instrument

När verkligt värde för en tillgång eller skuld ska fastställas, använder koncernen observerbara data i så stor utsträckning som möjligt i enlighet med IFRS13. Verkliga värden kategoriseras i olika nivåer i en verkligt värde-hierarki baserat på indata som används i värderingstekniken enligt följande. För detaljerad information se årsredovisning 2021 sidan 47.

Följande poster redovisas till upplupet anskaffningsvärde där redovisat värde utgör en rimlig approximation på verkligt värde givet den korta löptiden: kundfordringar, övriga fordringar, likvida medel, leverantörsskulder och övriga skulder. Utöver detta har bolaget ett obligationslån värderat till upplupet anskaffningsvärde uppgående till 188 MSEK som med balansdagens kurs är värderat till 17 521 kEUR per 30 Juni 2022, där verkligt värde klassificeras inom nivå 2 och där verkligt värde för obligationslånet baseras på noteringar hos mäklare. Liknande kontrakt handlas på en aktiv marknad och kurserna speglar faktiska transaktioner på jämförbara instrument.

Bolaget har inga andra finansiella instrument per 30 Juni 2022 hemmahörande i nivå 2 i verkligt värdehierarkin. Det förekom inga överföringar mellan nivåer under 2022 eller 2021.

## Kritiska uppskattningar i redovisningen

Under andra kvartalet 2022 har ledningen fortsatt att göra nedskrivningsprövningar av goodwill och immateriella tillgångar, fördelat på tre separata tester/CGU:er. Tillväxt och underliggande antaganden under prognosperioden granskades i linje med koncernens strategiska inriktning. Återvinningsvärdet för iGaming Affiliation är känsligt för rimligt ambitiösa antaganden om tillväxt och avvikelser från tillväxtplanen skulle kunna leda till en nedskrivning.

## 2. Organisk omsättningstillväxt

Acroud kommer kontinuerligt att investera i kärnverksamheten och i nya interna tillväxt-satsningar för att säkerställa uthålligt god organisk tillväxt.

Acrouds definition av organisk tillväxt baseras på nettoomsättning jämfört med föregående period exklusive förvärv i enlighet med IFRS3 (senaste 12 månaderna) och avyttringar samt valutakursrörelser.

### Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 2 2022

Belopp i kEUR	01/04/2022 30/06/2022 Tillväxt, %	01/04/2022 30/06/2022 Absoluta tal	01/04/2021 30/06/2021 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
<b>Total tillväxt i EUR</b>	<b>16.1%</b>	<b>7 200</b>	<b>6 200</b>	<b>1 000</b>
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	0.9%	-	(45)	45
<b>Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet</b>	<b>17.0%</b>	<b>7 200</b>	<b>6 155</b>	<b>1 045</b>
Justering för konstant valuta	(2.0%)	-	109	(109)
<b>Total organisk omsättningstillväxt</b>	<b>15.0%</b>	<b>7 200</b>	<b>6 264</b>	<b>936</b>

### Organisk omsättningstillväxt – brygga kvartal 2 2021

Belopp i kEUR	01/04/2021 30/06/2021 Tillväxt, %	01/04/2021 30/06/2021 Absoluta tal	01/04/2020 30/06/2020 Absoluta tal	Avvikelse Absoluta tal
<b>Total tillväxt i EUR</b>	<b>73.8%</b>	<b>6 200</b>	<b>3 567</b>	<b>2 633</b>
Justering för förvärvad och avyttrad/avvecklad verksamhet	(101.4%)	(3 616)	-	(3 616)
<b>Total tillväxt i EUR, exklusive förvärv samt avyttrad/nedlagd verksamhet</b>	<b>(27.6%)</b>	<b>2 584</b>	<b>3 567</b>	<b>(983)</b>
Justering för konstant valuta	2.1%	-	(99)	99
<b>Total organisk omsättningstillväxt</b>	<b>(25.5%)</b>	<b>2 584</b>	<b>3 468</b>	<b>(884)</b>

### 3. Intäkter

Koncernens intäkter för det andra kvartalet 2022 och det andra kvartalet 2021 fördelade sig vidare enligt följande:

Belopp i kEUR	01-04-2022 30-06-2022	01-04-2021 30-06-2021	01-01-2022 30-06-2022	01-01-2021 30-06-2021
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom iGaming Affiliate-segmentet</i>				
Casino	1 699	1 759	3 148	3 332
Poker	888	575	1 734	1 391
Sports Betting	598	583	1 215	942
Övriga affiliation-vertikaler	14	45	71	111
<b>Summa intäkter i iGaming Affiliate-segmentet</b>	<b>3 199</b>	<b>2 962</b>	<b>6 168</b>	<b>5 776</b>
<i>Intäktsfördelning per vertikal inom SaaS</i>				
Nätverksmodellen	3 687	3 038	7 484	5 613
Prenumerationsmodellen	314	200	551	391
<b>Totala intäkter inom SaaS</b>	<b>4 001</b>	<b>3 238</b>	<b>8 035</b>	<b>6 004</b>
<b>Summa intäkter för koncernen</b>	<b>7 200</b>	<b>6 200</b>	<b>14 203</b>	<b>11 780</b>

Omsättningen relaterad till Sverige under andra kvartalet 2022 uppgick till 8% (7%). Motsvarande belopp för helåret 2022 var 8% (4%).

### 4. Segmentrapportering

Ledningen har fastställt de operativa segmenten baserat på de rapporter som har granskats av verkställandedirektören och som används för strategiska beslut. Verkställande direktören har också utsetts till högste verkställande beslutsfattare i enlighet med definitionen i IFRS 8.

Koncernens verksamhet är huvudsakligen indelad i två segment: iGaming Affiliation och SaaS. I följande sammanfattning beskrivs verksamheten inom vart och ett av koncernens segment för vilka information ska lämnas:

- iGaming Affiliation-segmentet omfattar Acroud AB:s underliggande affiliateverksamhet, som innehåller vertikaler Casino, Poker och Betting. Genom detta segment levererar Acroud innehåll av hög kvalitet, sökmotoroptimering och den senaste tekniken till sina centrala affiliatetillgångar för att fortsätta att komma högt i sökordsrankningar.
- SaaS-segment omfattar Software as a Service (SaaS). Genom SaaS erbjuder koncernen en affärlösning som gör att kunderna kan göra bättre analyser av och tjäna mer pengar på sina trafikällor. Acroud AB också ger medieskapare (webbsajtaffiliates, bloggare, youtubers osv.) tillgång till en stor pool av spelkampanjer som annars är utom räckhåll för dem, unik mjukvara, verktyg och en enda betalning/kontakt för all affiliationverksamhet.

Verkställande direktören använder främst ett mått på justerad vinst före räntor, skatt, av- och nedskrivningar (EBITDA) för att bedöma de operativa segmentens resultat. Verkställande direktören tar dock även emot information om segmentets omsättning och tillgångar på månadsbasis. Ränteutgifter, räntekostnader och liknande poster samt övriga finansiella tillgångar fördelas inte på segment eftersom denna typ av verksamhet drivs av den centrala finansfunktionen, som förvaltar koncernens likvida medel. Det har inte förekommit några interna intäkter mellan segmenten under året.

De belopp som redovisas för verkställande direktören avseende totala tillgångar mäts på ett sätt som är förenligt med de finansiella rapporterna. Segmentens tillgångar utgörs främst av goodwill, övriga immateriella tillgångar, nyttjanderättstillgångar, materiella anläggningstillgångar, övriga långfristiga fordringar samt övriga fordringar och likvida medel. Inkomstskatt betraktas inte som en segmentstillgång utan förvaltas av finansfunktionen.

De belopp som redovisas för verkställande direktören avseende totala skulder mäts på ett sätt som är förenligt med de finansiella rapporterna. Segmentens skulder utgörs främst av leverantörsskulder och andra skulder samt leasingkulder. Koncernens inkomstskatt och räntebärande skulder betraktas inte som segmentens skulder utan förvaltas av finansfunktionen.

## DELÅRSRAPPORT KV2 2022

Vissa tillgångar och skulder relaterade till koncernens moderbolag, Acroud AB, anses vara förvaltade av koncernens finansfunktion och klassificeras därför i den ofördelade kategorin. Uppgifter för att upprätta segmentrapportering på geografisk basis finns inte tillgängliga och kostnaderna för att ta fram sådan information för att inkludera den i rapporten anses vara alltför höga. Koncernen har ingen största kund, eftersom den till största delen får sina intäkter från ett betydande antal iGaming-operatörer.

Belopp i kEUR	Apr - Jun 2022				Apr - Jun 2021			
	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa
Intäkter	3 199	4 001	-	7 200	2 962	3 238	-	6 200
Övriga externa kostnader	(1 500)	(3 197)	(64)	(4 761)	(1 013)	(2 695)	(261)	(3 969)
Personalkostnader	(505)	(262)	(135)	(902)	(886)	(285)	(127)	(1 298)
Övriga rörelseintäkter / (kostnader)	294	(2)	(27)	265	200	30	(4)	226
<b>EBITDA</b>	<b>1 488</b>	<b>540</b>	<b>(226)</b>	<b>1 802</b>	<b>1 263</b>	<b>288</b>	<b>(392)</b>	<b>1 159</b>
Avskrivningar	(477)	(140)	-	(617)	(365)	(138)	-	(503)
<b>EBIT</b>	<b>1 011</b>	<b>400</b>	<b>(226)</b>	<b>1 185</b>	<b>898</b>	<b>150</b>	<b>(392)</b>	<b>656</b>
Ränteutgifter och liknande poster	-	-	3	3	-	-	-	-
Räntekostnader och liknande poster	-	-	(579)	(579)	-	-	(632)	(632)
Övriga finansiella poster	-	-	701	701	-	-	(234)	(234)
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 011</b>	<b>400</b>	<b>(101)</b>	<b>1 310</b>	<b>898</b>	<b>150</b>	<b>(1 258)</b>	<b>(210)</b>
Skatt på årets resultat	-	-	(62)	(62)	-	-	(57)	(57)
<b>Årets resultat</b>	<b>1 011</b>	<b>400</b>	<b>(163)</b>	<b>1 248</b>	<b>898</b>	<b>150</b>	<b>(1 315)</b>	<b>(267)</b>
<b>Väsentliga icke kassaflödespåverkande poster</b>								
Valutakursvinster netto/ (valutakursförluster netto)	6	-	694	700	(9)	-	(225)	(234)
Segmenttillgångar	63 342	12 836	-	76 178	62 531	12 555	-	75 086
Ofördelade tillgångar	-	-	437	437	-	-	1 699	1 699
<b>Summa tillgångar</b>	<b>63 342</b>	<b>12 836</b>	<b>437</b>	<b>76 615</b>	<b>62 531</b>	<b>12 555</b>	<b>1 699</b>	<b>76 785</b>
Segmentkulder	(4 974)	(7 653)	-	(12 609)	(4 869)	(7 342)	-	(12 211)
Ofördelade skulder	-	-	(19 785)	(19 785)	-	-	(22 914)	(22 914)
<b>Summa skulder</b>	<b>(4 974)</b>	<b>(7 653)</b>	<b>(19 785)</b>	<b>(32 394)</b>	<b>(4 869)</b>	<b>(7 342)</b>	<b>(22 914)</b>	<b>(35 125)</b>

# DELÅRSRAPPORT KV2 2022

Belopp i kEUR	Jan - Jun 2022				Jan - Jun 2021			
	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa	iGaming Affiliation	SaaS	Ofördelad	Summa
Intäkter	6 168	8 035	-	14 203	5 776	6 004	-	11 780
Övriga externa kostnader	(2 797)	(6 470)	(123)	(9 390)	(1 995)	(4 948)	(478)	(7 421)
Personalkostnader	(1 054)	(522)	(274)	(1 850)	(1 556)	(516)	(253)	(2 325)
Övriga rörelseintäkter / (kostnader)	1 118	5	(36)	1 087	518	47	-	565
<b>EBITDA</b>	<b>3 435</b>	<b>1 048</b>	<b>(433)</b>	<b>4 050</b>	<b>2 743</b>	<b>587</b>	<b>(731)</b>	<b>2 599</b>
Avskrivningar	(892)	(292)	-	(1 184)	(582)	(275)	-	(857)
<b>EBIT</b>	<b>2 543</b>	<b>756</b>	<b>(433)</b>	<b>2 866</b>	<b>2 161</b>	<b>312</b>	<b>(731)</b>	<b>1 742</b>
Ränteutgifter och liknande poster	-	-	8	8	-	-	-	-
Räntekostnader och liknande poster	-	-	(1 165)	(1 165)	-	-	(1 238)	(1 238)
Övriga finansiella poster	-	-	869	869	-	-	107	107
<b>Resultat före skatt</b>	<b>2 543</b>	<b>756</b>	<b>(721)</b>	<b>2 578</b>	<b>2 161</b>	<b>312</b>	<b>(1 862)</b>	<b>611</b>
Skatt på årets resultat	-	-	(147)	(147)	-	-	(131)	(131)
<b>Årets resultat</b>	<b>2 543</b>	<b>756</b>	<b>(868)</b>	<b>2 431</b>	<b>2 161</b>	<b>312</b>	<b>(1 993)</b>	<b>480</b>
<b>Väsentliga icke kassaflödespåverkande poster</b>								
Valutakursvinster netto/(valutakursförluster netto)	(9)	-	382	373	(7)	-	114	107
Segmenttillgångar	63 342	12 836	-	76 178	62 531	12 555	-	75 086
Ofördelade tillgångar	-	-	437	437	-	-	1 699	1 699
<b>Summa tillgångar</b>	<b>63 342</b>	<b>12 836</b>	<b>437</b>	<b>76 615</b>	<b>62 531</b>	<b>12 555</b>	<b>1 699</b>	<b>76 785</b>
Segmentkulder	(4 974)	(7 635)	-	(12 609)	(4 869)	(7 342)	-	(12 211)
Ofördelade skulder	-	-	(19 785)	(19 785)	-	-	(22 914)	(22 914)
<b>Summa skulder</b>	<b>(4 974)</b>	<b>(7 635)</b>	<b>(19 785)</b>	<b>(32 394)</b>	<b>(4 869)</b>	<b>(7 342)</b>	<b>(22 914)</b>	<b>(35 125)</b>



## 5. Aktierelaterade ersättningar

Efter ett beslut vid en extra bolagsstämma den 1 mars 2021 har det inrättats ett personaloptionsprogram för nyckelpersonal, management och ledande befattningshavare i bolaget och dess dotterbolag. Sammanlagt har 5 600 000 personaloptioner utfärdats till ledande befattningshavare (sex personer), management (åtta personer) och övriga nyckelanställda vid bolaget och dess dotterbolag (ungefär fjorton personer). Personaloptionerna utgavs vederlagsfritt. Varje personaloption innebär en rätt att förvärva en (1) ny aktie i bolaget under perioden den 15 mars 2024–12 april 2024.

Verkligt värde på dagen för beviljandet beräknades med Black-Scholes värderingsmodell. Denna metod tar hänsyn till teckningspriset, aktiekursen på dagen för beviljandet, optionens giltighetstid, förväntad aktiekursvolatilitet, förväntad utdelning och riskfri ränta under optionens giltighetstid. Följande uppgifter tillämpades i Black-Scholes-modellen:

Teckningspris:	3,25 SEK, vilket motsvarar 120 procent av Acrouds volymviktade genomsnittliga aktiekurs på Nasdaq First North Premier Growth Markets officiella prislista under perioden 22 februari 2021–5 mars 2021.
Tidpunkt för utfärdande:	den 19 mars 2021
Sista giltighetsdag:	den 12 april 2024
Aktiekurs på dagen för utfärdande:	2,70 SEK
Förväntad volatilitet i bolagets aktiekurs:	45%
Förväntad utdelning:	Ingen utdelning förväntas betalas ut under perioden fram till och med den dag då programmet löper ut.
Riskfri ränta:	-0.19%

Den totala redovisade kostnaden i samband med det ovannämnda optionsprogrammet, som betalas med egetkapitalinstrument, uppgår till 27 kEUR för andra kvartalet 2022.

## 6. Lån och upptagna lån

Upplåningen består av ett obligationslån till ett belopp om 188 MSEK (212). Under fjärde kvartalet 2019 återköptes obligationer på marknaden till ett nominellt belopp om 67 MSEK. Under första, andra, tredje och fjärde kvartalet 2020 återbetalades obligationslånet med 55 MSEK, 3 MSEK, 6,25 MSEK respektive 5,875 MSEK. Under fjärde kvartalet 2020 återköptes 14 625 MSEK av det utestående obligationslånet genom utgivande av 5 820 759 aktier i en riktad nyemission i november 2020. Under 2021 återköptes ytterligare obligationer på 23,5 MSEK på marknaden till ett nominellt belopp om 5,875 MSEK per kvartal. Under första och andra kvartalet 2022 återköptes obligationer till ett nominellt belopp om 5,875 MSEK i enligt fastställda obligationsvillkor.

Bokfört värde och marknadsvärde för obligationslånet uppgår till enligt följande:

Belopp i kEUR	30/06/2022	30/06/2021	31/12/2021
<b>Företagsobligation</b>			
Nominellt belopp	17 521	20 918	19 487
Förutbetalda transaktionskostnader	(64)	(442)	(240)
<b>Bokfört värde</b>	<b>17 457</b>	<b>20 476</b>	<b>19 247</b>

Under andra kvartalet 2022 har Acroud framgångsrikt emitterat 225 MSEK i seniora säkerställda obligationer med rörlig ränta till investerare i Norden och i Europa. Det nya obligationslånet betalades ut den 5 juli 2022. Finansieringen innebär att Acroud kommer att fortsätta att genomföra sin strategi och ser mycket positivt på framtiden. Den 18 juli 2022 löste Acroud in sina utestående obligationer på 300 MSEK och inlösenbeloppet betalades till varje person som var införd som ägare till befintliga obligationer i den skuldbok som upprätthålls av Euroclear Sweden vid affärsdagens slut den 11 juli 2022

### Transaktionskostnader obligationslån

Acroud redovisar låneskulder initialt till verkligt värde efter transaktionskostnader, och därefter till upplupet anskaffningsvärde. Upplupet anskaffningsvärde bestäms utifrån den effektivränta som beräknades då skulden togs upp. Det innebär att över- och undervärden liksom direkta emissionskostnader periodiseras över låneskuldens löptid.

## 7. Närstående transaktioner

Inga transaktioner som väsentligen påverkat företagens resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden. För information om närstående transaktioner, se årsredovisningen för 2021, not 28.

## 8. Eventualförpliktelser och ställda säkerheter

Ställda säkerheter och eventualförpliktelser är möjliga åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av att en eller flera osäkra framtida händelser, som inte helt ligger inom företagens kontroll, inträffar eller uteblir eller ett åtagande som härrör från inträffade händelser, men som inte redovisas som skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas för att reglera åtagandet eller på grund av att åtagandets storlek inte kan beräknas med tillräcklig tillförlitlighet.

Belopp i kEUR	Koncern		Moderföretaget	
	30/06/2022	30/06/2021	30/06/2022	30/06/2021
<b>Nettotillgångar / Aktier i dotterbolag som ställda säkerheter för obligationslån</b>	<b>49 148</b>	<b>49 689</b>	<b>31 581</b>	<b>31 581</b>

Moderbolaget har som säkerhet för upplåning i samband med förvärvet av dotterbolaget HLM Malta Limited pantsatt aktier i vissa dotterbolag. Värdet av de pantsatta aktierna utgörs i moderbolaget av anskaffningsvärdet och i koncernen värdet av summa nettotillgångar som skulle försvinna ur koncernen om dotterbolagsaktierna togs i pant.

## 9. Jämförelsestörande poster

Tabellen nedan visar utdrag från koncernens rapport om totalresultat och hur den har påverkats av jämförelsestörande poster.

Resultatet för 2011 påverkades av jämförelsestörande transformativa kostnader i samband med förvärvsprocesser hänförliga till finansieringsverksamheten, omstrukturering och valutaeffekter.

Första kvartalet 2022 påverkades av en engångsintäkt på 467 kEUR hänförlig till försäljningen av tillgångar inom finansiell affiliation och gynnsamma valutaeffekter på 166 kEUR hänförliga till finansieringsverksamheten. Andra kvartalet 2022 påverkades av gynnsamma valutaeffekter på 660 kEUR hänförliga till finansieringsverksamheten.

Belopp i kEUR	01/04/2022 - 30/06/2022			01/04/2021 - 30/06/2021			01/01/2022 - 30/06/2022			01/01/2021 - 30/06/2021		
	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster	Redovisad rapport över totalresultatet	Poster som påverkar jämförbarheten	Resultat justerat för jämförelsestörande poster
Övriga externa kostnader	(4 761)	-	(4 761)	(3 969)	181	(3 788)	(9 390)	-	(9 390)	(7 421)	315	(7 106)
Personalkostnader	(902)	-	(902)	(1 298)	160	(1 138)	(1 850)	-	(1 850)	(2 325)	160	(2 165)
Övriga rörelseintäkter	-	-	-	-	-	-	459	(467)	(8)	79	-	79
<b>EBITDA</b>	<b>1 802</b>	<b>-</b>	<b>1 802</b>	<b>1 159</b>	<b>341</b>	<b>1 500</b>	<b>4 050</b>	<b>(467)</b>	<b>3 583</b>	<b>2 599</b>	<b>475</b>	<b>3 074</b>
Avskrivningar	(617)	-	(617)	(503)	-	(503)	(1 184)	-	(1 184)	(857)	-	(857)
<b>Rörelseresultat (EBIT)</b>	<b>1 185</b>	<b>-</b>	<b>1 185</b>	<b>656</b>	<b>341</b>	<b>997</b>	<b>2 866</b>	<b>(467)</b>	<b>2 399</b>	<b>1 742</b>	<b>475</b>	<b>2 217</b>
Ränteintäkter och liknande poster	3	-	3	-	-	-	8	-	8	-	-	-
Räntekostnader och liknande poster	(579)	-	(579)	(632)	-	(632)	(1 165)	-	(1 165)	(1 238)	-	(1 238)
Övriga finansiella posters	701	(660)	41	(234)	218	(16)	869	(826)	43	107	(111)	(4)
<b>Resultat före skatt</b>	<b>1 310</b>	<b>(660)</b>	<b>650</b>	<b>(210)</b>	<b>559</b>	<b>349</b>	<b>2 578</b>	<b>(1 293)</b>	<b>1 285</b>	<b>611</b>	<b>364</b>	<b>975</b>
<b>Periodens resultat</b>	<b>1 248</b>	<b>(660)</b>	<b>588</b>	<b>(267)</b>	<b>559</b>	<b>292</b>	<b>2 431</b>	<b>(1 293)</b>	<b>1 138</b>	<b>480</b>	<b>364</b>	<b>844</b>

# Definitioner och nyckeltal

## Koncernens nyckeltal

	01/04/2022 30/06/2022	01/04/2021 30/06/2021	01/01/2022 30/06/2022	01/01/2021 30/06/2021
<b>EBITDA-marginal</b>	25%	19%	29%	22%
<b>Justerad EBITDA-marginal</b>	25%	24%	25%	26%
<b>Rörelsemarginal</b>	16%	11%	20%	15%
<b>Omsättningstillväxt</b>	16%	74%	21%	74%
<b>Organisk tillväxt</b>	15%	(25%)	15%	(18%)
<b>Soliditet</b>	58%	54%	58%	54%
<b>Räntabilitet på eget kapital</b>	3%	(1%)	5%	1%
<b>Eget kapital per aktie (EUR)</b>	0.34	0.32	0.34	0.32
<b>Antal registrerade aktier vid periodens utgång</b>	129,659,355	129,659,355	129,659,355	129,659,355
<b>Vägt genomsnittligt antal aktier före utspädning</b>	129,659,355	128,473,324	129,659,355	124,345,780
<b>Vägt genomsnittligt antal aktier efter utspädning</b>	129,659,355	128,473,324	129,659,355	124,345,780
<b>Resultat per aktie (efter utspädning)</b>	0.010	(0.002)	0.019	0.004
<b>Justerat resultat per aktie (efter utspädning)</b>	0.005	0.002	0.009	0.007
<b>Börskurs per aktie vid periodens utgång (SEK)</b>	1.97	2.81	1.97	2.81
<b>Vinsttillväxt per aktie (%)</b>	563%	(86%)	386%	(82%)

Acroud presenterar vissa alternativa finansiella nyckeltal utöver de konventionella finansiella nyckeltal som fastställts av IFRS syfte att bättre förstå utvecklingen av verksamheten och den finansiella statusen hos Acroud-koncernen Dock ska sådana nyckeltal inte betraktas som ett substitut för de nyckeltal som krävs i enlighet med IFRS. Avstämningarna presenteras i tabeller i årsredovisningen och ska läsas tillsammans med definitionerna som återfinns nedan.

<b>CPA</b>	Cost Per Acquisition – Intäkter från så kallad "up front"-betalning för varje individuell betalande spelare som Acroud förmedlar till sina partners (oftast speloperatören).
<b>EBITDA-marginal</b>	Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA) i relation till nettoomsättning.
<b>Eget kapital per aktie, kronor</b>	Eget kapital dividerat med antal utestående aktier.
<b>Geografisk intäktsfördelning</b>	Intäkterna per geografisk marknad fördelas baserat på en kombination av intäkter som genereras av operatörer och de ursprungliga IP-adresserna för "leads" som skickas till operatörer.
<b>iGaming Affiliation-segmentet</b>	Finansiell information som rör iGaming affiliate-verksamheten, som består av tre huvudsakliga vertikaler: Casino, Poker och Betting.
<b>SaaS-segmentet</b>	Finansiell information om SaaS-segmentet. Finansiell information som avser perioden före förvärvslagen baseras på proformasiffror.
<b>Justerad EBITDA</b>	Rapporterad EBITDA, justerad för engångskostnader i form av omstrukturingskostnader samt kostnader hänförliga till namnbyte till Acroud.
<b>Justerad vinst efter skatt</b>	Rapporterat resultat efter skatt justerat för engångskostnader i form av omstrukturingskostnader samt kostnader hänförliga till namnbyte till Acroud, refinansiering samt exklusive valutakursfluktuationer relaterade till värdering av obligationslån.
<b>NDC</b>	Antalet nya kunder som gjort sin första insättning hos en operatör inom iGaming (poker, casino, bingo, sportsbetting). NDC:er för finansvertikalen inkluderas ej.
<b>Revenue Generating Units (RGUs)</b>	Antalet aktiva enheter som Acroud tillhandahåller tjänster till via SaaS-segmentet. I Matching Visions vertikalen representerar RGU antalet aktiva dotterbolag som ingår i Acrouds nätverk under rapportperioden. I SaaS vertikalen representerar RGU antalet aktiva kunder till vilka prenumerationer såldes under rapportperioden.
<b>Organisk omsättningstillväxt</b>	Nettoomsättning inom affiliateverksamhet jämfört med föregående period exkluderat för förvärv och avyttringar i enlighet med IFRS 3 (senaste 12 månaderna) samt valutakursrörelser.
<b>Resultat per aktie</b>	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt antal aktier.
<b>Räntabilitet på eget kapital</b>	Resultat efter skatt dividerat med genomsnittligt eget kapital.
<b>Rörelsemarginal</b>	Rörelseresultat i procent av omsättningen.
<b>Soliditet</b>	Eget kapital i förhållande till totala tillgångar.
<b>Skuldsättningsgrad</b>	Räntebärande skulder inklusive upplupna räntor relaterade till länefinansiering, konvertibler, leasingskulder, exklusive eventuella tilläggsköpeskillingar och depositioner samt avdrag för kassa, i relation till LTM EBITDA.
<b>Resultattillväxt per aktie</b>	Procentuell ökning i resultat per aktie (efter utspädning) mellan perioder.
<b>Revenue share</b>	Intäkter som genereras via så kallad "Revenue share", vilket innebär att Acroud och iGamingoperatören delar på det spelöverskott som en spelare genererar hos speloperatören.

# Information till aktieägare

## FINANSIELL KALENDER

### Rapporter

Delårsrapport april–juni 2022:

11 augusti 2022

Delårsrapport juli–september 2022:

10 november 2022

## KONTAKT

För närmare information, vänligen kontakta

Robert Andersson, President and CEO

Mobile: +356 9999 8017

E-mail: robert.andersson@acroud.com

Roderick Attard, CFO

Mobile: +356 7925 4722

E-mail: roderick.attard@acroud.com

## KONTAKT MED INVESTERARE

VD samt CFO ansvarar för att tillhandahålla aktieägare, investerare, analytiker och media med relevant information. Under året deltog Acroud i ett flertal kapitalmarknadsaktiviteter. Företaget höll också regelbundna analytikermöten. Finansiella rapporter, pressmeddelanden och övrig information finns tillgängliga från och med publiceringsdatumet på Acrouds hemsida: <http://www.acroud.com/investor-relations/>. På hemsidan går det också att prenumerera på pressmeddelanden och rapporter. Tryckta exemplar av årsredovisningen skickas på begäran.

### CERTIFIED ADVISOR

FNCA Sweden AB är utsedd Certified Adviser, [info@fnca.se](mailto:info@fnca.se), +46 8 528 00 399.

Från och med augusti (delårsrapport för andra kvartalet 2021) har Acroud bytt redovisnings- och bolagsspråk till engelska. Det betyder att pressmeddelanden hädanefter enbart kommer att publiceras på engelska. Delårsrapporter och tillhörande pressmeddelanden kommer att publiceras på både engelska och svenska, men den engelska versionen har företräde framför den svenska.